

ОТЧЕТ ЭМИТЕНТА ЭМИССИОННЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ

Публичное акционерное общество «ИВА»

Код Эмитента:

1 0 8 7 6 - Р

ЗА 6 месяцев 2024 года

Информация, содержащаяся в настоящем отчете эмитента, подлежит раскрытию в соответствии с законодательством Российской Федерации о ценных бумагах

Адрес Эмитента:	420500, Республика Татарстан (Татарстан), м. р-н Верхнеуслонский, г.п. город Иннополис, г. Иннополис, ул. Университетская, д. 7
Контактное лицо Эмитента	IR-директор Казачевская А.А. Телефон: +7 (495) 134 66 77 Адрес электронной почты: ir@iva.ru

Адрес страницы в Сети Интернет	https://e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=39102
--------------------------------	---

Генеральный директор	<hr/>	Иодковский С.Э.
	(подпись)	
«20» сентября 2024 года		М.П.

Оглавление

ВВЕДЕНИЕ.....	4
РАЗДЕЛ 1. Управленческий отчет эмитента	5
1.1. Общие сведения об эмитенте и его деятельности	5
1.2. Сведения о положении эмитента в отрасли	9
1.3. Основные операционные показатели, характеризующие деятельность эмитента	17
1.4. Основные финансовые показатели эмитента	18
1.5. Сведения об основных поставщиках эмитента.....	21
1.6. Сведения об основных дебиторах эмитента	21
1.7. Сведения об обязательствах эмитента	22
1.7.1. Сведения об основных кредиторах эмитента.....	22
1.7.2. Сведения об обязательствах эмитента из предоставленного обеспечения.....	23
1.7.3. Сведения о прочих существенных обязательствах эмитента	24
1.8. Сведения о перспективах развития эмитента.....	24
1.9. Сведения о рисках, связанных с деятельностью эмитента.	25
РАЗДЕЛ 2. Сведения о лицах, входящих в состав органов управления эмитента, сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита, а также сведения о работниках эмитента	39
2.1. Информация о лицах, входящих в состав органов управления эмитента	39
2.1.1. Общее собрание акционеров	39
2.1.2. Совет директоров эмитента	39
2.1.3. Единоличный исполнительный орган (генеральный директор) Общества.....	48
2.2. Сведения о политике в области вознаграждения и (или) компенсации расходов, а также о размере вознаграждения и (или) компенсации расходов по каждому органу управления эмитента	48
2.3. Сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита	49
2.4. Информация о лицах, ответственных в эмитенте за организацию и осуществление управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита.	50
2.5. Сведения о любых обязательствах эмитента перед работниками эмитента и работниками подконтрольных эмитенту организаций, касающихся возможности их участия в уставном капитале эмитента.	51
Раздел 3. Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента, а также о сделках эмитента, в совершении которых имелась заинтересованность, и крупных сделках эмитента.....	52
3.1. Сведения об общем количестве акционеров (участников, членов) эмитента.	52
3.2. Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента или лицах, имеющих право распоряжаться голосами, приходящимися на голосующие акции (доли), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента.	52
3.3. Сведения о доле участия Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале эмитента, наличии специального права ("золотой акции").	54
3.4. Сделки эмитента, в совершении которых имелась заинтересованность.	54
3.5. Крупные сделки эмитента.	55
Раздел 4. Дополнительные сведения об эмитенте и о размещенных им ценных бумагах.	56
4.1. Подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение.	56

4.2. Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций.	56
4.2(1). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами инфраструктурных облигаций.	57
4.2(2). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами облигаций, связанных с целями устойчивого развития.	57
4.2(3). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами облигаций климатического перехода.	57
4.3. Сведения о лице (лицах), предоставившем (предоставивших) обеспечение по облигациям эмитента с обеспечением, а также об обеспечении, предоставленном по облигациям эмитента с обеспечением.	57
4.4. Сведения об объявленных и выплаченных дивидендах по акциям эмитента.	57
4.5. Сведения об организациях, осуществляющих учет прав на эмиссионные ценные бумаги эмитента.	57
4.6. Информация об аудиторе эмитента.	58
РАЗДЕЛ 5. КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ (ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ), БУХГАЛТЕРСКАЯ (ФИНАНСОВАЯ) ОТЧЕТНОСТЬ ЭМИТЕНТА	60
5.1. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность) эмитента	60
5.2. Бухгалтерская (финансовая) отчетность	60

ВВЕДЕНИЕ

Информация, содержащаяся в отчете эмитента, подлежит раскрытию в соответствии с пунктом 4 статьи 30 Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Основания возникновения у Эмитента обязанности осуществлять раскрытие информации в форме отчета эмитента:

- В отношении ценных бумаг Эмитента осуществлена регистрация проспекта ценных бумаг;
- Эмитент является публичным акционерным обществом.

Эмитент создан в результате реорганизации в форме преобразования Общества с ограниченной ответственностью «ИВКС» (ОГРН 1171690071838) в Акционерное общество «ИВА» (ОГРН 1241600017042). Решение о преобразовании было принято общим собранием участников 22.12.2023 (протокол № 14/2023 от 22.12.2023). В решение о преобразовании были внесены изменения решением общего собрания участников 14.03.2024 (протокол от 14 марта 2024 года №3/2024). Дата регистрации Акционерного общества «ИВА»: 09.04.2024.

22.04.2024 общим собранием акционеров Эмитента было принято решение о приобретении Эмитентом публичного статуса, которым были утверждены изменения в устав Эмитента, содержащие указание на то, что Эмитент является публичным акционерным обществом.

Контактный телефон: +7 (495) 134 66 77;

Адрес электронной почты: info@iva.ru;

Страница в сети «Интернет», на которой публикуется отчет Эмитента:

<https://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=39102>

В отчёте содержится Консолидированная финансовая отчетность ПАО «ИВА» и его дочерних организаций за 6 месяцев 2024 года.

Консолидированная финансовая отчетность Эмитента, на основании которой в настоящем отчете Эмитента раскрыта информация о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента, дает объективное и достоверное представление об активах, обязательствах, финансовом состоянии, прибыли или убытке Эмитента. Информация о финансовом состоянии и результатах деятельности Эмитента содержит достоверное представление о деятельности Эмитента, а также об основных рисках, связанных с его деятельностью.

Настоящий отчет Эмитента содержит оценки и прогнозы в отношении будущих событий и действий, перспектив развития отрасли экономики, в которой Эмитент осуществляет основную деятельность, и результатов деятельности Эмитента, его планов, вероятности наступления определенных событий и совершения определенных действий.

Инвесторы не должны полностью полагаться на оценки и прогнозы, приведенные в настоящем отчете Эмитента, так как фактические результаты деятельности Эмитента в будущем могут отличаться от прогнозируемых результатов по многим причинам. Приобретение ценных бумаг Эмитента связано с рисками, в том числе описанными в настоящем отчете Эмитента.

Адрес страниц в сети Интернет, на которых размещен устав Эмитента

<https://e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=39102&type=1>

<https://iva.ru/ru/investoram/>

РАЗДЕЛ 1. Управленческий отчет эмитента

1.1. Общие сведения об эмитенте и его деятельности

Краткая информация об Эмитенте:

Полное фирменное наименование на русском языке:	Публичное акционерное общество «ИВА»
Сокращенное фирменное наименование на русском языке:	ПАО «ИВА»
Полное фирменное наименование на английском языке:	Public Joint Stock Company IVA
Сокращенное фирменное наименование на английском языке:	IVA PJSC
Место нахождения:	Российская Федерация, Республика Татарстан, Верхнеуслонский район, г. Иннополис
Адрес Эмитента:	420500, Республика Татарстан, м.р-н Верхнеуслонский, г.п. город Иннополис, г. Иннополис, ул. Университетская, дом 7
ИНН:	1683020450
ОГРН:	1241600017042

В 2017 г. команда единомышленников с уникальными компетенциями в области корпоративных коммуникаций приняла решение о создании высокотехнологичной платформы видеоконференцсвязи. Уже в 2018 году был представлен флагманский продукт IVA Technologies - корпоративная платформа для видеоконференций IVA MCU. В 2021 году создан онлайн-сервис ВКурсе для проведения вебинаров, видеоконференций, совещаний, тренингов и крупных конференций. В 2023 году в группу вошла компания НТЦ, разработчик защищенных решений в области видеоконференцсвязи. Сегодня Группа Компаний активно развивает экосистему корпоративных коммуникаций IVA, которая включает платформу видеоконференцсвязи IVA MCU и корпоративное приложение IVA Connect, IP-телефоны и видеотерминалы IVA, сервер IP-телефонии IVA CS, пограничный контроллер сессий IVA SBC, VoIP-шлюз телефонии IVA GW, облачную платформу видеоконференций и вебинаров ВКурсе и др.

В течение трех последних завершенных отчетных лет и в течение последнего завершенного отчетного периода изменения основного вида хозяйственной деятельности Эмитента и подконтрольных ему организаций не происходили.

Эмитент создан в результате реорганизации в форме преобразования Общества с ограниченной ответственностью «ИВКС» (ОГРН 1171690071838) в Акционерное общество «ИВА» (ОГРН 1241600017042). Решение о преобразовании было принято общим собранием участников 22.12.2023 (протокол № 14/2023 от 22.12.2023). В решение о преобразовании были внесены изменения решением общего собрания участников 14.03.2024 (протокол от 14 марта 2024 года №3/2024). Дата регистрации Акционерного общества «ИВА»: 09.04.2024.

22.04.2024 общим собранием акционеров Эмитента было принято решение о приобретении Эмитентом публичного статуса, которым были утверждены изменения в устав Эмитента, содержащие указание на то, что Эмитент является публичным акционерным обществом. В соответствии с п. 1 ст. 7.1 Федерального закона от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» внесение уполномоченным органом в единый государственный реестр юридических лиц сведений о фирменном наименовании Эмитента, содержащем указание на то, что Эмитент является публичным, осуществляется после регистрации Проспекта ценных бумаг. При этом согласно п. 76.4 Положения Банка России от 19.12.2019 № 706-П «О стандартах эмиссии ценных бумаг» проспект акций при приобретении акционерным обществом публичного статуса должен содержать фирменное наименование акционерного общества – Эмитента, указывающее на то, что акционерное общество является публичным. Текущие зарегистрированные полное и сокращенное фирменные наименования Эмитента – Публичное акционерное общество «ИВА» и ПАО «ИВА», соответственно.

С даты государственной регистрации Эмитента и до даты утверждения Отчета изменений полного фирменного наименования Эмитента не было, реорганизация Эмитента не осуществлялась.

Уставный капитал Эмитента сформирован в сумме 10 000 000 рублей и состоит из 100 000 000 размещенных обыкновенных акций Общества номинальной стоимостью 0,1 рубля каждая.

Краткое описание финансово-хозяйственной деятельности, операционных сегментов и географии осуществления финансово-хозяйственной деятельности Группы:

Миссия Группы

Создание будущего корпоративных коммуникаций.

Обзор Группы

Iva Technologies – ведущая российская IT-компания, разработчик уникальной отечественной экосистемы унифицированных корпоративных коммуникаций, которая объединяет в себе комплекс IT-решений, призванных обеспечить качественные услуги связи и совместной работы на различных устройствах (персональный компьютер, планшет, смартфон, офисный телефон).

Группа оперирует на крупном растущем рынке корпоративных коммуникаций, одним из основных драйверов которого выступает переход крупнейших игроков на отечественные ВКС решения при поддержке государства. Пандемия COVID-19 и необходимость организации бесшовной работы сотрудников компаний в режиме удаленного доступа способствовали взрывному развитию спроса на решения в области корпоративных коммуникаций и ИТ-платформ для удаленной работы, а также к появлению новых и стремительному развитию существующих решений в области ВКС. Российский рынок систем корпоративных коммуникаций до 2022 года в своем развитии следовал за глобальными трендами. После массового ухода иностранных вендоров с российского рынка в 2022 г. на отечественном рынке унифицированных коммуникаций сложились беспрецедентные условия для развития отечественных разработчиков, связанные с необходимостью замещения иностранных игроков и занятия их рыночных ниш.

Благодаря высокому качеству существующих решений в области ВКС и активному развитию сопутствующей экосистемы унифицированных коммуникаций, Группа стала одним из главных бенефициаров происходящих на российском рынке структурных изменений. Согласно данным индустриального отчета J'son Partners, по результатам 2023 г., Группа входит в топ-5 игроков на рынке корпоративных коммуникаций и является игроком №1 среди российских поставщиков видеоконференцсвязи (ВКС), также лидируя в сегменте on-premise ПО для видеоконференцсвязи. Ожидается, что среднегодовой темп роста рынка корпоративных коммуникаций с 2023 по 2028 гг. составит 15%, при этом доля рынка российских разработчиков увеличится с 45% до 91%.

Лидерство Группы неоднократно подтверждалось независимыми аналитиками ИТ-рынка. Группа возглавила рейтинг «Крупнейшие поставщики ВКС-решений в России», подготовленный исследовательской группой CNews Analytics по итогам 2022 года, со значительным отрывом опережая других конкурентов. Кроме того, престижная отраслевая премия ComNews Awards назвала экосистему Группы лучшим решением года для корпоративных коммуникаций. Доказанное качество и обширный функционал решений Группы также подтверждаются лидерством платформы видеоконференцсвязи IVA MCU в первом в России рейтинге ВКС, подготовленном ИТ-маркетплейсом Market.CNews.

Решения экосистемы корпоративных коммуникаций IVA обеспечивают заказчикам все виды коммуникаций и значительно улучшают качество рабочей среды за счет расширения функционала и сервисов, а также помогают существенно снизить расходы на организацию встреч и командировок, оптимизировать рабочее время и повышать эффективность деятельности, снимать географические барьеры и взаимодействовать друг с другом в едином информационном пространстве. Продукты IVA легко интегрируются с системами сторонних разработчиков, в том числе иностранных, что позволяет создать комплексную систему автоматизации. Помимо реализации программного обеспечения, Группа предоставляет услуги по обучению заказчиков и технической поддержке своих продуктов, способствуя бесшовному переходу клиентов на решения Группы и повышению качества клиентского опыта.

Решения Группы основаны на отечественной многокомпонентной базе и соответствуют требованиям регуляторов.

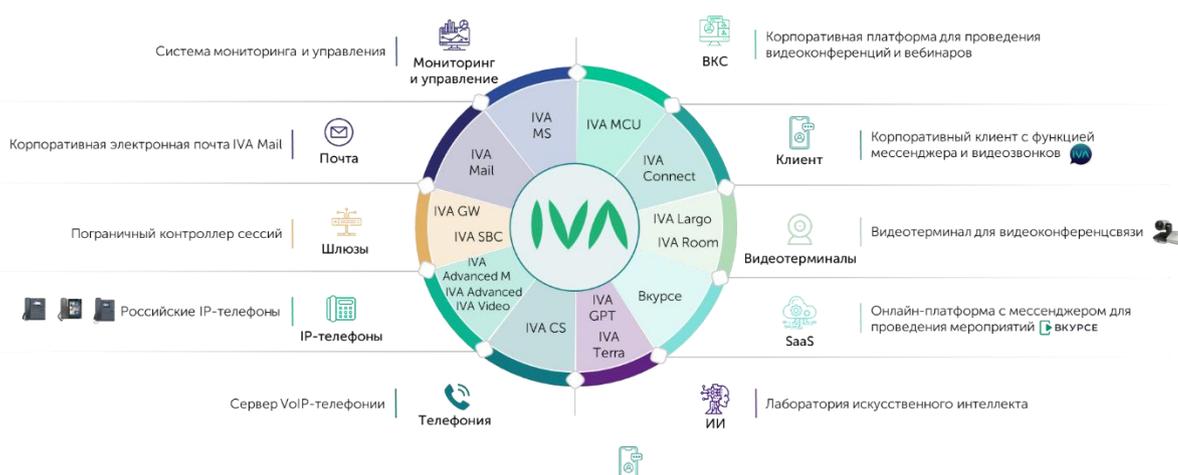


Рисунок 1. Экосистема унифицированных коммуникаций IVA

Флагманским продуктом экосистемы корпоративных коммуникаций IVA является платформа видеоконференцсвязи IVA MCU, разработанная с учетом лучших мировых практик и отвечающая требованиям практически любой организации в части безопасности, предназначенная для полноценного защищенного взаимодействия в едином интерфейсе, обеспечивающем видео- и аудиозвонки, передачу сообщений (мессенджер) и документов, возможность участия в видеоконференциях с обширным набором функций.

Весь функционал системы IVA MCU также доступен через унифицированный клиент с функционалом мессенджера IVA Connect.

Группа активно развивает собственную экосистему из полностью совместимых разработок, реализуя большой потенциал замещения иностранных игроков в соответствующих сегментах:

- Единый клиент IVA Connect – приложение, обеспечивающее пользователю весь необходимый функционал из единого интерфейса, включая возможность обмена сообщениями, фотографиями, видео и аудиофайлами, а также совершения видеозвонков в чатах. Приложение работает через веб-браузеры, на мобильных устройствах и ПК (в том числе под управлением российских ОС);
- IP-телефоны IVA – линейка удобных и функциональных IP-телефонов, предназначены для работы с различным VoIP-оборудованием по протоколу SIP;
- Видеотерминалы IVA Largo и IVA Room – видеотерминалы защищенной ВКС для участия в индивидуальных и групповых конференциях, обеспечивают защиту, прием и отображение изображения в высоком качестве;
- Онлайн-платформа «Вкурсе» (IVA 365) – онлайн-платформа с мессенджером, предоставляющая различные возможности для организации встреч, включая одноразовые встречи, регулярные собрания и вебинары;
- Сервер IP-телефонии IVA Communication Server – сервер VoIP телефонии 5-го класса, обеспечивающий работу с оконечным оборудованием абонентов телефонии и телефонные сервисы. Обеспечивает коммуникации внутри компании, прием и распределение входящих звонков, поддержку услуг местной, мобильной, междугородней и международной связи при использовании шлюза VoIP для организации стыка с сетями телефонии общего пользования (ТФОП), а также включает в себя функции пограничного контроллера сессий;
- IP-телефоны IVA – линейка удобных и функциональных IP-телефонов, предназначены для работы с различным VoIP-оборудованием по протоколу SIP;
- VoIP-шлюз IVA GW – обеспечивает присоединение абонентов с традиционными телефонными аппаратами через порты FXS, а также стыковку с телефонными станциями традиционной телефонии через интерфейсы E1 по протоколу DSS-1;
- Пограничный контроллер сессий IVA SBC – устанавливается на границе двух сетей для обеспечения фильтрации трафика, позволяет подключить корпоративную коммуникационную инфраструктуру к другим сетям (Интернет, внутренние сети);
- IVA Mail – корпоративная электронная почта для обмена электронными письмами, включающая календарь, адресную книгу, файловое хранилище, почтовый клиент для компьютеров и мобильных устройств.

Группа обладает колоссальной научно-технической экспертизой и опытом в разработке и производстве решений в области унифицированных коммуникаций, которые обладают высокой степенью локализации производства в России и демонстрируют широкий набор конкурентных преимуществ по сравнению с зарубежными аналогами. Все технологические решения Группы спроектированы и разработаны без применения open-source решений и из соображений наименьшей зависимости от поставки импортных комплектующих, которые выбираются таким образом, чтобы в случае необходимости их можно было заменить аналогами от другого поставщика. Продукты экосистемы Группы поддерживает единый центр технической поддержки. Группа постоянно работает над расширением продуктовых направлений экосистемы, стремясь удовлетворить все потребности заказчика в области унифицированных коммуникаций, и на данный момент находится в процессе запуска почтового клиента и мессенджера.

Сильное продуктовое предложение Группы также дополнено набором востребованных услуг:

- *R&D.* Проведение высококвалифицированных работ в интересах сторонних заказчиков для разработки новых технологий и продукции, и обеспечения полного цикла проведения НИОКР.
- *Сервис.* Премиальное техническое сопровождение решений Группы и консалтинговые услуги по оптимизации функционирования ее продуктов, включающее поддержку круглосуточной сервисной службы, охватывающей все часовые пояса России и крупную сеть из более чем 150 партнеров.
- *Обучение.* Проведение теоретических и практических занятий опытными преподавателями в лаборатории по всей линейке решений экосистемы IVA.
- *Отраслевые решения.* Для задач корпоративных заказчиков Группа может адаптировать продукты экосистемы. В результате заказчик получает индивидуальное решение, обладающее уникальным функционалом, интеграцией с существующей инфраструктурой и соответствием требованиям конфиденциальности и безопасности.

В связи с повышением требований к уровню защищенности коммуникаций от различных угроз, Группа уделяет особое внимание собственным разработкам в сфере безопасности. Комплексная система защиты мероприятий Группы включает в себя расширенный набор инструментов для защиты конференций от нежелательных участников, включая 4 уровня доступа, разделение прав пользователей на доступ к транслируемой информации, персональные ссылки, пароль в мероприятиях и защиту от подбора паролей, комнату ожидания, сквозную SSO-авторизацию, и пр.

Одним из ключевых преимуществ Группы является ее высокоэффективная бизнес-модель, совмещающая в себе развитые продуктовые направления и набор централизованных функций, подкрепленная внутренними инновациями и инвестициями в R&D. Ключевые централизованные бизнес-блоки Группы включают в себя стратегический комитет (долгосрочные планы и определение приоритетных направлений), продуктовый комитет (формирование и контроль исполнения продуктовой стратегии Группы), коммерческий комитет (продажа продуктов и решений экосистемы), техническое сопровождение продуктов

(профессиональные сервисы и обучающие центры). Продуктовое направление включает в себя блок создания, реализации и поддержки продукта.

Важным фактором лидерства Группы является ее фокус на внутренних инновациях и непрерывных процессах R&D, которые способствовали достижению ею лидерских позиций на рынке. Одной из главных разработок Группы является ее собственное уникальное технологическое решение – IVA Media Processor, представляющее собой распределенную по процессам мультизадачную систему. Данная технология применяется во многих продуктах экосистемы корпоративных коммуникаций Группы. Также внутренние ключевые разработки Группы включают в себя: голосовые модули обработки трафика для телефонии IVA Traffic Switcher, модуль искусственного интеллекта экосистемы IVA GPT, дополнительные сервисы управления и мониторинга экосистемой IVA.

Эффективное взаимодействие с крупной клиентской базой Группы осуществляется при помощи двухуровневой системы продаж, охватывающей более 150 партнеров и включающей ключевых дистрибьюторов и интеграторов, и дополненной прямыми рамочными контрактами с внутренними интеграторами больших корпоративных заказчиков. Группа не зависит от отдельных дистрибьюторов – каждый из них работает со своим партнерским каналом. Клиентская база Компании выросла более чем в 5 раз за последние 3 года, и на текущий момент, превышает 500 клиентов, которые включают в себя крупные компании в государственном и коммерческом сегментах. Текущая модель монетизации Группы основана на продаже лицензий и услуг технической поддержки, курсов по обучению, проведению работ по внедрению системы, продаж дополнительных модулей системы (аудио-видеозвонки в клиентах, стенограф, персональные функции по запросу клиентов и др). Дополнительным источником монетизации являются контракты с провайдерами сервисных услуг, осуществляющих продажу решений по подписке.

Группа рассматривает свою высококвалифицированную команду специалистов, как одно из ключевых конкурентных преимуществ и факторов обеспечения ее лидерства. В Группе работает свыше 200 ИТ-специалистов, включающих разработчиков, инженеров, R&D специалистов. Фокус Группы на профессиональном развитии своих сотрудников, работа над интересными высокотехнологичными продуктами отечественной разработки и участие сотрудников в масштабных проектах позволяют Группе нанимать лучших специалистов, а также стимулировать и удерживать сотрудников, способствуя повышению производительности и операционной эффективности. В целях усиления заинтересованности персонала в долгосрочном развитии бизнеса, Группа также разрабатывает долгосрочную программу мотивации и систему грейдов.

В Группу входят три юридических лица:

- 1) Публичное акционерное общество «ИВА» (ОГРН 1241600017042);
- 2) Общество с ограниченной ответственностью «Научно-технический центр» (ОГРН 1085019000890);
- 3) Акционерное общество «ВКурсе» (ОГРН 1197746540155).

Личным законом юридических лиц, входящих в Группу, включая Эмитента, является закон Российской Федерации.

География присутствия Группы распространяется на всю территорию Российской Федерации.

В случае если федеральными законами для определенной категории (группы) инвесторов, в том числе для иностранных инвесторов (группы лиц, определяемой в соответствии со статьей 9 Федерального закона от 26 июля 2006 года N 135-ФЗ «О защите конкуренции» (Собрание законодательства Российской Федерации, 2006, N 31, ст. 3434; 2015, N 41, ст. 5629), в которую входят иностранные инвесторы), установлены ограничения при их участии в уставном капитале Эмитента (совершении сделок с акциями (долями), составляющими уставный капитал Эмитента) в связи с осуществлением Эмитентом и (или) его подконтрольными организациями определенного вида (видов) деятельности, в том числе вида (видов) деятельности, имеющего (имеющих) стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства, указывается на это обстоятельство и раскрываются название и реквизиты федерального закона, которым установлены указанные ограничения.

В соответствии с пунктом 1 Указа Президента Российской Федерации от 01.03.2022 г. № 81 «О дополнительных временных мерах экономического характера по обеспечению финансовой стабильности Российской Федерации» (далее – «Указ № 81»), в соответствии с федеральными законами от 30 декабря 2006 г. № 281-ФЗ «О специальных экономических мерах и принудительных мерах», от 28 декабря 2010 г. № 390-ФЗ «О безопасности» и от 4 июня 2018 г. № 127-ФЗ «О мерах воздействия (противодействия) на недружественные действия Соединенных Штатов Америки и иных иностранных государств», с 02.03.2022 г. устанавливается особый порядок осуществления (исполнения) резидентами России сделок (операций), влекущих за собой возникновение права собственности на ценные бумаги, осуществляемые (исполняемые) с иностранными лицами, связанными с иностранными государствами, которые совершают в отношении российских юридических лиц и физических лиц недружественные действия (в том числе если такие иностранные лица имеют гражданство этих государств, местом их регистрации, местом преимущественного ведения ими хозяйственной деятельности или местом преимущественного извлечения ими прибыли от деятельности являются эти государства), и с лицами, которые находятся под контролем указанных иностранных лиц, независимо от места их регистрации или места преимущественного ведения ими хозяйственной деятельности. Перечень иностранных государств, указанных в подпункте (а) пункта 1 Указа № 81, приводится в Распоряжении Правительства Российской Федерации от 5 марта 2022 года № 430-р.

В соответствии с подпунктом (б) пункта 1 Указа № 81, а также иными Указами Президента Российской Федерации, действующими с 01.03.2022 г., сделки (операции), предусмотренные в частности подпунктом (а) пункта 1 Указа № 81 и пунктом 3 Указа Президента Российской Федерации от 28.02.2022 г. № 79 «О применении специальных экономических мер в связи с недружественными действиями Соединенных Штатов Америки и примкнувших к ним иностранных государств и международных организаций», могут осуществляться (исполняться) на основании разрешений, выдаваемых Правительственной комиссией по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации и при необходимости содержащих условия осуществления (исполнения) таких сделок (операций) (далее – «Разрешение Правительственной комиссии»).

Порядок получения Разрешения Правительственной комиссии определен в Постановлении Правительства Российской Федерации от 06.03.2022 г. № 295 «Об утверждении Правил выдачи Правительственной комиссией по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации разрешений в целях реализации дополнительных временных мер экономического характера по обеспечению финансовой стабильности Российской Федерации и иных разрешений, предусмотренных отдельными указами Президента Российской Федерации, и внесении изменения в Положение о Правительственной комиссии по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации».

Разрешение Правительственной комиссии на осуществление (исполнение) сделки по приобретению размещаемых ценных бумаг должно быть получено приобретателем Акций до осуществления (исполнения) сделки в случае, если такое Разрешение Правительственной комиссии будет необходимо в соответствии с подпунктом «б» пункта 1 Указа № 81, иными Указами Президента Российской Федерации и связанными с ними нормативно-правовыми и нормативными актами Российской Федерации, её органов и Банка России. Кроме того, предусмотренные абзацем третьим подпункта «а» пункта 1 Указа № 81 сделки (операции), влекущие за собой возникновение права осуществляться на организованных торгах на основании разрешений, выдаваемых Центральным банком Российской Федерации по согласованию с Министерством финансов Российской Федерации и содержащих условия осуществления (исполнения) таких сделок (операций) (далее – «Разрешение Банка России»).

Таким образом, на основании подпункта «г» пункта 1 Указа № 81 сделки по приобретению размещаемых ценных бумаг могут потребовать получения Разрешения Банка России в случае, если приобретателями размещаемых ценных бумаг и лицами, имеющими преимущественное право их приобретения, являются лица, указанные в подпункте «а» пункта 1 Указа № 81.

Разрешение Банка России на осуществление (исполнение) сделки по приобретению размещаемых ценных бумаг должно быть получено приобретателем Акций до осуществления (исполнения) сделки в случае, если такое Разрешение Банка России будет необходимо в соответствии с подпунктом «г» пункта 1 Указа № 81.

Иные ограничения, связанные с участием в уставном капитале Эмитента, уставом Эмитента не установлены.

1.2. Сведения о положении эмитента в отрасли

Рынок унифицированных коммуникаций представлен следующими сегментами:

- ВКС (включает в себя оборудование для ВКС, облачное ПО, on-premise ПО);
- Корпоративная телефония (включает в себя оборудование (телефоны и голосовые шлюзы), on-premise ПО, облачное ПО (ВАТС);
- Корпоративный мессенджинг;
- Корпоративные почтовые решения.

Объем российского рынка унифицированных коммуникаций, в 2023 г., по оценкам J'son Partners, составил 81 млрд руб., увеличившись на 22% по сравнению с 2022 г. Одним из ключевых факторов развития рынка в последние годы стала пандемия COVID-19, которая ускорила организацию удаленной работы для сотрудников и усилила инвестиции в инфраструктуру онлайн-коммуникаций. Другим важным фактором, стимулировавшим рост рынка в России, стал процесс замещения решений иностранных вендоров на отечественные, когда западные компании стали массово покидать российский рынок, ограничивая доступ к своим продуктам и сервисам. В силу данных факторов доля российских разработчиков на рынке унифицированных коммуникаций выросла в 1,6 раз с 29% до 45% с 2021 по 2023 гг., при этом иностранные разработчики потеряли 16 п.п., снизив долю рынка до 55%.

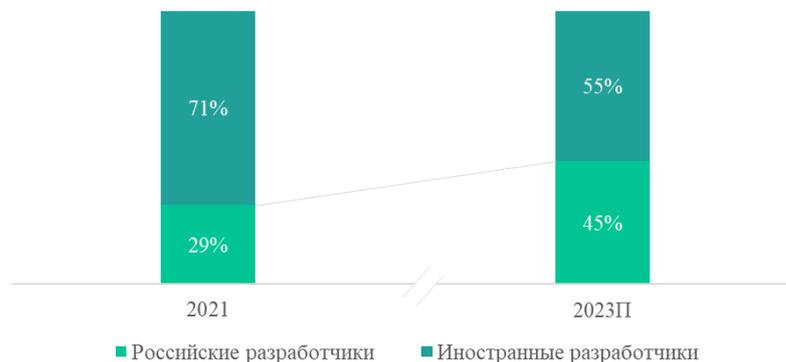


Рисунок 1. Структура российского рынка унифицированных коммуникаций в 2021 и 2023 гг.

В абсолютном выражении доля рынка российских разработчиков, по оценкам J'son Partners, выросла в 1,7 раза с 21,3 млрд руб. в 2021 г. до 37 млрд руб. в 2023 г.

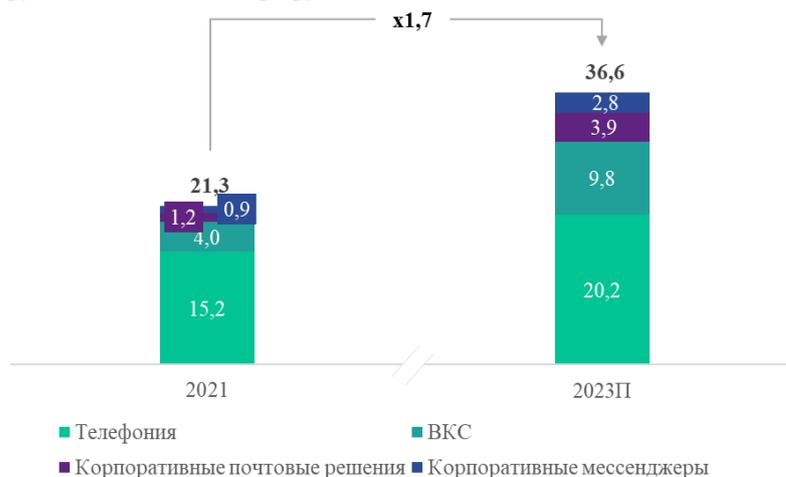


Рисунок 2. Выручка российских разработчиков на рынке унифицированных коммуникаций в 2021 и 2023 гг., млрд руб.

По данным индустриального отчета J'son & Partners, объем рынка унифицированных коммуникаций составит 164 млрд руб. к 2028 г., что соответствует среднегодовому темпу роста 15% с 2023 по 2028 гг.

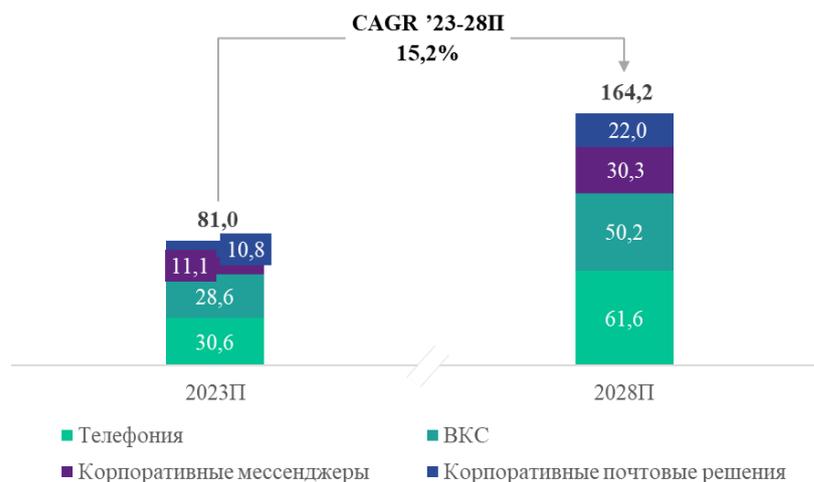


Рисунок 3. Объем российского рынка унифицированных коммуникаций в 2023 и 2028 гг., млрд руб.

Перспективы развития рынка унифицированных коммуникаций связаны с необходимостью дальнейшего замещения решений иностранных вендоров и регуляторными требованиями к переходу на российское ПО и оборудование. В связи с этим российские разработчики продолжают усиливать свои позиции на рынке. Ожидается, что их доля вырастет с 45% в 2023 г. до 91% в 2028 г., а среднегодовой темп роста данного рынка составит 33% в соответствующий период.

Ключевые продуктовые сегменты российского рынка унифицированных коммуникаций

Российский рынок унифицированных коммуникаций отличается высоким уровнем конкуренции. Наиболее фрагментированными сегментами являются оборудование и on-premise ПО для ВКС, on-premise ПО

для телефонии, корпоративные мессенджеры; наиболее конкурентными – облачное ПО (ВАТС) и сегмент корпоративных почтовых решений.

ВКС

Согласно индустриальному отчету J'son & Partners, объем ключевого для Группы рынка составил 28,6 млрд руб. в 2023 г., рост по сравнению с 2022 г. составил 44%. Ключевыми факторами роста стали замещение иностранных решений ВКС отечественными и повышение популярности удаленного формата работы. Группа является лидирующим игроком рынка российских разработчиков ВКС с долей 24%. Группа также лидирует в сегменте российских разработчиков on-premise ПО для ВКС, занимая долю 49%. Ключевыми факторами дальнейшего роста рынка являются импортозамещение для компаний из государственного сектора и КИИ¹, необходимость замены значительной части оборудования для ВКС в ближайшие 2-3 года, рост популярности on-premise решений в связи с растущими требованиями к информационной безопасности, риски отключения лицензий и оборудования. К 2028 г. объем рынка ВКС составит 50,2 млрд руб. при среднегодовом темпе роста 12%, при этом доля российских разработчиков вырастет с 34% в 2023 г. до 89% в 2028 г.

Телефония

Сегмент телефонии в 2023 г. вырос на 14% по сравнению с 2022 г. и составил 30,6 млрд руб. Данный рынок характеризуется высоким уровнем толерантности заказчиков к моральной и физической деградации оборудования, при которой большинство компаний не спешат переходить на отечественные решения и продолжают использовать оборудование западных производителей (Cisco, Atos, Ericsson, Nokia, Juniper, Avaya) до окончания лицензии. Ключевыми драйверами рынка являются необходимость замены парка устройств, снижение издержек при переходе с аналоговых решений на IP-телефонию. По оценкам J'son Partners, до 2025 года включительно будет происходить наиболее активная фаза импортозамещения и замена старого оборудования. Ожидается, что данный рынок вырастет до 61,6 млрд руб. к 2028 г. при среднегодовом темпе роста 15%, а доля российских разработчиков вырастет с 66% в 2023 г. до 91% в 2028 г.

Корпоративный мессенджинг

Объем сегмента корпоративных мессенджеров составил 11,1 млрд руб. при росте на 18% по сравнению с 2022 г. Уход западных лидеров рынка, таких как Slack и Microsoft, ускорил развитие отечественных решений, при этом особенность данного рынка состоит в том, что на нем российские разработчики конкурируют в основном с общедоступными бесплатными мессенджерами Telegram и WhatsApp. Подобная конкуренция задает высокий уровень требований по удобству и функционалу для пользователя. Ключевыми факторами роста данного рынка являются законодательные ограничения и усиление требований к информационной безопасности в связи с рисками ведения коммуникаций в публичных мессенджерах. Сегмент корпоративного мессенджинга продолжит расти со среднегодовым темпом роста 22% с 2023 г. по 2028 г. Объем данного сегмента достигнет 30,3 млрд руб. в 2028 г., а доля российских разработчиков вырастет с 25% в 2023 г. до 93% до 2028 г.

Корпоративные почтовые решения

По данным индустриального отчета J'son Partners, объем сегмента корпоративных почтовых решений вырос на 4% в 2023 г. и составил 10,8 млрд руб. До 2022 г. на нем лидировали такие иностранные решения, как Microsoft 365, Google Workspace, Microsoft Exchange Server. После их ухода началось активное импортозамещение и появление отечественных продуктов, в качестве ключевых заказчиков выступает государственный сектор и субъекты КИИ. Ключевыми драйверами данного рынка для перехода на отечественные решения являются требования к безопасности, отсутствие технической поддержки, законодательное давление. Ожидается, что сегмент корпоративных почтовых решений к 2028 г. достигнет 22 млрд руб. при среднегодовом темпе роста 15%, а доля российских разработчиков на нем вырастет с 36% в 2023 г. до 95% до 2028 г.

Обзор конкурентной среды на российском рынке унифицированных коммуникаций, сведения об основных конкурентах Группы, сопоставление сильных и слабых стороны Группы в сравнении с ними

На российском рынке унифицированных коммуникаций присутствуют разные категории игроков, включая представителей классической телекоммуникационной отрасли, новичков, компании из смежных ИТ-отраслей: разработчиков CRM, BPM, таск-трекеров. При этом Группа предоставляет наиболее сильное продуктовое предложение по сравнению с зарубежными и российскими игроками, которые преимущественно имеют развитые решения в отдельных сегментах, не предлагая комплексного экосистемного предложения.

¹ Критическая информационная инфраструктура

		Зарубежные решения			Стратегические конкуренты			Ближайшие конкуренты на рынке UC					
		zoom	Microsoft Teams	Cisco	TrueConf	МТС Линк	VK	DION	SBER JAZZ	Vinteo	eXpress	Яндекс.Телемост	ELTEX
Продуктовый портфель	ВКС	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	On-premise ВКС	✓	×	✓	✓	✓	✓	×	×	✓	✓	×	✓
	Корпоративная телефония	✓	✓	✓	×	×	×	×	×	×	×	×	✓
	Корпоративный мессенджинг	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	×	✓	×	×
	Почта	✓	✓	×	×	×	✓	×	×	×	×	✓	×
	Облачная платформа	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	×	×	✓	×

Рисунок 4. Продуктовый портфель ключевых российских и зарубежных клиентов Группы²

Продуктовый портфель Группы наиболее близок к зарубежным конкурентам (Zoom, Microsoft Teams, Cisco), и значительно превосходит портфель стратегических конкурентов (TrueConf, МТС Линк, VK), ближайших конкурентов на рынке UC (DION, SberJazz, Vinteo, eXpress, Яндекс.Телемост, Eltex).

Наиболее сильное присутствие конкуренты Группы имеют в сегменте ВКС. В направлении on-premise ВКС присутствует множество сильных игроков с активным продвижением (Trueconf, МТС Линк, SberJazz); рынок облачных ВКС характеризуется наличием большого количества бесплатных решений с лидерством Zoom, при этом Zoom постепенно проигрывает долю рынка другим бесплатным решениям. Более низкий уровень конкуренции наблюдается на рынке ВКС-терминалов, где открыто окно возможностей для российских производителей в связи с уходом западных компаний, при этом необходимо отметить сильную конкуренцию со стороны отдельных зарубежных игроков и небольшую конкуренцию со стороны серого импорта. Рынок корпоративной телефонии также отличается высокой конкуренцией. В направлении IP-телефонов присутствуют высокие барьеры для входа в виде требуемых производственных мощностей и отраслевых компетенций. На рынке on-premise ПО для корпоративной телефонии много сильных действующих игроков, при этом консолидация рынка невысокая. Рынок ВАС также отличается высокой конкуренцией: его ключевыми игроками являются крупные телеком-компания с сильными возможностями. На рынке корпоративного мессенджинга также много игроков с отсутствием явного лидера, многие крупные компании и вендоры ВКС разрабатывают свои мессенджеры. На рынке корпоративных почтовых решений ключевыми игроками являются Яндекс и VK, которые активно разрабатывают собственные решения для усиления позиций в корпоративном сегменте, при этом не могут полноценно заменить зарубежные решения, в частности продукты Microsoft.

		Стратегические конкуренты			Ближайшие конкуренты на рынке UC						Зарубежные решения		
		TrueConf	МТС Линк	VK	DION	SBER JAZZ	Vinteo	eXpress	Яндекс.Телемост	ELTEX	zoom	Microsoft Teams	Cisco
Решения ИИ	Помощник ИИ	✓	×	×	×	×	✓	×	×	✓	×	✓	✓
	Автоматический синхрорепервод	✓	×	×	×	×	×	×	×	×	-	-	-
	Стенографирование	✓	✓	✓	×	×	✓	×	×	×	×	×	×
Функционал	Большие мероприятия (2K+)	✓	×	×	×	×	×	×	×	×	✓	✓	✓
	Единая экосистема	✓	✓	✓	✓	✓	×	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Двухфакторная аутентификация	✓	✓	×	×	✓	×	✓	×	×	✓	✓	✓

Рисунок 5. Функционал ключевых российских и зарубежных конкурентов Группы

Группа также превосходит своих конкурентов по функционалу соответствующих решений. Необходимо отметить возможность проведения больших мероприятий с подключением более 2 тыс. абонентов: данный функционал доступен только у зарубежных конкурентов Группы, и отсутствует у остальных конкурентов. Группа также выгодно отличается от большинства своих конкурентов наличием решений на базе искусственного интеллекта, включая помощник ИИ, возможности автоматического синхрорепервода и стенографирования мероприятий.

Международная практика развития рынка унифицированных коммуникаций

В 2023 г. объем мирового рынка унифицированных коммуникаций, согласно данным индустриального отчета J'son Partners, составил около 122,5 млрд долл. Ключевыми факторами роста данного рынка являются увеличение спроса на интегрированные платформы для коммуникаций и совместной работы, а также переход к облачным решениям и развитие искусственного интеллекта.

² Сегменты «Корпоративный мессенджинг» и «Почта» находятся в разработке

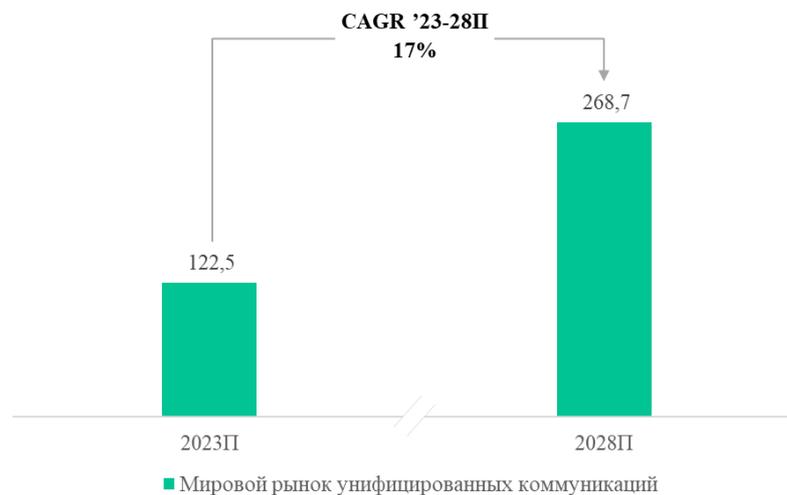


Рисунок 5. Прогноз мирового рынка унифицированных коммуникаций, млрд долл.

Другим важным фактором, оказывающим рост на мировой рынок унифицированных коммуникаций, является массовое проникновение мобильных устройств и гаджетов, при помощи которых легко пользоваться решениями унифицированных коммуникаций. Концепция «принеси свое устройство» (BYOD), а также невысокая стоимость установки, эксплуатации и обслуживания мобильных устройств будут стимулировать рост мирового рынка унифицированных коммуникаций ближайшие годы. Сдерживающим фактором роста рынка являются растущие риски обеспечения безопасности и конфиденциальности данных.

Сложившиеся в отрасли тенденции (благоприятные и неблагоприятные), которые могут повлиять на основные операционные и (или) финансовые показатели деятельности Группы:

1. Одним из ключевых факторов роста рынка унифицированных коммуникаций является импортозамещение, особенно в контексте субъектов КИИ и государственных органов, которое стимулирует спрос на отечественные решения, тем самым увеличивая выручку и расширяя рыночную долю Группы.

2. Западные компании обеспечивали высокие стандарты качества российским заказчикам, что повысило их требования к отечественным решениям в области унифицированных коммуникаций, стимулируя развитие продуктового портфеля и функционала решений Группы.

3. Законодательные ограничения на закупку западного ПО и оборудования для государственных учреждений и субъектов КИИ является фактором, стимулирующим пользователей переходить на отечественные решения, что положительно влияет на рост выручки Группы.

4. Риски внезапного отключения от западного ПО и оборудования создают потребность в их быстрой замене на отечественные решения, включая решения и продукты Компании.

5. Одним из сдерживающих факторов в развитии российских ИТ-компаний является кадровый дефицит на ИТ-рынке, который может ускорить рост расходов ИТ-компаний на персонал. При этом после ухода западных компаний на рынке труда появились высококвалифицированные ИТ-специалисты, ранее работавшие в этих компаниях, что увеличивает общее количество доступных на рынке ИТ-специалистов.

Сильные и слабые стороны

1. Крупный целевой рынок с уникальными возможностями для российских ИТ-производителей

Группа работает на фундаментально привлекательном и устойчиво растущем рынке унифицированных корпоративных коммуникаций, фокусируясь на развитии уникальной для российского рынка экосистемы собственных продуктов. Согласно индустриальному отчету J'son Partners, размер рынка корпоративных коммуникаций в России составляет 81 млрд руб. в 2023 г., при этом основные направления деятельности Группы сосредоточены в сегменте B2G, доля которого составляет 21%. В качестве целевого стратегического направления Группа рассматривает рост проникновения в сегмент B2B, доля которого оценивается в 79%. При этом, если рассматривать рынок в разрезе продуктовых сегментов, в том числе рынок ВКС, в которых Группа занимает лидирующие позиции, также продемонстрируют внушительные темпы роста за соответствующий период, например, рынок российских разработчиков ВКС, будет расти с среднегодовым темпом роста в 35%.

Исторически, лидирующие позиции на рынке унифицированных коммуникаций в России занимали крупнейшие западные поставщики корпоративной аудио- и видео-конференцсвязи (Cisco, Avaya, Polycom) и облачного ПО ВКС (Zoom, Microsoft). Однако, в 2022-2023 гг. ландшафт рынка значительно изменился, с него начали активно уходить глобальные вендоры и производители оборудования. Массовый уход с рынка иностранных вендоров сформировал уникальные возможности для российских разработчиков по расширению присутствия на российском рынке. Ожидается, что доля российских разработчиков на рынке вырастет с 45% в 2023 г. до 91% в 2028 г. Уход западных компаний и ограничение доступа к их продуктам привели к активному импортозамещению и переходу государственного сектора на альтернативные технологические решения, преимущественно российских ИТ-разработчиков и производителей. Субъекты критической информационной инфраструктуры (КИИ) являются основным сегментом рынка, для которого использование западного ПО и оборудования вскоре станет запрещено полностью. Так, с 31 марта 2022 года введен прямой запрет на закупку иностранных программных продуктов и программно-аппаратных комплексов для целей использования на

значимых объектах КИИ. Исключения допускаются только по согласованию. С 1 января 2025 года запрещается использование иностранного программного обеспечения и программно-аппаратных комплексов на значимых объектах КИИ.

Среди других факторов, способствующих дальнейшему росту целевого рынка Группы, необходимо выделить:

- *Требования качества и влияние глобальных вендоров:* западные компании сформировали высокие стандарты качества у российских клиентов, что повышает требования к отечественным решениям в области унифицированных коммуникаций.

- *Законодательные ограничения на ПО и западное оборудование:* законодательный запрет на закупку западного ПО и оборудования для государственных учреждений и субъектов КИИ является драйвером, формирующим предпочтение отечественных решений.

- *Риск внезапного отключения:* Риск внезапного отключения от западного ПО и оборудования создает потребность в быстрой замене, способствуя внедрению решений в области унифицированных коммуникаций, которые не зависят от зарубежных компонентов.

- *Рост популярности гибридного / удаленного формата работы:* Пандемия COVID-19 ускорила переход к удаленной работе, что сделало мессенджеры необходимым инструментом для общения и сотрудничества «виртуальных» команд. Формат удаленной работы, сформировавшийся во время пандемии, все еще играет существенную роль и сохраняет свою популярность.

- *Рост требований к кибербезопасности:* Отказ крупных компаний (прежде всего субъектов КИИ, компаний с госучастием и госучреждений) от облачных решений в связи с растущими требованиями к информационной безопасности ведет к росту популярности on-premise решений.

2. IVA – безусловный лидер российского рынка корпоративных коммуникаций

Группа входит в топ-5 игроков на рынке российских разработчиков унифицированных коммуникаций, и является бесспорным лидером в своем ключевом сегменте ВКС, занимая долю 24%.

Успешное поддержание Группой лидерских позиций обусловлено рядом конкурентных преимуществ:

- Широкий портфель экосистемных решений, обладающий рядом уникальных характеристик и преимуществ по сравнению с ключевыми конкурентами, включая комплексное ценностное предложение с присутствием во всех ключевых сегментах рынка унифицированных коммуникаций; гибкость в интеграции со сторонним ПО и оборудованием, в том числе иностранным; развитость решений на основе ИИ.

- Накопленный опыт в разработке и реализации решений в области корпоративных коммуникаций с высокой долей локализации производства в России и широким набором конкурентных преимуществ по сравнению с зарубежными аналогами, включая наличие собственного технического решения IVA Media Processor и отсутствие использования open-source решений.

- Обширная сеть технологических партнеров, включающая ведущие технологические компании российского ИТ-рынка, и двухуровневая система продаж, охватывающая ключевых интеграторов и дистрибьюторов, дополненная прямыми рамочными контрактами с внутренними интеграторами больших корпоративных заказчиков.

- Команда из более чем 200 высококвалифицированных ИТ-специалистов, обеспечивающая внедрение решений в области корпоративных коммуникаций в соответствии с различными сценариями и требованиями заказчиков, включая интеграцию со сторонним ПО и оборудованием.

- Бескомпромиссный уровень безопасности, обеспеченный расширенным набором инструментов для защиты конференций от внешних угроз.

- Фокус на внутренних инновациях и непрерывных процессах R&D.

- Крупная клиентская база, включающая лидирующие российские компании, и портфель успешно реализованных масштабных проектов по замещению инфраструктуры глобальных вендоров.

Лидерство Группы на рынке унифицированных коммуникаций также отмечается независимыми аналитиками ИТ-рынка. Группа возглавила рейтинг «Крупнейшие поставщики ВКС-решений в России», подготовленный исследовательской группой CNews Analytics по итогам 2022 года, со значительным отрывом опережая других конкурентов. Кроме того, престижная отраслевая премия ComNews Awards назвала экосистему Группы лучшим решением года для корпоративных коммуникаций, отмечая ее инновационность, значимость для клиентов и отрасли, тиражируемость, эффективность и прозрачность. Доказанное качество и обширный функционал решений Группы также подтверждаются лидерством платформы видеоконференцсвязи IVA MCU в первом в России рейтинге ВКС, подготовленном ИТ-маркетплейсом Market.CNews. Согласно рейтингу, платформа IVA MCU обладает широким функционалом, гибкостью, большими лимитами по числу пользователей.

3. Уникальная для российского рынка экосистема унифицированных корпоративных коммуникаций с высоким уровнем безопасности

Группой разработана уникальная экосистема унифицированных корпоративных коммуникаций, которая предоставляет заказчикам все виды коммуникаций и значительно улучшает качество рабочей среды за счет широкого функционала и сервисов.

Ключевым продуктом экосистемы корпоративных коммуникаций IVA является платформа видеоконференцсвязи IVA MCU, разработанная с учетом последних мировых тенденций и отвечающая самым строгим требованиям практически любой организации в части безопасности, а также обладающая широким функционалом, который позволяет организовать полноценные коммуникации в удаленном режиме. Технические преимущества платформы включают в себя простую установку и настройку системы, отказоустойчивость, возможность проведения конференций через браузер без установки ПО, возможность подключения внешних участников по ссылкам и ID мероприятий, возможность подключения решений от сторонних производителей, возможность участия в конференциях с телефона, простое масштабирование системы, поддержку высокого разрешения. Среди функциональных преимуществ платформы необходимо отметить возможность подключения более 10 тыс. абонентов на одной системе, наличие виртуальных переговорных комнат, возможность планирования мероприятий, индивидуальные настройки для конференций, возможность совместной работы с документами. Группа также активно внедряет функционал на базе искусственного интеллекта, включая возможность стенографирования мероприятий в текстовом формате в виде готового протокола совещания, возможность синхронного онлайн-перевода.

В числе других компонентов экосистемы IP-телефоны и видеотерминалы IVA, сервер IP-телефонии IVA CS, сервисы быстрых коммуникаций IVA Connect и облачная платформа «ВКурсе», бизнес-помощник на базе нейросети IVA GPT, и пр. Все решения экосистемы спроектированы и разработаны без применения open-source решений и из соображений наименьшей зависимости от поставки импортных комплектующих, каждый из продуктов экосистемы также интегрирован между собой. Важным конкурентным преимуществом экосистемы также является наличие единого центра технической поддержки. Группа постоянно работает над расширением продуктовых направлений экосистемы. В процессе запуска находятся почтовый клиент, VoIP-шлюз, пограничный контроллер сессий, система мониторинга и управления. Таким образом, Группа стремится полностью закрыть все потребности заказчика в области корпоративных коммуникаций.

В связи с высоким уровнем требований к безопасности коммуникаций, Группа уделяет особое внимание собственным разработкам в сфере безопасности. Решения Группы соответствуют требованиям регулирующих органов. Комплексная система защиты мероприятий Группы включает в себя широкий набор инструментов для защиты конференций от нежелательных участников, включая 4 уровня доступа, разделение прав пользователей на доступ к транслируемой информации, персональные ссылки, пароль в мероприятиях и защиту от подбора паролей, комнату ожидания, сквозную SSO-авторизацию, и пр.

Сильное продуктовое предложение Группы также дополнено набором востребованных услуг:

- *R&D*. Высококвалифицированные специалисты проводят работы в интересах сторонних заказчиков для разработки новых технологий и продукции, обеспечивая полный цикл проведения НИОКР.

- *Сервис*. Сервисное направление Группы представлено премиальным техническим сопровождением ее решений и консалтинговыми услугами по оптимизации функционирования ее продуктов. Заказчиков Группы поддерживает круглосуточная сервисная служба, охватывающая все часовые пояса России и крупная сеть из более чем 150 партнеров.

- *Обучение*. Учебный центр IVA для партнеров и заказчиков обеспечивает проведение теоретических и практических занятий опытными преподавателями в лаборатории по всей линейке решений экосистемы IVA.

- *Отраслевые решения*. Для задач корпоративных заказчиков Группа может адаптировать продукты экосистемы. В результате заказчик получает индивидуальное решение, обладающее уникальным функционалом, интеграцией с существующей инфраструктурой и соответствием требованиям конфиденциальности и безопасности.

4. Эффективная бизнес-модель, основанная на собственных инновационных разработках

Одним из ключевых преимуществ Группы является ее высокоэффективная бизнес-модель, совмещающая в себе развитые продуктовые направления и набор централизованных функций, подкрепленная внутренними инновациями и инвестициями в R&D. Ключевые централизованные бизнес-блоки Группы включают в себя стратегический комитет (продвижение продуктов и экосистемы и отдельных направлений), продуктовый комитет (формирование и контроль исполнения продуктовой стратегии Группы), коммерческий комитет (продажа продуктов и решений экосистемы), техническое сопровождение продуктов (профессиональные сервисы, обучающие центры). Продуктовое направление включает в себя блок создания, реализации и поддержки продукта. Процесс создания продуктов Группы состоит из нескольких этапов: оценка рынка и планирование создание продукта, исследование возможных сценариев применения, создание продукта, тестирование продукта, выпуск продукта в коммерческую продажу, поддержка и сопровождение продукта, сбор и анализ обратной связи от заказчиков.

Одним из главных факторов технологического лидерства Группы является ее фокус на внутренних инновациях и непрерывных процессах R&D, которые способствовали достижению ею лидерских позиций на рынке. Одной из главных разработок Группы является ее собственное уникальное технологическое решение – IVA Media Processor, представляющее собой распределенную по процессам мультизадачную систему. Данная технология не использует в основе open-source решения и применяется во многих продуктах экосистемы корпоративных коммуникаций Группы.

Другие разработки Группы включают в себя голосовые модули обработки трафика для телефонии IVA Traffic Switcher, модуль искусственного интеллекта экосистемы IVA GPT, дополнительные сервисы управления и мониторинга экосистемой IVA.

5. Высокий потенциал роста и монетизации крупной клиентской базы

Безоговорочное лидерство Группы в сегменте унифицированных коммуникаций обеспечивает быстрый рост ее клиентской базы, преимущественно состоящей из крупных компаний B2B и B2G сегментов. Клиентская база Группы выросла с 91 заказчиков в 2021 году до более 500 заказчиков на данный момент. Текущим основным клиентским сегментом Группы является B2G (с долей 21% от рынка корпоративных коммуникаций в 2023 г.), при этом в качестве целевого и перспективного Компания рассматривает для себя сегмент B2B (79% от рынка корпоративных коммуникаций в 2023 г.).

Группа успешно завершила ряд знаковых проектов для крупных заказчиков по замещению иностранных ИТ-решений, включая окончательное оборудование и системы ВКС. Накопленный опыт и репутация в сфере внедрения решений корпоративных коммуникаций позволяет Группе продолжать активный рост. Флагманский продукт Группы IVA MCU, соответствующий уровню решений мирового класса и высоким требованиям безопасности, а также обладающий широким функционалом, создает сильное ценностное предложение для заказчиков и упрощает продажу и интеграцию остальных продуктов экосистемы для них, включая окончательное оборудование, телефонию, IP-телефоны.

Группа взаимодействует со своими заказчиками, используя двухуровневую систему продаж, охватывающую ключевых дистрибьюторов и интеграторов и дополненную прямыми рамочными контрактами с внутренними интеграторами больших корпоративных заказчиков. Группа не зависит от отдельных дистрибьюторов – каждый из них работает со своим партнерским каналом. Текущая модель монетизации Группы объединяет продажу лицензий и услуг технической поддержки, курсов по обучению, проведению работ по внедрению системы, продаж дополнительных модулей системы (аудио- и видеозвонки в клиентах, стенограф, персональные функции по запросу клиентов и др.), реализацию контрактов с провайдерами сервисных услуг, осуществляющих продажу решения по подписке.

6. Выдающийся профиль роста и стабильно высокая рентабельность, позволяющая выплачивать дивиденды акционерам

Исторически Группа показывает стабильно высокие показатели роста и рентабельности, укрепляя свое лидерство на рынке корпоративных коммуникаций и значительно опережая своих конкурентов.

В 2023 г. выручка Группы составила 2 533 млн руб., что на 56% больше чем за 2022 г. Высокие темпы роста Группы обусловлены активным ростом клиентской базы и ее монетизации на фоне роста популярности российских ИТ-решений, ростом продаж продуктов экосистемы Группы и дополнительных услуг.

Высокая эффективность бизнес-модели позволяет Группе поддерживать внушительные уровни рентабельности по EBITDA на уровне 80% за 2023 г., что соответствует 1 953 млн руб. Высокий уровень рентабельности обеспечен операционной эффективностью и контролем коммерческих и операционных затрат Группой.

В 2023 г. показатель чистой прибыли составил 1 764 млн руб., увеличившись на 75% год к году. Рост прибыли обусловлен ростом выручки по сравнению с увеличением расходов за счет эффекта масштаба при сохранении операционной эффективности, а также низким уровнем долговой нагрузки и процентных расходов.

По состоянию на 31.12.2023 г. чистый долг Группы составил отрицательную величину в 43 млн руб. Устойчивое финансовое положение Группы обеспечивает высокий потенциал дивидендных выплат. В 2021-2023 гг. суммарный объем выплаченных дивидендов составил 544 млн руб.

7. Мотивированная команда профессионалов и лучшие практики корпоративного управления

Высококвалифицированная команда топ-менеджмента и специалистов обеспечивает лидирующие позиции Группы на рынке и является одним из ее ключевых конкурентных преимуществ. В Группе работает свыше 200 ИТ-специалистов, включающих разработчиков, инженеров, R&D специалистов. Высокий уровень заинтересованности сотрудников Группы в ее долгосрочном развитии обусловлен их быстрым профессиональным ростом, работой над интересными высокотехнологичными продуктами отечественной разработки и участием сотрудников в масштабных проектах. В целях усиления заинтересованности персонала в долгосрочном развитии бизнеса, Группа также разрабатывает долгосрочную программу мотивации и систему грейдов.

Топ-менеджмент Группы включает профессионалов со значительным опытом работы в крупнейших международных и российских ИТ-компаниях, поддерживаемую опытным Советом Директоров. Утвержденная структура Совета Директоров отражает долгосрочные намерения Группы придерживаться лучших практик корпоративного управления, в частности в Группе функционирует комитет по аудиту и комитет по номинациям и вознаграждениям.

Слабыми сторонами Группы являются:

- Отдельные продукты Группы уступают продуктам глобальных вендоров (Cisco, Avaya Microsoft, Zoom).
- На текущий момент возможность масштабирования бизнеса Группы Эмитента ограничена рынками дружественных стран в сравнении с иностранными конкурентами, которые имеют возможность предлагать свои продукты по всему миру.
- Экосистема Группы не является полностью замкнутой: некоторые ее продукты (например, почтовый клиент) находятся в процессе разработки.

1.3. Основные операционные показатели, характеризующие деятельность эмитента

Основные операционные показатели, которые, по мнению Эмитента, наиболее объективно и всесторонне характеризуют финансово-хозяйственную деятельность Группы:

Эмитент осуществляет свою деятельность на рынке корпоративных коммуникаций. Уход иностранных вендоров с российского рынка в 2022 г. наряду с трендом на импортозамещение и беспрецедентные меры поддержки со стороны государства позволили отечественным игрокам существенно нарастить долю на рынке корпоративных коммуникаций, которая составляет 24% по итогам 2023 года (2022 г. 42%, 2021 г.: 29%). Благодаря широкому портфелю экосистемных продуктов, высокому качеству решений, основанных на многолетнем исследовательском опыте и экспертизе ведущих специалистов, а также обширной клиентской и партнерской базе, позволяющей непрерывно увеличивать объемы продаж, Эмитент входит в топ-5 игроков рынка корпоративных коммуникаций и является безусловным лидером рынка on-premise ВКС среди российских разработчиков по итогам 2023 г.

По мнению Эмитента, основными операционными показателями, характеризующими деятельность Группы, являются:

- Количество проданных лицензий;
- Количество клиентов;
- Количество сотрудников;
- Доля ИТ-специалистов в общем количестве сотрудников.

Наименование показателя	2021 г.	2022 г.	2023 г.	1п2024г.
Количество проданных лицензий, шт.	29 086	83 229	115 765	38 700
Количество клиентов на конец периода, шт.	91	256	537	551
Количество сотрудников на конец периода, чел.	99	145	232	334
Доля ИТ-специалистов в общем количестве сотрудников, %	43%	56%	72%	64%

Количество проданных лицензий

Показатель количества проданных лицензий является одним из ключевых операционных метрик Эмитента, так как его изменение напрямую влияет на размер выручки Группы. По итогам 2022 г. значение показателя выросло на 186% и составило 83 229 шт. (2021 г.: 29 086 шт.) за счет активного расширения бизнеса Группы, роста спроса на решения российских разработчиков корпоративных коммуникаций из-за ухода иностранных игроков из России, а также развития экосистемы продуктов Группы. В 2023 г. количество проданных лицензий продолжило рост, увеличившись на 39% год к году и достигнув 115 765 шт., во многом за счет постепенного отказа крупных компаний от облачных ВКС решений в пользу on-premise, а также продолжающегося тренда на импортозамещение, с учетом которого в 1 полугодии 2024 года количество проданных лицензий составило 38 700 штук.

Количество клиентов

Основными клиентами Группы выступают крупные компании в государственном и коммерческом секторах. При этом на B2B сегмент приходится более 70% продаж Эмитента на 2023 г.

Динамика показателя количества клиентов за рассматриваемый период во многом продиктована постепенным переходом российских компаний на отечественное ПО, а также активным развитием сети дистрибьютеров Группы. В 2022 г. показатель количества клиентов вырос на 181% и достиг 256 клиентов (2021 г.: 91 клиент). В 2023 г. показатель увеличился на 110% год к году и составил 537 клиентов. По результатам 1 полугодия 2024 года количество клиентов составило 334..

Количество сотрудников

Количество сотрудников Группы, а также доля в них ИТ-специалистов напрямую влияет на возможность Эмитента предлагать клиентам новые передовые решения на рынке корпоративных коммуникаций, а также

поддерживать и развивать текущий продуктовый портфель Группы.

На конец 2022 г. количество сотрудников Эмитента выросло на 46% и достигло 145 человек (2021 г.: 99 человек). За 2023 г. показатель количества сотрудников достиг 232 человек, увеличившись на 60% год к году. При этом, за 6 месяцев 2024 года количество сотрудников выросло до 334 человек, увеличившись на 45% относительно конца 2023 года. Такой рост показателя в течение рассматриваемого периода во многом объясняется постоянным расширением бизнеса Группы, а также следованием лучшим HR-практикам на рынке труда.

Доля ИТ-специалистов в общем количестве сотрудников

В части ИТ-специалистов Группа ведет наем персонала на вакансии в основном старших, ведущих и главных разработчиков, для привлечения которых, помимо отдела рекрутмента, существуют реферальные программы и программы стажировки и наставничества. На конец 2022 г. доля ИТ-специалистов в общем количестве сотрудников составила 56%, увеличившись на 13 п.п. (2021 г.: 43%). В 2023 г. показатель вырос на 16 п.п. год к году и достиг 72%. По итогам 6 месяцев 2024 года доля ИТ-специалистов составляет 64%, незначительно снизившись на 8% относительно конца 2023 года.

Основные события и факторы, в том числе макроэкономические, которые, по мнению Эмитента, оказали существенное влияние на изменение операционных показателей, характеризующих деятельность Группы:

Основные события и факторы, оказавшие влияние на результаты деятельности Группы, приведены в секции «Основные события и факторы, в том числе макроэкономические, которые, по мнению Эмитента, оказали существенное влияние на изменение финансовых показателей, характеризующих деятельность Группы» раздела 1.9. Отчета.

1.4. Основные финансовые показатели эмитента

1.4.1 Расчет показателей приведен на основании Консолидированной финансовой отчетности за 6 месяцев 2024 года, составленной в соответствии с МСФО.

№ п/п	Наименование показателя	Методика расчета показателя	6 мес. 2023г.	6 мес. 2024г.
1	Выручка, млн руб.	Строка «Выручка» Консолидированного отчета о прибыли и убытке и прочем совокупном доходе за соответствующий отчетный период	721	1 068
2	Прибыль до учета финансовых доходов и расходов, налогов, амортизации основных средств и амортизации нематериальных активов (ЕБИТДА), млн руб.	Строка «Прибыль до налогообложения» Консолидированного отчета о прибыли и убытке и прочем совокупном доходе за соответствующий отчетный период за минусом следующих показателей (т.е. скорректированная на следующие показатели) за соответствующий отчетный период: - строки «Процентные доходы», «Процентные расходы» и «Прочие операционные доходы/ расходы, нетто» консолидированного отчета о прибыли и убытке и прочем совокупном доходе; - «Эффект от приобретения дочерней компании» консолидированного отчета о прибыли и убытке и прочем совокупном доходе; - строки «Амортизация основных средств» и «Амортизация нематериальных активов» консолидированного отчета о движении денежных средств.	562	688
3	Рентабельность по ЕБИТДА, %	Отношение показателя ЕБИТДА к выручке за соответствующий отчетный период	84%	64%

4	Чистая прибыль (убыток), млн руб.	Строка «Прибыль за отчетный период» Консолидированного отчета о прибыли и убытке и прочем совокупном доходе за соответствующий отчетный период	484	499
5	Чистые денежные средства, полученные от/(использованные в) операционной деятельности, млн руб.	Строка «Денежные средства, полученные от операционной деятельности, нетто» Консолидированного отчета о движении денежных средств за соответствующий отчетный период	548	254
6	Расходы на приобретение основных средств и нематериальных активов (капитальные затраты), млн руб.	Сумма строк «Приобретение основных средств», «Создание и покупка нематериальных активов» Консолидированного отчета о движении денежных средств за соответствующий отчетный период	-416	-554
7	Свободный денежный поток, млн руб.	Сумма строк «Денежные средства, полученные от операционной деятельности, нетто», «Приобретение основных средств», «Создание и покупка нематериальных активов» Консолидированного отчета о движении денежных средств за соответствующий отчетный период	132	-301
8	Чистый долг, млн руб.	Разность суммы строк «Долгосрочная кредиторская задолженность по аренде», «Краткосрочная кредиторская задолженность по аренде» и «Краткосрочные кредиты и займы» в составе долгосрочных и краткосрочных обязательств и строки «Денежные средства и их эквиваленты» Консолидированного отчета о финансовом положении за соответствующий отчетный период	- 191	639
8	Отношение чистого долга к EBITDA за предыдущие 12 месяцев	Отношение чистого долга к EBITDA за предыдущие 12 месяцев соответствующего отчетного периода	-0,34	0,31
9	Рентабельность собственного капитала (ROE), %	Отношение показателя «Прибыль за отчетный период» Консолидированного отчета о финансовом положении за соответствующий отчетный период к показателю среднегодового размера собственного капитала в соответствии с Консолидированным отчетом о финансовом положении. Среднегодовой размер собственного капитала рассчитывается по формуле: (Итого капитал на начало отчетного периода + Итого капитал на конец отчетного периода) / 2	18%	13%

1.4.2. Не применимо, так как Эмитент составляет Консолидированную финансовую отчетность в отношении Группы.

1.4.3. Не применимо, так как Эмитент не является кредитной организацией.

1.4.4. Иные финансовые показатели дополнительно не приводятся.

1.4.5. Приводится анализ динамики изменения финансовых показателей, приведенных в подпунктах

1.4.1 - 1.4.4 настоящего пункта

Выручка

<i>в млн. руб.</i>	6 мес. 2023 г.	6 мес. 2024 г.
Выручка	721	1 069
<i>в том числе:</i>		
Выручка от реализации программного обеспечения и лицензий	556	879

Выручка от реализации программно-аппаратных комплексов	2	24
Выручка от реализации услуг сервисного обслуживания	103	163
Прочая выручка	59	2

Выручка Эмитента имеет квартальную сезонность, характерную для многих компаний ИТ отрасли. В четвертом квартале календарного года обычно наблюдается наиболее высокий уровень продаж.

За отчетный период Эмитент продемонстрировал существенный рост выручки, которая достигла 1 069 млн. руб. (+48% год к году). Рост выручки связан с увеличением количества заказчиков и развитием экосистемы продуктов и сервисов. Увеличение продаж сопровождалось ростом количества поставленных лицензий (+32% год к году) и средней цены их реализации (+19% год к году).

Ключевым драйвером роста выручки Компании стала флагманская платформа ВКС IVA MCU, спрос на которую среди крупнейших российских компаний продолжает устойчиво расти. Кроме того, существенный прирост в выручке показали услуги компании в области технической поддержки и обновлений. Это подтверждает лояльность и доверие крупнейших российских заказчиков к продуктовой и сервисной линейке.

ЕБИТДА

Показатель «ЕБИТДА» является одним из ключевых показателей основной деятельности Эмитента и характеризуется положительной динамикой. Показатель ЕБИТДА может косвенно служить индикатором способности Эмитента генерировать положительные денежные потоки от операционной деятельности, а также выступать в качестве аппроксимации суммы таких потоков.

В 1 полугодии 2024 г. показатель «ЕБИТДА» составил 688 млн руб., увеличившись на 22% год к году (1 полугодие 2023 г.: 562 млн руб.).

В течение анализируемого периода показатель «ЕБИТДА» увеличился за счет роста выручки и сохранения операционной эффективности в условиях масштабирования деятельности.

Рентабельность по ЕБИТДА

Рентабельность по ЕБИТДА отражает маржинальность бизнеса и показывает сколько единиц ЕБИТДА приходится на единицу выручки. Значение показателя остается высоким в течение анализируемого периода, при этом наблюдается снижение показателя по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В 1 полугодии 2024 г. рентабельность по ЕБИТДА составила 64%, что меньше показателя прошлого года на 20 п.п. Снижение рентабельности по ЕБИТДА произошло за счет роста расходов на оплату труда и затрат на маркетинг.

Чистая прибыль (убыток)

Наряду с положительной динамикой показателя «ЕБИТДА» деятельность Эмитента также характеризуется ростом чистой прибыли в отчетном периоде.

В 1 полугодии 2024 года показатель чистой прибыли составил 499 млн руб., увеличившись на 3% год к году. На умеренный рост прибыли в 1 полугодии 2024 года оказали влияние понесены единовременные расходы на подготовку к IPO.

Чистые денежные средства, полученные от/(использованные в) операционной деятельности

За первые шесть месяцев 2024 г. и за аналогичный период 2023 г. Эмитент формировал положительный денежный поток от операционной деятельности. Анализируемый показатель в 1 полугодии 2024 года составил 254 млн.руб., за 6 месяцев 2023 года показатель составил 548 млн.руб. Снижение показателя по сравнению с аналогичным периодом прошлого года связано с ростом инвестиций в оборотный капитал вследствие масштабирования операционной деятельности.

Расходы на приобретение основных средств и нематериальных активов (капитальные затраты)

Показатель «Расходы на приобретение основных средств и нематериальных активов (капитальные затраты)» отражает объем денежных средств, который направляется на приобретение или обновление внеоборотных активов Группы. В 1 полугодии 2024 г. показатель увеличился на 33% год к году и составил 554 млн руб. (1 полугодие 2023 г.: 416 млн руб). Основной причиной увеличения капитальных затрат является рост бизнеса и инвестиции Группы в разработку новых продуктов и, развитие текущего портфеля.

Свободный денежный поток

Показатель «Свободный денежный поток» характеризует денежный поток на совокупный (собственный и заемный) капитал и рассчитывается как разница между показателями «Чистые денежные средства, полученные от/(использованные в) операционной деятельности» и «Расходы на приобретение основных

средств и нематериальных активов (капитальные затраты)». За 6 месяцев 2024 года показатель составил -301 млн.руб. (6 месяцев 2023 г.: 132 млн руб.). Снижение показателя связано с уменьшением показателя «Чистые денежные средства, полученные от/(использованные в) операционной деятельности» вследствие увеличения инвестиций в оборотный капитал при увеличении показателя «Расходы на приобретение основных средств и нематериальных активов (капитальные затраты)».

Чистый долг

Показатель «Чистый долг» рассчитывается как размер долговых обязательств Эмитента, скорректированных на размер денежных средств и их эквивалентов. По состоянию на 30.06.2024 г. показатель чистого долга составил 639 млн.руб., при этом по итогам 1 полугодия 2023 г. показатель составлял отрицательную величину в 191 млн. руб.

При этом сумма денежных средств и их эквивалентов, отражённая в отчете о финансовом состоянии Эмитента, составила 57 млн.руб., 266 млн.руб. на конец 1 полугодия 2024 г. и 1 полугодия 2023 г. соответственно.

Отношение чистого долга к EBITDA

Показатель отношения чистого долга к EBITDA отражает долговую нагрузку Эмитента и его способность погасить имеющиеся обязательства. По итогам 6 месяцев 2024 года анализируемый показатель составил 0,31. По итогам 1 полугодия 2023 г. показатель отношения чистого долга к EBITDA составлял -0,34, что связано с изменением общей суммы задолженности Эмитента, остатков денежных средств и EBITDA.

Рентабельность собственного капитала (ROE)

ROE характеризует эффективность использования собственного капитала Эмитента и рассчитывается как отношение Чистой прибыли к величине собственного капитала. В 1 полугодии 2024 г. указанный показатель составил 13%, в 1 полугодии 2023 г. – 18%. Снижение показателя обусловлено значительным объемом капитальных затрат.

1.5. Сведения об основных поставщиках эмитента

Часть информации данного пункта не раскрывается на основании Постановления Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102.

Доля внешнегрупповых поставщиков в Консолидированной отчетности составляет 100%, так как внутригрупповые операции элиминируются в соответствии с МСФО. До исключения внутригрупповых операций для целей составления консолидированной отчетности доля внешнегрупповых поставщиков составляла 45,3%, внутригрупповых поставщиков – 54,7%

Уровень существенности объема и (или) доли поставок основного поставщика составляет 10% от общего объема поставок.

По состоянию на 30 июня 2024 г.:

1) Полное фирменное наименование: Поставщик 1

Доля в объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками: 28,12%

Краткое описание поставленного сырья и товаров (работ, услуг): услуги технической поддержки

Основной поставщик не является организацией, подконтрольной члену органа управления Эмитента и (или) лицу, контролирующему Эмитента.

2) Полное фирменное наименование: Общество с ограниченной ответственностью «СОЛАР СЕКЬЮРИТИ».

Доля в объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками: 11,64%

Краткое описание поставленного сырья и товаров (работ, услуг): поставка программного обеспечения.

Основной поставщик не является организацией, подконтрольной члену органа управления Эмитента и (или) лицу, контролирующему Эмитента.

3) Полное фирменное наименование: Общество с ограниченной ответственностью «ЭМ РАША».

Доля в объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг), осуществленных внешнегрупповыми поставщиками: 11,23%

Краткое описание поставленного сырья и товаров (работ, услуг): консультационные услуги по взаимодействию по СМИ

Основной поставщик не является организацией, подконтрольной члену органа управления Эмитента и (или) лицу, контролирующему Эмитента.

1.6. Сведения об основных дебиторах эмитента

Доля внешнегрупповых дебиторов в Консолидированной отчетности составляет 100%, так как внутригрупповые операции элиминируются в соответствии с МСФО. До исключения внутригрупповых операций для целей составления консолидированной отчетности доля внешнегрупповых дебиторов составляла более 92,3%, внутригрупповых дебиторов – 7,7%.

Определенный Эмитентом уровень существенности дебиторской задолженности, приходящейся на долю основного дебитора, составляет 10% от общей суммы дебиторской задолженности.

По состоянию на 30 июня 2024 г.:

1) Полное фирменное наименование: Общество с ограниченной ответственностью «МЕРЛИОН»

Сокращенное фирменное наименование ООО «МЕРЛИОН».

Место нахождения: Московская область

ИНН: 7719269331

ОГРН: 1037719016818

Сумма дебиторской задолженности: 340 861 тыс. рублей

Доля основного дебитора в объеме дебиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых дебиторов: 22,52%

Размер и условия (процентная ставка, размер неустойки) просроченной дебиторской задолженности: просроченная дебиторская задолженность отсутствует.

Основной дебитор не является организацией, подконтрольной члену органа управления Эмитента и (или) лицу, контролирующему Эмитента.

2) Полное фирменное наименование: Общество с ограниченной ответственностью «О-СИ-ЭС-ЦЕНТР».

Сокращенное фирменное наименование: ООО «О-СИ-ЭС-ЦЕНТР».

Место нахождения: Москва

ИНН: 7701341820

ОГРН: 1037701914612

Сумма дебиторской задолженности: 294 697 тыс. рублей

Доля основного дебитора в объеме дебиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых дебиторов: 19,47%

Размер и условия (процентная ставка, размер неустойки) просроченной дебиторской задолженности: просроченная дебиторская задолженность отсутствует.

Основной дебитор не является организацией, подконтрольной члену органа управления Эмитента и (или) лицу, контролирующему Эмитента.

3) Полное фирменное наименование: Общество с ограниченной ответственностью «ЭР ДИСТРИБЬЮШН».

Сокращенное фирменное наименование: ООО «ЭР ДИСТРИБЬЮШН».

Место нахождения: Санкт-Петербург

ИНН: 7810522079

ОГРН: 1089847265287

Сумма дебиторской задолженности: 277 497 тыс. рублей

Доля основного дебитора в объеме дебиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых дебиторов: 18,33%

Размер и условия (процентная ставка, размер неустойки) просроченной дебиторской задолженности: просроченная дебиторская задолженность отсутствует.

Основной дебитор не является организацией, подконтрольной члену органа управления Эмитента и (или) лицу, контролирующему Эмитента.

4) Полное фирменное наименование: Общество с ограниченной ответственностью «Цифровые технологии железных дорог»

Сокращенное фирменное наименование: ООО «ЦТЖД»

Место нахождения: Москва

ИНН: 7838100750

ОГРН: 1217800202850

Сумма дебиторской задолженности: 240 000 тыс. рублей

Доля основного дебитора в объеме дебиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых дебиторов: 15,85%

Размер и условия (процентная ставка, размер неустойки) просроченной дебиторской задолженности: просроченная дебиторская задолженность отсутствует.

Основной дебитор не является организацией, подконтрольной члену органа управления Эмитента и (или) лицу, контролирующему Эмитента.

1.7. Сведения об обязательствах эмитента

1.7.1. Сведения об основных кредиторах эмитента

Часть информации данного пункта не раскрывается на основании Постановления Правительства РФ от 04.07.2023 № 1102.

Доля внешнегрупповых кредиторов в Консолидированной отчетности составляет 100%, так как внутригрупповые операции элиминируются в соответствии с МСФО. До исключения внутригрупповых операций для целей составления консолидированной отчетности доля внешнегрупповых кредиторов составляла более 45,3%, внутригрупповых кредиторов – 54,7%.

Определенный Эмитентом уровень существенности кредиторской задолженности, приходящейся на долю основного кредитора: 10 процентов.

По состоянию на 30 июня 2024 г.:

1) Полное фирменное наименование: Кредитор 1

Сумма кредиторской задолженности: 12 014 тыс. рублей

Доля основного кредитора в объеме кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов³: 28,12%

Размер и условия (процентная ставка, размер неустойки) просроченной кредиторской задолженности: просроченная кредиторская задолженность отсутствует.

Дата заключения кредитного договора (договора займа): не применимо.

Дата прекращения кредитного договора (договора займа), в том числе в связи с его исполнением): не применимо.

Данная организация не является подконтрольной членам органов управления Эмитента и (или) лицу, контролирующему Эмитента.

2) Полное фирменное наименование: Общество с ограниченной ответственностью «СОЛАР СЕКЬЮРИТИ»

Сумма кредиторской задолженности: 4 972 тыс. рублей

Доля основного кредитора в объеме кредиторской задолженности, приходящейся на внешнегрупповых кредиторов: 11,64%

Размер и условия (процентная ставка, размер неустойки) просроченной кредиторской задолженности: просроченная кредиторская задолженность отсутствует.

Дата заключения кредитного договора (договора займа): не применимо.

Дата прекращения кредитного договора (договора займа), в том числе в связи с его исполнением): не применимо.

Данная организация не является подконтрольной членам органов управления Эмитента и (или) лицу, контролирующему Эмитента.

1.7.2. Сведения об обязательствах эмитента из предоставленного обеспечения

в млн. руб.

Общий размер предоставленного обеспечения, в т. ч. в форме:	По состоянию на 30 июня 2024 г.
	залога
поручительства	0
независимой гарантии	650
	0

Доля внешнегруппового обеспечения составляет 100%. Обеспечение в пользу компаний Группы не предоставлялось.

Определенный Эмитентом уровень существенности размера предоставленного обеспечения составляет 10 процентов от общего размера предоставленного обеспечения.

По состоянию на 30 июня 2024 г.

Способ обеспечения:	Поручительство
Стороны по обеспеченному обязательству:	Кредитор: владельцы облигаций, регистрационный номер 4-00072-L001P-02E от 03.03.2023 Должник (эмитент облигаций): ООО «Хайтэк-Интеграция» Поручитель: ПАО «ИВА»
Вид, содержание и размер обеспеченного обязательства, срок его исполнения:	биржевые облигации процентные неконвертируемые бездокументарные с централизованным учетом прав серии 001P-01, с обеспечением, размещаемые путем открытой подписки в рамках программы биржевых облигаций серии 001P, имеющей регистрационный номер 4-00072-L-001P-02E от 03.03.2023 г. Дата погашения биржевых облигаций наступает в 1 092-ой день с даты начала размещения биржевых облигаций. Количество биржевых облигаций: 500 тыс. штук Владелец биржевой облигации имеет право:

³ Общий объем кредиторской задолженности определяется как «Торговая кредиторская задолженность» согласно Консолидированной финансовой отчетности

	- на получение при погашении биржевой облигации в предусмотренный ею срок номинальной стоимости биржевой облигации; - на получение купонного дохода.
Размер обеспечения:	500 000 тыс. рублей
Условия предоставления:	Поручитель несет солидарную ответственность перед владельцами биржевых облигаций за исполнение Эмитентом обязательств
Срок, на который предоставляется обеспечение:	26.03.2027
Факторы, которые могут привести к неисполнению или ненадлежащему исполнению:	Риск неисполнения или ненадлежащего исполнения третьим лицом, обеспеченного Эмитентом обязательства, оценивается Эмитентом как минимальный. Факторами, которые могут привести к неисполнению третьим лицом своих обязательств, является существенное ухудшение финансового состояния, вероятность которого в настоящее время оценивается как низкая.

Способ обеспечения:	Поручительство
Стороны по обеспеченному обязательству:	Кредитор: владельцы облигаций, регистрационный номер 4B02-01-00072-L от 10.03.2022 Должник (эмитент облигаций): ООО «Хайтэк-Интеграция» Поручитель: ПАО «ИВА»
Вид, содержание и размер обеспеченного обязательства, срок его исполнения:	Биржевые облигации бездокументарные процентные неконвертируемые с централизованным учетом прав серии БО-01, номинальной стоимостью 1 000 российских рублей каждая, со сроком погашения в 1 092 день с даты начала размещения Количество биржевых облигаций: 150 тыс. штук Владелец биржевой облигации имеет право на получение при погашении биржевой облигации в предусмотренный ею срок номинальной стоимости биржевой облигации, в порядке и сроки, предусмотренные решением о выпуске. Владелец Биржевой облигации имеет право на получение установленного в ней дохода (процента), размер или порядок определения размера, а также сроки выплаты которого указаны в решении о выпуске.
Размер обеспечения:	150 000 тыс. рублей
Условия предоставления:	Поручитель несет солидарную ответственность перед владельцами биржевых облигаций за исполнение Эмитентом обязательств
Срок, на который предоставляется обеспечение:	15.05.2026
Факторы, которые могут привести к неисполнению или ненадлежащему исполнению:	Риск неисполнения или ненадлежащего исполнения третьим лицом, обеспеченного Эмитентом обязательства, оценивается Эмитентом как минимальный. Факторами, которые могут привести к неисполнению третьим лицом своих обязательств, является существенное ухудшение финансового состояния, вероятность которого в настоящее время оценивается как низкая.

1.7.3. Сведения о прочих существенных обязательствах эмитента

Иные обязательства, которые, по мнению Эмитента, могут существенным образом воздействовать на финансовое положение Группы, отсутствуют.

1.8. Сведения о перспективах развития эмитента

Лидирующие позиции Группы на рынке унифицированных коммуникаций, эффективность ее бизнес-модели, основанной на собственных инновационных разработках, уникальность продуктового предложения и его функционал являются ключевыми преимуществами Группы для реализации значительного потенциала роста и увеличения ее стоимости для акционеров. Ключевыми направлениями развития Группы являются:

1. Сфокусированный рост за счет развития собственной экосистемы и повышения качества клиентского опыта

- Группа планирует фокусироваться на наиболее привлекательных сегментах унифицированных коммуникаций, включая on-premise решения для крупных и крупнейших частных и государственных корпораций и SaaS решения для крупного, среднего и малого бизнеса.
 - Группа продолжит развитие экосистемы унифицированных коммуникаций с целью расширения ее продуктового предложения и функционала, включая UX/UI нового поколения и функционал ИИ.
 - Группа планирует обеспечивать первоклассный клиентский опыт, развивая услуги технической поддержки для заказчиков и их обучение, и наращивать эффективность системы продаж, расширяя сотрудничество с дистрибьюторами и интеграторами.
 - Группа ставит своей целью создание сильного, узнаваемого бренда, который усилит позиции ее продуктов, позволит поддерживать надежные отношения с поставщиками и клиентами, а также будет способствовать найму и удержанию талантливых сотрудников.
 - Группа в дальнейшем планирует расширять географическое присутствие за счет выхода в дружественные страны с портфелем своих решений.
2. Повышение рентабельности и рост монетизации клиентской базы
 - Группа планирует улучшать экономику жизненного цикла клиента за счет увеличения доли рекуррентных платежей, рост которой будет обеспечен изменением системы лицензирования, новой ценовой политике, активному развитию продаж SaaS продукта.
 - Группа планирует сокращать затраты на привлечение клиентов, развивая кросс-продажи, сокращая срок пилотирования и фокусируясь на маркетинговых каналах с высоким LTV/CAC.
 - Группа продолжит сокращать прочие затраты при помощи повышения эффективности контроля бюджетных планов и внедрения службы внутреннего аудита.
 3. Развитие инвестиций в R&D и фокус на внутренних инновациях
 - Группа планирует приоритизировать инвестиции в R&D и развитие внутренних инновационных решений, направленных на расширение функционала экосистемы решений в сфере унифицированных корпоративных коммуникаций, повышение качества и безопасности клиентского опыта.
 - Группа планирует улучшать эффективность R&D процессов через создание отдела соответствующей аналитики, современной продуктовой службы, продуктового комитета, единого R&D центра; дорожной карты продуктов экосистемы на 3-5 лет; организации механизма обратной связи для R&D и создания методологии управления разработкой.

1.9. Сведения о рисках, связанных с деятельностью эмитента.

В данном разделе описываются риски, реализация которых, по мнению Эмитента, может оказать существенное влияние на финансово-хозяйственную деятельность и финансовое положение Группы, а также риски, связанные с приобретением ценных бумаг Эмитента.

Перечень рисков, приведенных в настоящем пункте, отражает точку зрения и собственные оценки Эмитента и в силу этого не является исчерпывающим и единственно возможным, при этом потенциальные инвесторы, прежде чем принимать инвестиционное решение, должны сформировать собственное мнение, не опираясь исключительно на факторы, описанные в настоящем пункте.

Негативное влияние на финансово-хозяйственную деятельность и финансовое положение Эмитента и его Группы могут оказывать следующие риски:

- отраслевые риски;
- страновые и региональные риски;
- финансовые риски;
- правовые риски;
- риск потери деловой репутации (репутационный риск);
- стратегический риск;
- риски, связанные с деятельностью Группы.

Присутствие Группы на внешнем рынке несущественно, в этой связи вся информация в настоящем пункте относится к деятельности Группы на рынке Российской Федерации.

Развивающиеся рынки, в частности рынок Российской Федерации, характеризуются более высоким уровнем рисков, чем развитые рынки, включая значительные правовые, экономические и политические риски. Необходимо учитывать, что экономика Российской Федерации подвержена быстрым изменениям и что приведенная в Отчета информация может достаточно быстро устареть.

Наиболее негативное для хозяйственной деятельности Эмитента и исполнения обязательств по ценным бумагам Эмитента влияние может оказать реализация финансовых, отраслевых, стратегических или страновых и региональных рисков, которые могут быть сопряжены с получением убытков, потерей финансовой устойчивости и платежеспособности Эмитента. В случае возникновения любого из описанных рисков Эмитент предпримет все возможные меры по ограничению их негативного влияния. Определение в настоящее время конкретных действий и обязательств Эмитента при наступлении какого-либо из перечисленных в факторах риска событий не представляется возможным, так как разработка адекватных

соответствующим событиям мер затруднена неопределенностью развития ситуации в будущем. Параметры проводимых мероприятий будут зависеть от особенностей создавшейся ситуации в каждом конкретном случае. Эмитент не может гарантировать, что действия, направленные на преодоление возникших негативных изменений, приведут к существенному изменению ситуации, при этом Эмитент приложит все усилия для сведения каких-либо негативных изменений к минимуму.

Совет директоров Эмитента утвердил Политику по внутреннему контролю и управлению рисками Эмитента 22.04.2024, протокол №3 от 22.04.2024. Система управления рисками и внутреннего контроля является частью системы корпоративного управления и направлена на обеспечение устойчивого развития Группы в долгосрочной перспективе посредством своевременного выявления потенциальных рисков и управления существенными рисками.

Политика Общества в области управления рисками состоит в предупредительном ограничении принимаемых рисков и эффективном управлении ресурсами для минимизации непредвиденных потерь от рисков с учетом приемлемого для акционеров и руководства Общества соотношения между риском и доходностью деятельности и проектов. Политика описывает распределение функций, связанных с управлением рисками и внутренним контролем, между Советом директоров, Генеральным директором и структурными подразделениями Общества. Для эффективного управления системы управления рисками и внутреннего контроля в Группе создано специальное структурное подразделение – Направление внутреннего контроля и рисков.

Задачами Направления внутреннего контроля и рисков являются:

- формирование общей концепции управления рисками;
- разработка методологической и нормативной документации по управлению рисками;
- оценка и осуществление регулярного мониторинга уровня принимаемых рисков, оценка эффективности проведенных мероприятий;
- информирование исполнительных органов об эффективности процесса управления рисками, а также по иным вопросам, предусмотренным политикой в области управления рисками и внутреннего контроля;
- внесение предложений по мерам снижения рисков;
- подготовка риск-отчетности;
- обеспечение соответствия деятельности Общества требованиям российского и международного законодательства, внутренним нормативным документам Общества.

Вместе с тем системы соблюдения нормативных требований, внутреннего контроля и управления рисками Группы могут не предотвратить и не обнаружить нарушения норм и стандартов. Любая неспособность эффективно предотвращать, выявлять или устранять нарушения правовых обязательств Группы с помощью систем внутреннего контроля, комплаенса и управления рисками может привести к правовым санкциям (например, штрафы), предъявлению исков о возмещении убытков со стороны третьих лиц и нанести репутационный ущерб. Каждый из указанных факторов может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы Группы.

Отраслевые риски

Будущий успех Группы зависит от его способности адаптировать, расширять и развивать свои продукцию и услуги в ответ на изменения в технологиях и потребительском спросе и предпочтениях.

Группа работает в отрасли, которая подвержена постоянным и стремительным технологическим изменениям, при этом на рынок часто выводятся новые продукты и услуги, а существующие продукты и услуги постепенно устаревают или теряют востребованность с высокой скоростью. Таким образом, успех Группы зависит от ее способности развивать свое предложение в соответствии с меняющимися требованиями и предпочтениями клиентов в отношении ИТ-продуктов и услуг, которые могут быть обусловлены инновациями в отрасли. Группе может потребоваться значительные временные и материальные ресурсы на развитие необходимых знаний и опыта.

Кроме того, развитие рынка трудно предсказать, и Группа может сосредоточить свои инвестиции на рыночных возможностях, которые не реализуются в будущем. Наконец, изменение технологий и требований клиентов может также потребовать от Группы приобретения новых компетенций путем стратегического поглощения соответствующих компаний или технологий, при этом такие сделки могут оказаться неудачными, потребовать значительных ресурсов или привести к значительным непредвиденным потерям, затратам или обязательствам. Если Группа не будет достаточно инвестировать в новые решения и услуги или не будет совершать необходимые стратегические инвестиции, чтобы соответствовать изменениям в отрасли, ее способность реализовывать дальнейшую стратегию роста и оставаться конкурентоспособной компанией может оказаться под угрозой.

Успех Группы зависит от ее способности нанимать, обучать и удерживать квалифицированных сотрудников, в частности разработчиков и инженеров

Являясь поставщиком ИТ-решений и услуг, Группа зависит от своей способности нанимать, удерживать и обучать высококвалифицированный персонал по продажам с необходимым техническим образованием и квалифицированных специалистов в области разработки ПО и инженеров. Рынки труда специалистов с востребованными навыками, необходимыми для удовлетворения потребностей бизнеса Группы, являются высококонкурентными, и нет гарантии, что Группа сможет на постоянной основе привлекать и удерживать достаточное количество квалифицированного персонала. Если Группа будет не в состоянии привлекать и удерживать высококвалифицированные кадры, в том числе в результате корпоративных приобретений, это

может отрицательно сказаться на ее операционной деятельности и финансовых результатах. Кроме того, изменение подхода к работе в связи с увеличением возможностей удаленной работы после COVID-19 усилило конкуренцию за квалифицированный персонал на развивающихся рынках и ожидается, что эта конкуренция будет расти и в дальнейшем. В связи с этими тенденциями Эмитент ожидает дальнейший рост заработной платы квалифицированного персонала. Если Группе не удастся переложить увеличение данных расходов на клиентов или сократить рост расходов на заработную плату за счет повышения операционной эффективности, это может оказать существенное негативное влияние на прибыль Группы.

Быстро меняющиеся технологии и требования клиентов в сфере ИТ-решений и услуг требуют от Группы постоянной адаптации набора навыков своих сотрудников. Обучение персонала, в том числе для того, чтобы сотрудники могли подтверждать необходимую государственную сертификацию или изучать новые технологические решения, может быть дорогостоящим, и нет никаких гарантий, что усилия Группы по обучению будут эффективными. Если Группа не в состоянии нанимать, удерживать и обучать своих специалистов, чтобы соответствовать постоянному развитию технологий, это может негативно сказаться на его способности удовлетворять потребности клиентов и завоевывать новые сегменты рынка, а также поставить под угрозу ее конкурентоспособность.

Группа ведет бизнес, ориентированный на людей, и зависит от эффективного взаимодействия с сотрудниками. Ухудшение отношений с персоналом может привести к снижению продуктивности сотрудников, их мотивации и лояльности, что может негативно сказаться как на показателях продаж Группы, так и на качестве предоставляемых услуг, а в случае серьезного ухудшения может привести к потере клиентов и сотрудников или способности нанимать новых сотрудников.

Кроме того, поскольку менеджеры по работе с клиентами обычно выступают в качестве основного контактного лица для клиентов с самого начала отношений, Группа может столкнуться с ухудшением или потерей отношений с клиентами, если менеджеры примут решение прекратить работу в Группе.

Любой из вышеперечисленных факторов может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы Группы.

Конкуренция может оказывать существенное влияние на результаты деятельности Группы

ИТ-рынок в России подвержен сильным изменениям. Часть ИТ-разработчиков предлагают продукты и услуги, которые пересекаются и конкурируют с предложениями Группы.

Существующие или потенциальные конкуренты Группы могут быть в состоянии предложить продукцию или услуги по более низким ценам, обеспечить лучшее обслуживание клиентов, что может привести к тому, что Группа потеряет часть клиентов, и это отрицательно скажется на результатах деятельности. Конкуренты Группы также могут быть в состоянии быстрее реагировать на новые или появляющиеся технологии и изменения в потребностях клиентов или выделять больше ресурсов на разработку, продвижение и продажу своих продуктов и услуг, чем Группа.

В соответствии с обозначенным риском Группа постоянно занимается сбором и анализом обратной связи от клиентов и партнеров, осуществляет регулярный конкурентный анализ продуктов и направлений их развития, непрерывно работает над повышением качества и функциональности продуктов, сервисной поддержки и скорости вывода новых решений на рынок, а также над расширением продуктовой линейки. Дополнительными факторами повышения конкурентоспособности является внедрения финансовых сервисов для наших клиентов. Вместе с тем отсутствуют гарантии того, что предпринимаемые меры полностью нивелируют данный риск, а объем продаж сохранится или продолжит расти.

Некоторые из нынешних и потенциальных конкурентов Группы установили или могут установить финансовые и стратегические партнерства между собой или с существующими и потенциальными клиентами или другими третьими сторонами, чтобы повысить конкурентоспособность своих решений на рынке. Существует риск появления новых конкурентов или их альянсов, которые займут значительную долю рынка. Кроме того, в последние годы снижается количество зарубежных конкурентов в российском сегменте видеоконференцсвязи. Однако Эмитент не может исключать увеличение доли иностранных продуктов в будущем, в том числе в случае снижения требований в публичном и(или) корпоративном сегментах к установке отечественных продуктов.

Если Группа не сможет эффективно конкурировать в результате любого из вышеперечисленных факторов, она может потерять долю рынка и/или не сможет поддерживать или увеличивать свою выручку, что может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы, финансовое состояние, результаты деятельности и ее перспективы.

Прекращение или существенное сокращение программы государственной поддержки российского ИТ-рынка и процесса перехода на импортонезависимые решения

В 2022 г. был введен запрет на закупку иностранного программного обеспечения для использования на объектах критической информационной инфраструктуры. Данные объекты должны будут использовать российские операционные системы (ОС), офисные пакеты, антивирусные программы и системы виртуализации с 1 января 2025, а системы управления базами данных (СУБД) – 1 января 2026. Вместе с мотивацией перехода на российские ИТ-продукты государственная политика направлена на их интенсивное развитие. Для этого принимаются различные программы поддержки российского ИТ-рынка, в том числе разрабатывается Национальный проект «Экономика данных», а также устанавливаются пониженные налоговые ставки для ИТ компаний до конца 2024 г., что положительно влияет на развитие отрасли и является существенным драйвером ее развития.

Однако Эмитент не может гарантировать продление существующих программ поддержки или появление новых. Сужение программ поддержки ИТ-отрасли со стороны государства может негативно повлиять на бизнес Группы, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы развития, в том числе ограничить возможности инвестирования в новые продукты, снизить спрос на решения Группы за счет сокращения инвестиций в ИТ-решения у конечных клиентов.

Риски, связанные с возможным изменением цен на основные виды сырья, товаров, работ, услуг, используемых Группой в своей деятельности

Используемые Группой трудовые ресурсы существенно влияют на себестоимость и рентабельность. В случае, если будет продолжаться тренд на увеличение зарплат сотрудников в данной сфере, а конкуренция будет усиливаться, нет гарантии, что Группа сможет в будущем получать прогнозируемые результаты. Это в свою очередь может негативно сказаться на перспективах деятельности Группы и его способности реализовывать свои стратегические планы и программы. Все эти факторы непосредственно влияют на стоимость и доходность ценных бумаг Эмитента.

Риски, связанные с ценообразованием Эмитента как поставщика собственных услуг и решений в области ИТ, могут негативно повлиять на успех Эмитента, результаты и перспективы его деятельности, а также на исполнение обязательств по ценным бумагам Эмитента. Как было указано выше, деятельность Группы осуществляется на высококонкурентном рынке. Сам факт увеличения ценовой конкуренции, а также способность Группы эффективно конкурировать влияет на возможность сохранения доли, занимаемой на рынке, поддержания и увеличения прибыли. Реализация данных рисков может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы.

Риски, связанные с возможным изменением цен на ИТ-продукты и сервисы Группы

Цены на продукты и сервисы Группы могут повыситься в случае увеличения расходов на сотрудников. Это может быть вызвано ростом инфляции, необходимостью удерживать квалифицированный персонал и иными причинами. Кроме того, в первой половине 2023 г. в результате резкого повышения цен возникали требования со стороны отраслевых регуляторов ограничить рост цен на ИТ-продукты, в том числе ПО. Существенное и необоснованное возрастание цены на ИТ-продукты может повлечь привлечение к ответственности в случае нарушения антимонопольного законодательства. В связи с этим нельзя гарантировать, что в будущем не будут введено государственное регулирование цен на ИТ-продукты. В случае снижения доли Группы на рынке, снижения прибыли или иного негативного влияния изменения цен на продукты Группы выплаты по ценным бумагам могут быть снижены и Совет директоров может поменять дивидендную политику.

Страновые и региональные риски

Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и осуществляет свою основную деятельность в Российской Федерации. На результаты деятельности Группы оказывают и, как ожидается, будут оказывать существенное влияние изменения социальной, экономической и политической ситуации в России.

Относительная нестабильность российской экономики может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы Группы.

За последние три десятилетия российская экономика испытывала и продолжает испытывать в то или иное время влияние различных факторов, связанных с неустойчивыми темпами развития, такими как:

- волатильность валового внутреннего продукта (ВВП), его значительные спады или существенное замедление темпов роста по сравнению с другими развитыми странами;
- внешнеполитические факторы;
- последствия международных санкций;
- существенное изменение процентных ставок;
- снижение реального располагаемого дохода населения;
- высокая зависимость российской экономики и государственного бюджета от цен и объемов экспорта сырьевых товаров;
- высокая волатильность курса рубля;
- неопределенность, связанная с трансграничным движением капитала.

Поскольку Россия добывает и экспортирует значительный объем сырой нефти, природного газа и других сырьевых товаров, российская экономика может быть уязвима к колебаниям цен на нефть и газ, а также на другие сырьевые товары, цены на которые демонстрировали высокий уровень волатильности в последние несколько лет. Санкции, введенные Соединенными Штатами Америки, Европейским Союзом и рядом других стран, и наднациональными институтами, могут оказать негативное влияние на российскую экономику. Нет никаких гарантий того, что какие-либо меры, принятые Правительством Российской Федерации для смягчения негативного эффекта санкций, приведут к устойчивому росту российской экономики в долгосрочном периоде. Существенное ухудшение экономического положения или отсутствие позитивных изменений в Российской Федерации может оказать неблагоприятное воздействие на бизнес Группы.

Возможное ухудшение в глобальной экономике в целом и в крупных экономиках в частности, таких как Европейский Союз, Соединенные Штаты Америки или Китай могут оказать негативное влияние на объем внешней торговли Российской Федерации, темпы роста российской экономики или инфляцию.

Длительный спад в мировой или российской экономике может привести к тому, что предприятия сократят свои ИТ-бюджеты или иным образом отложат или откажутся от решений по модернизации или

расширению существующих ИТ-инфраструктур, лицензированию нового программного обеспечения или приобретению услуг или решений. Кроме того, существующие клиенты могут уменьшить объем своих закупок по действующим контрактам, принять решение не продлевать контракты или расторгнуть их. Экономические или отраслевые спады могут также привести к удлинению платежных циклов, увеличению затрат на взыскание и дефолтам клиентов Группы. Кроме того, наступление или сохранение неблагоприятных экономических условий может затруднить получение Группой финансирования для своей деятельности, возможностей роста или стратегических приобретений.

Возможные военные конфликты, санкции со стороны других государств, введение чрезвычайного положения могут негативно сказаться на деятельности Группы.

Начиная с 2014 года, Соединенные Штаты Америки, Европейский Союз, Великобритания и некоторые другие страны, и наднациональные институты вводили и постепенно ужесточали экономические санкции в отношении Российской Федерации, российских граждан, юридических лиц и секторов российской экономики. Введение санкций повлекло за собой увеличение экономической неопределенности, в том числе большую волатильность на рынках капитала, возросшую волатильность курса российского рубля, сокращение объема иностранных и внутренних прямых инвестиций, а также существенное снижение доступности источников долгового и акционерного финансирования. В частности, в результате санкций, введенных некоторыми странами против Российской Федерации и отдельных юридических и физических лиц, российские компании практически полностью потеряли доступа к международному рынку акционерного и заемного капитала, что может привести к существенному росту стоимости финансирования, усилению их зависимости от государственной поддержки и внутрисекторных источников финансирования. Оценить последствия введенных и возможных дополнительных санкций в долгосрочной перспективе представляется затруднительным. Рост геополитической напряженности в связи с продолжающейся ситуацией вокруг Украины также привел к росту неопределенности в условиях ведения бизнеса в России, увеличению рисков дополнительных санкций и общим снижением интереса иностранных инвесторов к российскому рынку.

Группа также может оказаться подверженной санкционным рискам. Ситуация с санкциями является сложной, непредсказуемой и изменчивой. Введение санкций в отношении российских компаний и физических лиц, секторальных санкций, усиление внимания со стороны зарубежных контрагентов, изменения в длительных режимах санкций – все эти факторы могут существенно повлиять на экономическую ситуацию в стране в целом и негативно повлиять на деятельность Группы.

Эмитент не может полностью исключить риски, связанные с возможным введением чрезвычайного и/или военного положения в отдельных регионах, на территории которых он ведет свой бизнес, и в России в целом.

В целом ИТ-игроки и их сотрудники имеют определённые государственные преференции в силу своей значимости для обеспечения непрерывности и бесперебойности функционирования ИТ-инфраструктуры государственных, частных и квази-государственных институтов. Вместе с тем, такие возможные события, как частичная или всеобщая военная мобилизация, могут оказывать негативное влияние на бизнес Группы, т.к. Группа существенным образом зависит от кадрового потенциала.

Любой из вышеперечисленных факторов по отдельности или в совокупности может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы Группы.

В случае возникновения одного или нескольких из перечисленных выше рисков Группа предпримет все возможные меры для минимизации негативных последствий. Однако необходимо отметить, что предварительная разработка адекватных соответствующим событиям мер затруднена неопределенностью развития ситуации и параметры проводимых мероприятий будут в большей степени зависеть от особенностей создавшейся ситуации в каждом конкретном случае.

Риски, связанные с внутривнутриполитической ситуацией в Российской Федерации, могут оказывать влияние на результаты деятельности Группы.

Политическая ситуация в Российской Федерации характеризуется достаточно высоким уровнем стабильности. Стабильность политического курса является важной предпосылкой для осуществления предпринимательской деятельности в любой стране.

Наиболее существенным фактором с точки зрения потенциального влияния на деятельность Группы является сохранение российского политического курса на импортозамещение и обеспечение технологического суверенитета. Данный политический курс в значительной степени обуславливает спрос на продукцию и услуги, предлагаемые Группой в рамках осуществления основной деятельности.

Изменение политической обстановки само по себе не должно приводить к изменению усилий государства в отношении создания отечественной ИТ-продукции, поскольку тезис о необходимости обеспечения технологической независимости является одним из ключевых вопросов национальной безопасности, независимо от конъюнктурных изменений. Вместе с тем, Эмитент не может гарантировать, что стабильность политического курса будет сохраняться неограниченное время. Вероятность изменения в обозримом будущем подходов государства к поддержке отечественных производителей представляется достаточно низкой как с точки зрения объёма спроса, так и с точки зрения различных мер государственной поддержки. Вместе с тем, наступление таких событий может оказать существенное влияние на результаты деятельности Группы и исполнение обязательств по ценным бумагам Эмитента.

Основной мерой, направленной на минимизацию нежелательного влияния данного фактора, является постоянное повышение качества и конкурентоспособности продукции и услуг Группы для обеспечения

способности Группы конкурировать как в условиях существования специальных мер государственной поддержки ИТ-отрасли, так и в условиях их полного или частичного отсутствия.

Риски, связанные с географическим положением регионов присутствия Группы

Основным регионом присутствия Эмитента исторически является город Москва. Эмитент оценивает ситуацию в Москве как стабильную и благоприятную (с учетом общестрановых рисков, описанных выше).

Группа активно расширяет географическое присутствие, открывая дополнительные офисы во многих регионах России, обеспечивая эффективное взаимодействие с заказчиками в таких регионах. Сегодня офисы Группы открыты в Москве, Иннополисе, Санкт-Петербурге и Новосибирске.

Риски, связанные с географическими особенностями страны и регионов, в которых Группа осуществляет свою основную деятельность, в том числе повышенная опасность стихийных бедствий, возможное прекращение транспортного сообщения в связи с удаленностью и/или труднодоступностью и т.п. минимальны, так как деятельность Группы существенным образом не зависит от физического расположения объектов бизнеса внутри страны, а также в связи с отсутствием сейсмической, а также иной опасной природной или техногенной активности и повышенной опасности стихийных бедствий в регионе присутствия Группы.

Риск, связанный с введением чрезвычайного положения, крайне трудно прогнозировать. Примеры реализации данного риска можно сравнить с ограничительными мерами, предпринятыми российским правительством, равно как и правительствами иных стран, в связи с распространением вируса COVID-19, которые оказали существенное влияние на экономику практически всех стран мира, в том числе на российскую. Так, изменение подхода к работе в связи с увеличением возможностей удаленной работы после COVID-19 усилило конкуренцию за квалифицированный персонал на развивающихся рынках и ожидается, что эта конкуренция будет расти и в дальнейшем. В связи с этими тенденциями Эмитент ожидает дальнейший рост заработной платы квалифицированного персонала. Если Эмитенту не удастся переложить увеличение данных расходов на клиентов или сократить рост расходов на заработную плату за счет повышения операционной эффективности, это может оказать существенное негативное влияние на прибыль Группы.

Риски, связанные с забастовками, не характерны для России последних двух десятилетий. В 1990-е годы на этапе становления рыночной экономики в России были многочисленные случаи проведения забастовок, иных форм коллективных протестов. Как правило, эти случаи были связаны с недостаточным уровнем или невыплатой заработной платы. В настоящее время благодаря усиленному вниманию государства к вопросам своевременности исполнения обязанностей по оплате труда данные риски носят единичный характер. Однако нет уверенности в том, что ситуация останется неизменной при существенном ухудшении экономической ситуации в России, что в результате может негативно отразиться на безостановочной деятельности российских предприятий.

Финансовые риски

Риск изменения процентных ставок

Отрасль информационных технологий характеризуется высокой конкурентностью и постоянной необходимостью развития разрабатываемого программного обеспечения. Многие игроки в отрасли привлекают заемное финансирование для реализации инвестиционных программ, разработки продуктов и услуг, обучения персонала и приобретения оборудования. Рост процентных ставок может приводить к удорожанию данного финансирования, что будет негативно влиять на доступность такого финансирования, затраты, прибыльность и ликвидность.

В настоящее время Группа использует заемное финансирование в виде льготной кредитной линии для развития высокотехнологичных проектов в ИТ отрасли по ставке 3%, при этом доля заемных средств относительно источников финансирования имеет небольшое значение. В этой связи риск повышения процентных ставок не оказывает существенного влияния на финансовое положение Группы, ликвидность, источники финансирования и ключевые финансовые показатели.

В случае если в будущем Группа будет привлекать внешнее заемное финансирование, повышение процентных ставок будет негативно сказываться на его доступности и, соответственно, на финансовом положении Группы, ликвидности и прибыли. В настоящий момент данные риски не являются релевантными.

Также следует учитывать, что процентный риск может оказывать косвенное влияние на деятельность Группы, поскольку некоторые потребители продукции и услуг Группы используют заемное финансирование своей деятельности. Таким образом, удорожание заимствований может негативно сказываться на способности потребителей поддерживать собственные бюджеты, в том числе в части ИТ-инфраструктуры. В случае снижения способности потребителей продукции и услуг Группы производить соответствующие расходы Группа может оказаться не в состоянии выполнять собственные планы и ожидания в отношении выручки в будущем. Косвенное влияние процентного риска на «покупательскую способность» потребителей носит макроэкономический характер, в этой связи данный риск трудно прогнозировать, трудно им управлять и трудно определить параметры мероприятий, направленных на уменьшение негативного влияния данного риска на деятельность Группы. На данном этапе можно лишь предположить такие инструменты противодействия косвенному влиянию процентного риска, как гибкая ценовая политика и изменения условий платежа.

Валютные риски

Группа осуществляет основную хозяйственную деятельность на территории Российской Федерации, Группа не имеет финансовых вложений, номинированных в иностранной валюте, расчеты и поступления Группы производятся в российских рублях. В этой связи риски, связанные с колебаниями валютных курсов, в

настоящее время не оказывают прямого влияния на финансовое положение Группы, в том числе на ликвидность, источники финансирования и результаты финансово-хозяйственной деятельности Группы.

В то же время валютные риски (девальвация рубля) могут негативно повлиять на финансовое состояние потребителей продукции Группы, снижая их доходы и бюджеты.

В случае расширения географии деятельности и продаж продукции и услуг Группы на ее деятельность могут оказывать влияние риски колебаний валютных курсов в отношении валют, обращающихся на территориях, на которые Группа будет производить свою экспансию. В данный момент данные риски не являются актуальными.

Инфляционные риски

Так как ценные бумаги Эмитента номинированы в национальной валюте (рублях), дивидендные выплаты опосредованно подвержены влиянию инфляции. Изменение покупательной способности рубля может оказать влияние на дивидендную доходность по ценным бумагам Эмитента и их привлекательность для инвесторов.

При этом для всей экономики Российской Федерации высокие значения инфляции могут иметь негативное влияние, что может сказаться на деятельности Группы вследствие падения спроса.

Кроме того, Группа проводит политику индексации зарплат работников. Это в свою очередь увеличивает расходы, что может отразиться на ценах на ИТ-продукты Группы. Эти последствия могут также потенциально повлиять на спрос на ИТ-решения Группы.

Критические, по мнению Эмитента, значения инфляции, которые могут повлиять на выплаты по ценным бумагам Эмитента, – 30% годовых.

В случае существенного изменения инфляции Группа планирует соответствующим образом скорректировать политику по снижению затрат. Однако следует учитывать, что часть риска не может быть полностью нивелирована, поскольку указанные риски в большей степени находятся вне контроля Группы, а зависят от общеэкономической ситуации в стране.

Показатели консолидированной финансовой отчетности Группы, которые наиболее подвержены изменению в результате влияния финансовых рисков:

Факторы риска	Вероятность их возникновения	Показатели отчетности Группы, наиболее подверженные влиянию указанного риска	Характер изменений в отчетности, в том числе влияние на возможность появления убытков
Процентные риски	Низкая	Процентные расходы, Чистая прибыль	Ввиду отсутствия существенной долговой нагрузки и отрицательного чистого долга рост процентных ставок на данном этапе может лишь опосредованно повлиять на финансовое состояние и общий спрос со стороны клиентов Группы
Инфляционные риски	Средняя	Расходы на оплату труда, себестоимость закупок	В случае существенного роста инфляции данные расходы могут возрасти и в этом случае учитываться в стоимости продуктов Группы
Валютные риски	Низкая	Чистая прибыль	Более 99% взаиморасчетов Группа проводит в рублях. Поэтому валютные риски носят крайне низкий характер

Правовые риски

Риски, связанные с изменением законодательства о налогах и сборах

Правовое регулирование налоговых отношений осуществляется в соответствии с Налоговым кодексом РФ, а также рядом законов, регулирующих различные налоги и сборы, устанавливаемые на федеральном уровне, уровне субъекта РФ, местном уровне. При этом законодательство о налогах и сборах нередко содержит нечеткие формулировки и/или пробелы в регулировании отдельных вопросов.

Кроме того, ФНС России и Минфин России выпускают разъяснения по вопросам налогового законодательства, которые нередко представляют собой противоположные позиции по одному и тому же вопросу. Указанные разъяснения, а также судебная практика по налоговым спорам существуют по ограниченному кругу вопросов, подвержены периодическим изменениям, характеризуются непоследовательностью толкования.

Как следствие изложенного, высок риск оспаривания со стороны налоговых органов корректности применения налогового законодательства и доначисления Эмитенту и/или компаниям Группы сумм налогов, применения штрафов, суммы которых могут оказаться значительными. Такие условия создают трудности при планировании налоговых расходов и могут оказать неблагоприятное воздействие на результаты деятельности Группы.

В соответствии с изменениями, внесенными Федеральным законом от 31.07.2020 № 265-ФЗ «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса РФ», с начала 2021 года российские разработчики электроники и программного обеспечения получили возможность уплачивать налог на прибыль в размере 3% вместо 20%, на период с 2022 по 2024 годы ставка снижена и составляет 0% (п. 3 ст. 1 Федерального закона от 14.07.2022 № 321-ФЗ «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса РФ»). Кроме того, снижена ставка страховых взносов с 14% до 7,6%, при достижении предельной величины — ставка по страховым взносам 0%. Группа использует некоторые из перечисленных налоговых льгот.

Основные риски, связанные с изменениями налогового законодательства, выражаются в возможности введения новых и/или увеличения существующих налогов (например, повышение НДС до 20% или введение налога на «сверхприбыль»), а также в возможном отказе в предоставлении налоговых льгот и/или их отмене.

В случае наступления соответствующих событий Группа может понести дополнительные расходы или не достичь ожидаемого уровня прибыли за счет увеличения налоговой нагрузки, что может в свою очередь сказаться на общих результатах финансово-хозяйственной деятельности Группы и исполнении обязательств, в том числе по ценным бумагам.

Для минимизации рисков, связанных с изменением законодательства о налогах и сборах, компании корректируют при необходимости бизнес-процессы, проводят актуализацию существующих типовых форм договоров, вносят изменения в учетные политики. Эмитент оценивает степень влияния на бизнес новых законодательных инициатив, изменений в правоприменительной практике, связанных с налоговыми спорами, проводит своевременные оценки влияния возможных изменений в налоговом законодательстве на показатели своей деятельности.

Аналогичным образом повышение ставок налогов на дивиденды или рост стоимости ценных бумаг может существенным образом негативно отражаться на доходности от инвестиций в ценные бумаги Эмитента.

Риски, связанные с изменением законодательства в сфере персональных данных

Правовое регулирование, определяющее порядок сбора, обработки, передачи и защиты данных, получаемых от заказчиков, партнеров и работников, регулируется целым рядом российских нормативно-правовых актов. Основу российского регулирования составляет Федеральный закон от 27.07.2006 № 152-ФЗ «О персональных данных», требования которого соблюдает Группа.

Однако существует вероятность, что их интерпретация и применение изменятся таким образом, что это войдет в противоречие со сложившейся на сегодняшний день практикой. Если это произойдет, на Группу могут быть наложены штрафные санкции или могут быть выданы предписания, требующие внесения изменений в бизнес-процессы Группы, что, в свою очередь, может оказать существенное негативное воздействие на бизнес, финансовое положение и результаты деятельности Группы. За последние два года в России стали чаще обсуждаться массовые случаи незаконного распространения персональных данных со стороны агрегаторов и маркетплейсов и как следствие привлечение их к ответственности. Возрастающее внимание общественности к данным вопросам может привести к повышению требований, а также усилению санкций за их нарушение.

Компания уделяет большое внимание информационной безопасности своих решений, участвуя в регулярных пентестах и обеспечивая незамедлительное исправление большей части возможных угроз до их обнаружения. В R&D центре был сформирован собственный Киберполигон для анализа защищенности новых решений безопасности собственных разработок и платформ, отработки лучших практик реализации безопасных архитектур и интеграции с дополнительными российскими средствами защиты информации для распространения и поддержки решений компании в защищенном исполнении при внедрении и эксплуатации на площадках Заказчиков.

В составе продуктов реализованы механизмы, затрудняющие нарушение конфиденциальности и проникновения вредоносного ПО. IVA MCU является прикладной платформой, на базе которой строится защищенная система, сертифицированная ФСТЭК для работы с информацией 2-го уровня доверия «Совершенно секретно».

Риски, связанные с изменением требований по лицензированию основной деятельности эмитента (подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение), а также лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы)

Основная деятельность Эмитента не подлежит лицензированию. Некоторые виды деятельности, осуществляемые подконтрольными компаниями Группы подлежат лицензированию, а некоторые продукты Группы – сертификации. На сегодняшний день подконтрольной Эмитенту организации выдана лицензия на телематические услуги связи. Прекращение или приостановление действия указанной лицензии повлечет срыв сроков исполнения договоров такой подконтрольной организацией, что несет репутационные и имущественные риски. При этом доля такой подконтрольной организации в общем выручки Группы является низкой, в связи с чем Группа оценивает этот риск как незначительный.

Риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с финансово-хозяйственной деятельностью Группы, которые могут негативно сказаться на результатах его (ее) финансово-хозяйственной деятельности, а также на результатах текущих судебных процессов, в которых участвует эмитент (подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение)

Риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с деятельностью Группы, в том числе по вопросам лицензирования, которые могут негативно сказаться на результатах деятельности эмитента и/или компаний Группы, Эмитент оценивает как незначительные.

На дату утверждения Отчета ни Эмитент, ни компании Группы не участвуют в судебных процессах.

Эмитент внимательно изучает изменения судебной практики, связанной с его деятельностью, с целью оперативного учета данных изменений в деятельности Эмитента и его Группы. Эмитент предпринимает все возможные действия, направленные на уменьшение риска неверного применения правовых норм, в частности: организует повышение квалификации сотрудников подразделений компании; при необходимости прибегает к услугам консультантов.

Риски, связанные с изменением валютного законодательства

При ведении хозяйственной деятельности Эмитент и компании Группы эмитента выстраивают договорные отношения преимущественно с резидентами РФ, расчеты с которыми номинированы в российских рублях. С учетом изложенного Эмитент оценивает риски, связанные с изменением валютного законодательства как незначительные.

Вместе с тем инвесторы могут сталкиваться с индивидуальными рисками при необходимости конвертации в иностранные валюты дивидендов, получаемых от Эмитента.

Компании Группы эмитента не ведут активную финансово-хозяйственную деятельность на рынках за пределами Российской Федерации и стран СНГ. Минимальный объем операций группы эмитента приходится на операции с нерезидентами РФ, расчеты по которым проводятся в российских рублях.

Риски, связанные с изменением правил таможенного контроля и таможенных пошлин

Группа не осуществляет внешнеэкономическую деятельность, подлежащую регулированию нормами таможенного законодательства. В связи с чем Эмитент считает, что изменение таможенного законодательства не отразится существенным образом на деятельности Группы.

В связи с отсутствием экспортных сделок, попадающих под таможенное регулирование, риски, связанные с изменением правил таможенного контроля и пошлин, отсутствуют.

Риск потери деловой репутации (репутационный риск)

Способность Группы успешно осуществлять свою деятельность зависит от ее деловой репутации

Эмитент считает, что бренд и репутация Группы являются важными активами, которые помогают отличать ее продукты, решения и услуги от предложений конкурентов, позволяют Эмитенту поддерживать прочные отношения с клиентами, широкой сетью дистрибьюторов и системных интеграторов, партнерами-разработчиками, выпускающими совместимые программные продукты и аппаратное обеспечение, а также способствуют его усилиям по найму и удержанию высококвалифицированных сотрудников. Однако репутации Группы потенциально может быть нанесен материальный ущерб в результате таких событий, как неправомерные действия или нарушения требований со стороны сотрудников Группы, дистрибьюторов и системных интеграторов при реализации продукции Группы, споры с клиентами, нарушения в техническом функционале продукции, в том числе в части кибербезопасности, или перебои в обслуживании, недостатки внутреннего контроля, ошибки или предполагаемые недостатки в продуктах и услугах, проверки органов государственной власти или судебные разбирательства.

Некорректное освещение деятельности Группы, формирование негативного представления о финансовой устойчивости, финансовом положении Группы, качестве разрабатываемого программного обеспечения и оказываемых услуг может негативно сказаться на операционной деятельности Группы и ее финансовых результатах.

Негативное освещение Эмитента, Группы, менеджмента и (или) акционеров в средствах массовой информации или социальных сетях сможет оказать существенное негативное влияние на их репутацию, независимо от того, насколько правдива данная информация. Иногда в прессе или социальных сетях появляются спекулятивные сообщения, содержащие утверждения о преступном поведении или коррупции со стороны компаний или должностных лиц, финансовой устойчивости эмитентов и других факторах, которые потенциально могли бы негативно влиять на финансовые или операционные показатели, независимо от того, имеют ли эти утверждения под собой какую-либо основу.

Группа активно формирует окружающее его российское информационное пространство. В связи с этим Группа активно управляет своим социально-медийным имиджем, стремится к открытым коммуникациям с заинтересованными сторонами и активно управляет собственным новостным контентом, участвует в различных конференциях и презентациях для популяризации своей продукции и услуг.

В рамках сохранения репутации и работы над правильным имиджем Группа в целом и Эмитент в частности повышают качество и уровень корпоративного управления, совершенствуют ценовую политику, развивают этическое поведение и компетентность персонала.

Группа несет ответственность и репутационные риски в связи с участием третьих лиц в процессе предоставления определенных услуг своим клиентам

Время от времени Группа привлекает ресурсы проверенных внешних партнеров для предоставления определенных услуг своим клиентам. Группа может иметь ограниченные возможности по контролю за действиями таких третьих лиц.

Случаи ненадлежащего исполнения третьими лицами обязанностей в процессе предоставления продукции и услуг клиентам Группы могут привести к ухудшению или потере отношений с клиентами, что может оказать негативное влияние на выручку и рентабельность. Кроме того, на финансовых и операционных

результатах деятельности Группы может отрицательно сказаться недобросовестная конкуренция со стороны привлекаемых партнеров, в случае если они будут предлагать клиентам Группы какие-либо сопоставимые продукты или услуги, недобросовестно конкурируя с продуктами и услугами Группы. Данные факторы могут оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты и перспективы деятельности Группы.

Для предотвращения негативных последствий от этого риска Группа активно развивает направление внедрения и сопровождения ее продуктов после их продажи заказчикам. Работники этого направления помогают партнерам внедрять ИТ-продукты правильно, поскольку иногда такие продукты могут обладать определенными особенностями или требовать экспертизы работников Группы. В случае возникновения непредвиденных ситуаций работники помогают заказчикам быстро и квалифицированно их решить.

Стратегический риск

Группа не может гарантировать успешное управление ожидаемым ростом

Будущий успех Группы будет частично зависеть от ее способности управлять и успешно реализовывать запланированный рост, сохраняя при этом свою корпоративную культуру и эффективную операционную деятельность. Способность Группы эффективно управлять своим ростом подвержена ряду рисков, в том числе:

- неспособность разрабатывать и успешно продавать услуги и решения, отвечающие быстро меняющимся технологическим трендам, отраслевым стандартам и требованиям клиентов;
- трудности в подборе, обучении и удержании специалистов по продажам, обладающих необходимыми техническими знаниями, квалифицированных технологических специалистов и других сотрудников, обладающих навыками, необходимыми для поддержки роста бизнеса Группы;
- проблемы, связанные с поддержанием внутреннего контроля в растущем бизнесе;
- потеря ключевых работников в руководстве Группы;
- проблемы, связанные с сохранением культуры, ценностей и рабочей среды Группы, ориентированной на производительность.

Соответственно, по мере роста Группы могут возникнуть дополнительные требования к команде высшего руководства, вспомогательным функциям, включая бухгалтерию, продажи и маркетинг, а также к другим ресурсам. Если Группа не сможет эффективно управлять своим ростом, это может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты и перспективы деятельности Группы.

Рост Группы зависит от высшего руководства и Совета директоров

Будущий успех Группы в значительной степени зависит от продолжения работы и эффективности команды высшего руководства, которая обладает значительными знаниями отрасли Группы и опытом работы. Отсутствуют гарантии того, что текущие ключевые фигуры высшего руководства продолжат свою работу в Группе и не расторгнут существующие соглашения. Кроме того, хотя на такие лица распространяются соглашения, которые ограничивают их способность конкурировать с Группой или привлекать сотрудников Группы после прекращения их работы, нет никаких гарантий, что Группа будет в состоянии обеспечить соблюдение таких ограничительных соглашений. Кроме того, Группа может столкнуться с трудностями при привлечении новых членов высшего руководства с надлежащей квалификацией.

В результате выход одного или нескольких людей из состава высшего руководства или невозможность нанять дополнительных руководителей могут нарушить деятельность Группы или ограничить ее способность реализовывать свои стратегические инициативы, что, в свою очередь, может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы, а также на рыночную стоимость акций Эмитента.

Рост Группы зависит от способности нанимать и удерживать квалифицированный персонал

Успешная реализация стратегии Группы зависит от способности продолжать привлекать, обучать, мотивировать и удерживать квалифицированный персонал, особенно ИТ-специалистов, а также сотрудников продаж, обеспечивающих взаимодействие с клиентами и расширение клиентской базы. Нехватка квалифицированного и мотивированного персонала может негативно сказаться на развитии и росте Группы. Любая потеря квалифицированного персонала, высокая текучесть кадров или постоянные трудности с закрытием вакансий подходящими кандидатами могут оказать существенное негативное влияние на способность Группы эффективно конкурировать в своей деятельности.

Кроме того, для привлечения или удержания квалифицированного персонала Группе, возможно, придется предложить пакеты компенсаций и другие преимущества, которые могут привести к увеличению расходов на персонал. Неспособность привлечь, обучить, мотивировать или удержать квалифицированный персонал при разумных затратах может оказать существенное неблагоприятное воздействие на бизнес, финансовое состояние и результаты деятельности Группы.

Любая деятельность по слиянию и поглощению может оказаться неудачной, потребовать значительных ресурсов или привести к значительным непредвиденным потерям, затратам или обязательствам

В рамках своей бизнес-стратегии Группа намерена осуществлять стратегические приобретения компаний с целью расширения своей продуктовой экосистемы и усиления текущих компетенций.

Подобные приобретения сопряжены с многочисленными рисками, которые варьируются в зависимости от их масштаба и характера. Определение подходящих целей для приобретения часто может быть затруднено,

и Группа может оказаться не в состоянии осуществить такие приобретения на выгодных условиях. В частности, Группа может оказаться не способной установить достаточный контроль за деятельностью приобретенной компании, в результате чего она лишится возможности определять ключевые решения, в том числе принимать решения о распределении прибыли. При приобретении компаний Группа может быть вынуждена соблюдать баланс интересов между Группой и основателями таких компаний, которые участвовали в разработке приобретаемых продуктов, в результате чего интеграция в Группу может не стать успешной.

Также сделки по приобретению компаний не всегда могут в конечном итоге помочь в достижении стратегических целей Группы. Иногда даже тщательный анализ объектов приобретения может не выявить всех существенных проблем, необходимых для точной оценки затрат или потенциальных непредвиденных убытков в связи с конкретной сделкой. Группа может понести непредвиденные расходы или издержки, включая расходы на обесценение активов после приобретения актива, расходы, связанные с ликвидацией дублирующих функций, судебными разбирательствами, и другие обязательства. Кроме того, Группа может столкнуться с трудностями при интеграции бизнесов приобретаемых компаний, в том числе при интеграции со своими технологическими системами и при применении собственных процессов внутреннего контроля. Существует также риск того, что Группа может столкнуться с проблемами при интеграции персонала из приобретенных компаний в свою корпоративную культуру.

Эмитент не может гарантировать реализации всех ожидаемых результатов, в том числе синергии которых он добивается при приобретениях, в ожидаемом объеме или в ожидаемые сроки.

Реализация любого из вышеуказанных рисков может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты и перспективы деятельности Группы.

Риски, связанные с деятельностью Группы

Невыполнение регламентированных процессов может привести к снижению эффективности деятельности Группы

Основная деятельность Группы подчинена регламентам, инструкциям и правилам, соблюдение которых является одной из причин успешной и эффективной деятельности Группы. Реализация внутренних документов является обязательной на каждом из этапов создания продуктов и оказания услуг для заказчиков. При этом Группа не может гарантировать абсолютное выполнение регламентированных процедур, например, в случае недоведения до работников информации о таких процедурах или отсутствия контроля за их выполнением. Эмитент оценивает вероятность наступления этих факторов риска как высокую.

Снижение эффективности и производительности Группы может привести к потере клиентов или задержке в получении заказов и как следствие к снижению доходов, любое из которых может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы, ее финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы. В связи с этим Группа проводит информирование при введении новых регламентированных процедур, периодическое обучение своих сотрудников, пересматривает регламенты и процедуры и их доступность для сотрудников. Наряду с этим в Группе создана система внутреннего аудита бизнес-процессов, которая также предупреждает несоблюдение регламентов и правил. Более подробно система внутреннего аудита Группы описана в пункте 3.4 Отчета ценных бумаг.

Нарушение информационной безопасности может привести к возникновению существенных обязательств и нанесению ущерба репутации Группы

Группа собирает, обрабатывает, хранит и передает информацию, а также чувствительные или конфиденциальные данные, включая личную информацию сотрудников, клиентов, поставщиков и других лиц.

В связи с предложением услуг Группы сотрудники также имеют доступ к конфиденциальным данным клиентов и другой информации. В Группе действует политика информационной безопасности, направленная на предотвращение неправомерного доступа к конфиденциальной информации. Также в организации внедрены организационные и технические меры по защите информации, направленные на минимизацию вероятности осуществления несанкционированного доступа к критической информации. В Компании проводится постоянный мониторинг и реагирование на инциденты информационной безопасности, проводится постоянное совершенствование и развитие системы обеспечения информационной безопасности. Однако третья сторона или недобросовестный сотрудник могут обойти сетевую защиту Группы, «взломать» ее системы или иным образом скомпрометировать личную информацию клиентов. Сотрудники могут попытаться скопировать информацию о клиентах или коммерческую тайну до ухода из Группы для использования в конкурирующем бизнесе, что может привести к потере бизнеса Группой. Кроме того, по мере развития новых технологий Группа может подвергаться повышенному риску нарушения информационной безопасности.

Нарушения в системе безопасности могут подвергнуть риску публичного раскрытия, потери или неправомерного использования этой информации, что может привести к судебным искам или разбирательствам, ответственности или штрафам со стороны регулирующих органов, а также потере существующих или потенциальных клиентов и нанесению ущерба бренду и репутации Группы. Кроме того, затраты и операционные последствия внедрения дополнительных мер по защите данных могут быть значительными.

Для снижения угрозы информационной безопасности, в результате которой станет раскрыта конфиденциальная информация, Группа внедряет систему менеджмента информационной безопасности, внедряет и администрирует средства защиты информации, проводит работы по выявлению инцидентов ИБ и реагированию на них.

Риски, связанные с реализацией информационных угроз, в том числе обусловленных недостатком (уязвимостью) применяемых информационных технологий

Бизнес Группы в значительной степени зависит от производительности и надежности российской ИТ-инфраструктуры, доступности пропускной способности и серверов к сетям, а также от способности поддерживать на стабильном уровне производительность, надежность и доступность ИТ-оборудования. Нехватка инфраструктурных мощностей в России для поддержания работы серверов и иного оборудования может негативно сказаться на развитии бизнеса Группы.

Поскольку большая часть центров и физического оборудования Группы расположена в Москве, Группа в значительной степени зависит от российской ИТ-инфраструктуры и на ее деятельность могут негативно повлиять сбои в работе электросети, стихийные бедствия или другие события, затрагивающие московский регион. Аналогичным образом, если произойдут перебои в работе системы из-за задержек, сбоев, стихийных бедствий или любых других проблем с инфраструктурой в России в целом, это окажет существенное негативное влияние на наш бизнес и результаты деятельности в зависимости от продолжительности и серьезности проблемы.

Значительные сбои в доступе к электричеству или в ИТ-инфраструктуре в целом, упомянутые выше, могут нанести существенный ущерб бизнесу, перспективам, финансовому состоянию и результатам деятельности Группы.

Проблемы конфиденциальности и защиты данных и связанные с ними претензии, включая эволюцию государственного регулирования в области конфиденциальности данных или защиты данных, могут негативно повлиять на наш бизнес и результаты деятельности

Группа собирает, обрабатывает, хранит и передает большие объемы данных, включая конфиденциальную, чувствительную, служебную, деловую и личную информацию, в том числе персональные данные работников Группы и заказчиков.

В России приняты законы о персональных данных, которые регулируют запрос, сбор, передачу, обработку и использование персональных данных. Неспособность предотвратить или смягчить последствия потери, кражи, неправомерного использования данных или других нарушений безопасности или уязвимостей, затрагивающих системы Группы, может подвергнуть Группу риску потери, раскрытия или неправомерного использования такой информации, может привести к ответственности и подвергнуть судебным и административным искам, снизить конкурентоспособность Группы и иным образом нанести ущерб бизнесу и репутации. Для снижения указанного риска Группа внедряет систему менеджмента информационной безопасности также в части обеспечения сохранности персональных данных.

Группа не может гарантировать окупаемость средств, потраченных на исследования и разработку новых продуктов

Данный риск возникает в том случае, если Группа не сможет обеспечить необходимый возврат от инвестиций после понесенных временных и денежных затрат на исследования и разработки. Существует риск того, что Группа не сможет своевременно или успешно предвидеть и адаптироваться к меняющимся технологиям, требованиям клиентов или динамическому ландшафту угроз. Как следствие это может негативно повлиять на бизнес, перспективы, финансовое состояние и результаты деятельности Группы.

Эмитент несет ответственность за действия привлекаемых им третьих лиц в процессе для предоставления определенных услуг клиентам Группы

Как было указано выше в пункте 2.8.5, время от времени Группа привлекает внешние силы для предоставления определенных услуг своим клиентам. Ненадлежащее исполнение обязательств такими третьими лицами может привести к применению к Эмитенту мер ответственности за их действия или бездействие, т.к. по общему правилу данная ответственность носит в первую очередь материальный характер, т.к. она выражается в обязательствах по возмещению вреда, имущественными санкциями и т.д. Это может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты и перспективы деятельности Группы.

Риски, связанные с возможной ответственностью Эмитента (подконтрольных Эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение) по обязательствам третьих лиц, в том числе подконтрольных Эмитенту

На дату утверждения Отчета ценных бумаг Группа несет ответственность по долгам третьих лиц. По состоянию на 31 декабря 2023 года Группой предоставлены поручительства на сумму 650 000 тыс. рублей за компанию, являющуюся третьей стороной, в рамках выпуска биржевых облигаций. Эмитент оценивает вероятность наступления указанного риска как низкую.

Эмитент имеет дочерние общества, величина потенциальных убытков от инвестирования в которые не превышают величину капитала данных обществ. Эмитент также обращает внимание, что в соответствии с п. 2 ст. 67.3 ГК РФ дочернее общество не отвечает по долгам основного хозяйственного общества, при этом основное хозяйственное общество отвечает солидарно с дочерним обществом по сделкам, заключенным последним во исполнение указаний или с согласия основного хозяйственного общества, за исключением случаев голосования основного хозяйственного общества по вопросу об одобрении сделки на общем собрании участников дочернего общества, а также одобрения сделки органом управления основного хозяйственного общества, если необходимость такого одобрения предусмотрена уставом дочернего и (или) основного общества. В случае несостоятельности (банкротства) дочернего общества по вине основного хозяйственного общества последнее несет субсидиарную ответственность по его долгам.

Группа зависит от топ-менеджмента и ключевых сотрудников

Будущий успех Группы в значительной степени зависит от продолжения работы и эффективности команды высшего руководства, которая обладает значительными знаниями в отрасли и опытом работы. Отсутствуют гарантии того, что топ-менеджмент продолжат работать в Группе в течение всего срока действия текущих соглашений или после их истечения. Кроме того, Эмитент может столкнуться с трудностями при привлечении новых ключевых сотрудников с необходимой экспертизой и опытом.

В результате выхода одного или нескольких членов из состава высшего руководства или невозможность нанять дополнительных руководителей могут нарушить деятельность Эмитента или ограничить способность Группы реализовывать стратегию, что, в свою очередь, может оказать существенное негативное влияние на бизнес Эмитента, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы, а также на рыночную стоимость его акций. При этом снижение прибыли как следствие реализации любого из вышеперечисленных факторов может негативно сказаться на размере дивидендов, которые Эмитент сможет выплачивать.

Риски, связанные с возможностью потери потребителей, на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки от продажи товаров (работ, услуг) Группы: Группа не подвержена данному риску ввиду значительной диверсификации заказчиков.

Риски, связанные с воздействием на производственно-хозяйственную деятельность Группы стихийных сил природы, в том числе землетрясений, наводнений, бурь, эпидемий

Существенные стихийные бедствия (землетрясение, пожар, наводнение, отключение электроэнергии) могут оказать неблагоприятное влияние на деятельность Группы. Однако значимость риска наступления таких событий несущественная.

Объекты Группы уязвимы для повреждений из-за человеческой ошибки, преднамеренных злонамеренных действий, пандемий, землетрясений, ураганов, наводнений, пожаров, войн, террористических атак, потерь электроэнергии, отказа оборудования, сбоя телекоммуникаций и подобных событий. Возникновение стихийного бедствия, отключение электроэнергии, террористический акт, вандализм или другие неправомерные действия, решение третьего лица закрыть объект без надлежащего уведомления, или другие непредвиденные проблемы могут привести к длительным перебоям в предоставлении продуктов Группы. Возникновение любого из вышеупомянутых событий может повредить системы и оборудование или привести к их полному отказу.

Риски, связанные с негативным воздействием производственно-хозяйственной деятельности Группы на окружающую среду

Эмитент рассматривает данные риски как незначительные, так как не осуществляет производственной деятельности, в том числе с экологически опасными веществами.

Риски кредитных организаций

Не применимо.

Риски, связанные с приобретением ценных бумаг эмитента

Риски ликвидности и волатильности

Цена акций может значительно меняться под воздействием множества факторов, некоторые из которых никак не связаны с Эмитентом или с его операционными и финансовыми показателями, в том числе:

- ситуация на российском и международном финансовых рынках;
- ситуация в российской и глобальной экономиках;
- макроэкономические условия в отрасли Группы;
- различия в операционных результатах, а также их несоответствие публично объявленным ожиданиям Эмитента, аналитиков по акциям и других участников рынка ценных бумаг;
- разнообразие инструментов, предоставляемых фондовым рынком;
- различия с национальным и отраслевым темпами роста;
- публикация аналитических отчетов и исследований о секторе, Группе или конкурентах Группы;
- финансовые и операционные показатели конкурентов Группы;
- изменения в государственном законодательстве или нормативных актах и т.д.

Котировки акций в процессе обращения ценных бумаг могут быть существенно ниже, чем цены, которые сложатся в начале их обращения на биржевых торгах и в иное время.

Если аналитики по акциям или отраслевые аналитики опубликуют неточное или неблагоприятное исследования о бизнесе Группы, цена и объем торгов акциями могут снизиться

Объем торгов и цена акций на вторичном рынке частично зависят от исследований и отчетов, которые публикуют аналитики по акциям или отраслевые аналитики об Эмитенте и его бизнесе. Эмитент не может контролировать этих аналитиков, а аналитики, публикующие отчеты об Эмитенте, могут иметь относительно небольшой опыт анализа Эмитента или сектора, что может повлиять на их способность точно прогнозировать операционные и финансовые показатели Эмитента, что повышает вероятность того, что Эмитент может не оправдать их ожиданий и прогнозов. Если не найдется аналитиков, которые будут обеспечивать аналитическое покрытие акций Эмитента, это может негативно сказаться на цене акций Эмитента. Если один или несколько аналитиков, анализирующих акции Эмитента, изменят рекомендацию по акциям Эмитента, опубликуют неверный или неблагоприятный отчет об Эмитенте, прекратят предоставлять аналитическое покрытие по акциям Эмитента или не будут регулярно публиковать отчеты об Эмитенте, спрос на акции Эмитента может снизиться, что может привести к снижению цены или объемов торгов акциями Эмитента.

Акции Эмитента могут потерять листинг на Московской Бирже или уровень листинга может быть понижен

Для поддержания уровня листинга акций на Московской Бирже Эмитент будет обязан соблюдать требования листинга, включая, среди прочего, соблюдение российского законодательства о ценных бумагах и нормативных актов Банка России, а также определенные требования к корпоративному управлению, объему торгов на вторичном рынке, доли и стоимости акций в свободном обращении.

Существенное нарушение правил и требований листинга может стать основанием для понижения уровня листинга или делистинга акций. Такое понижение или делистинг может оказать негативное влияние на ликвидность и цену акций Эмитента.

Эмитент подтянется специальным правилам, касающимся использования инсайдерской информации и манипулирования рынком, правилам российского законодательства о ценных бумагах, включая требования к отчетности и раскрытию информации. Существенное нарушение этих правил также может стать основанием для исключения акций из списка ценных бумаг, допущенных к биржевым торгам.

Будущие продажи акций Эмитента могут повлиять на их рыночную цену

Эмитент может проводить размещения акций или инструментов, конвертируемых в акции, а существующие акционеры могут продавать крупные пакеты акций на публичном рынке. Эмитент может прибегнуть к таким новым выпускам, а акционеры – к продажам для финансирования своего органического роста, приобретений или по другим причинам. Подобные размещения или продажи могут оказать неблагоприятное влияние на цену акций Эмитента на вторичных торгах. Последующие предложения акций могут также приводить к размытию долей существующих акционеров.

Эмитент может принять решение не выплачивать дивиденды в будущем

Любое будущее решение об объявлении и выплате дивидендов будет зависеть от применимого законодательства и коммерческих соображений (включая, помимо прочего, применимые нормативные акты, ограничения, результаты деятельности Эмитента, финансовое состояние, потребности в денежных средствах, договорные ограничения и будущие проекты, и планы Эмитента). Несмотря на дивидендную политику, Эмитент не может дать никаких гарантий того, что он выплатит какие-либо дивиденды в будущем, так как рекомендация по выплате дивидендов и их количеству остается на усмотрение Совета директоров, которая впоследствии должна быть одобрена общим собранием акционеров Эмитента. Если по какой-либо причине Эмитент примет решение не выплачивать дивиденды в будущем это может негативно сказаться на цене, по которой будут торговаться акции Эмитента на вторичном рынке.

Выплата дивидендов (в случае их объявления) по акциям и доход в виде материальной выгоды от приобретения акций ниже справедливой рыночной стоимости могут облагаться налогом

Выплата дивидендов по акциям Эмитента и финансовый результат от купли-продажи акций Эмитента подлежат налогообложению в соответствии с Налоговым кодексом РФ. При определенных обстоятельствах налогооблагаемый доход в форме так называемой материальной выгоды может возникнуть у акционеров, если акции приобретены по цене ниже рыночной стоимости. Инвесторам следует проконсультироваться со своими собственными налоговыми консультантами относительно налоговых последствий получения дивидендного дохода и дохода по операциям с акциями, а также материальной выгоды в отношении акций.

Цели Группы, а также допущения и суждения, лежащие в основе публикуемых Эмитентом финансовых прогнозов и других прогнозных показателей эффективности, могут оказаться неточными, и в результате Группа может оказаться не способной успешно оправдать заявленные ожидания или достичь запланированных финансовых результатов

Информация, касающаяся перспектив Группы и любых прогнозных показателей эффективности, представляет собой только оценки Эмитента. Такие оценки и убеждения отражают ряд допущений, любое из которых может не подтвердиться по причине как известных, так и непредвиденных рисков, неопределенностей и других важных факторов. Любые прогнозы, допущения и оценки, содержащиеся в Отчете, несут в себе неотъемлемую степень неопределенности и могут не учитывать все факторы, имеющие значение. Если допущения, на которых основаны оценочные данные, окажутся неточными, это может приводить к более низким, чем ожидалось, темпам роста или менее благоприятному положению Группы на рынке, что, в свою очередь, может оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы в будущем.

Иные риски, которые являются существенными для Группы

Иные риски, являющиеся, по мнению Эмитента, существенными для Группы, отсутствуют.

РАЗДЕЛ 2. Сведения о лицах, входящих в состав органов управления эмитента, сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита, а также сведения о работниках эмитента

2.1. Информация о лицах, входящих в состав органов управления эмитента

Компания выстраивает эффективную и прозрачную для акционеров и инвесторов систему корпоративного управления. Согласно Уставу, органами управления являются Общее собрание акционеров, Совет директоров и Генеральный директор.

2.1.1. Общее собрание акционеров

Общее собрание акционеров является высшим органом управления Компании и принимает решения по всем ключевым вопросам. Общее собрание акционеров рассматривает вопросы, связанные с внесением изменений в устав Компании, избранием совета директоров, утверждением внешнего аудитора Компании, распределением прибыли, а также решает и иные наиболее значимые для Компании вопросы в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

В течении первого полугодия, за период с даты образования акционерного общества проведено годовое общее собрание акционеров в форме заочного голосования. Приняты следующие решения:

1) О распределении прибыли (в том числе выплата (объявление) дивидендов) и убытков Общества по результатам 2023 отчетного года.

2) Об избрании Совета директоров Общества.

3) Об утверждении аудиторской организации.

4) О выплате вознаграждения и (или) порядке компенсации расходов членам Совета директоров в период исполнения ими своих обязанностей.

Помимо годового Общего собрания акционеров проведены следующие внеочередные Общие собрания акционеров:

1. Собрание 22 апреля 2024 года с повесткой:

1) Об определении количественного состава Совета директоров Общества;

2) О внесении в устав Общества изменений, содержащих указание на то, что Общество является публичным.

2. Собрание 20 мая 2024 года с повесткой:

1) О досрочном прекращении полномочий Совета директоров Общества;

2) Об избрании Совета директоров Общества;

3) О выплате вознаграждения и (или) порядке компенсации расходов членам Совета директоров в период исполнения ими своих обязанностей;

4) Об утверждении Положения о Совете директоров Общества;

5) О предоставлении согласия на совершение сделки, в совершении которой имеется заинтересованность;

6) О предоставлении согласия на совершение сделки, в совершении которой имеется заинтересованность;

7) О предоставлении согласия на совершение сделки, в совершении которой имеется заинтересованность.

Акционеры принимали участие в голосовании с использованием электронного бюллетеня, а также путем направления заполненного на бумаге бюллетеня и подачи инструкции через депозитарий. Материалы собраний заблаговременно размещаются на сайте Общества в разделе Общее собрание акционеров (<https://iva.ru/ru/obshhee-sobranie-akczionerov-pao-iva>).

2.1.2. Совет директоров эмитента

Совет директоров является коллегиальным органом управления Общества, осуществляет общее руководство ее деятельностью и состоит из девяти членов. Деятельность Совета директоров определяется Уставом Общества и Положением о Совете директоров. Совет директоров ежегодно избирается Общим собранием акционеров. Решения Общего собрания акционеров являются для него обязательными.

Совет директоров играет ключевую роль в системе корпоративного управления Общества. В числе его приоритетных целей — создание эффективной системы обеспечения сохранности средств акционеров и их эффективного использования, снижение рисков инвесторов и Общества.

Совет директоров выполняет следующие основные задачи:

– определяет приоритетные направления деятельности Общества, утверждает годовой бюджет Общества и осуществляет контроль за его выполнением;

– осуществляет контроль за деятельностью Генерального директора Общества, проводит оценку результатов деятельности Общества и его исполнительных органов, контролирует соблюдение Обществом действующего законодательства Российской Федерации;

– определяет принципы и подходы к организации системы управления рисками, внутреннего контроля и внутреннего аудита в Обществе.

Организация и руководство работой Совета директоров осуществляется Председателем Совета директоров. Он избирается большинством голосов из числа членов Совета директоров. Кандидаты в Совет директоров избираются с учетом их профессиональных навыков, опыта и деловой репутации, личных качеств. Дополнительно независимость членов Совета директоров подтверждается решением Комитета по вознаграждениям и номинациям при Совете директоров

Независимые директора

В состав Совета директоров входят три независимых директора. С учетом листинга Общества 04.06.2024 и отсутствия в вертикале принятия решений в Обществе на тот момент Комитета по вознаграждениям и номинациям, независимость членов Совета директоров подтверждалось ПАО «Мосбиржа» при листинге. При последующих избраниях и (или) в ходе работы до очередного Общего собрания независимость членов Совета директоров будет подтверждаться решением Комитета по кадрам и вознаграждениям Совета директоров Общества.

Следующие члены Совета директоров признаны независимыми:

1. Батыров Ренат Рафикович;
2. Даниленко Наталия Борисовна;
3. Манойло Андрей Федорович.

Сведения о членах Совета директоров в отчетном периоде

1. Ивнев Николай Николаевич (1987 г.р.) – Председатель Совета директоров с 09.04.2024 по н.в.

Образование:

Уровень образования	Учебное заведение	Квалификация / Специальность
высшее образование	ГОУ ВПО «Московский государственный открытый университет», 2011	Прикладная математика, Математик, Системный программист

Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

С	По	Наименование организации	Должность
07.2023	н.в	ООО «ИВКС», преобразованное впоследствии в ПАО «ИВА»	Советник Генерального директора по корпоративным вопросам
04.2022	н.в.	ООО «НТЦ»	Советник Генерального директора по корпоративным вопросам
04.2024	н.в.	ПАО «ИВА»	Член Совета директоров

Доля участия в уставном капитале Эмитента, %	22,46%
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента, %	22,46%
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0
Доля участия в уставном капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Количество акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0

Сведения о совершении лицом в отчетном периоде сделки по приобретению или отчуждению акций (долей) эмитента:

1. 13.05.2024 – отчуждение 5 929 000 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;

2. 13.05.2024 – отчуждение 335 400 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;

3. 23.05.2024 – отчуждение 77 423 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;
4. 23.05.2024 – отчуждение 100 000 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;
5. 23.05.2024 – отчуждение 38 730 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;
6. 28.05.2024 – отчуждение 2 797 272 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024.

Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: отсутствует.

Сведения о привлечении к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует.

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)": отсутствует.

Сведения об участии в работе комитетов Совета директоров: в отчетном периоде исполнял обязанности Председателя Комитета по аудиту Общества, заседаний не проводилось.

2. Иодковский Станислав Эрикович (1987 г.р.) – член Совета директоров с 09.04.2024 по н.в.

Образование:

Уровень образования	Учебное заведение	Квалификация / Специальность
высшее образование,	ГОУ ВПО «Российский государственный социальный университет», 2011	Экономист, Финансы и кредит

Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

С	По	Наименование организации	Должность
11.2021	н.в.	ООО «ИВКС», преобразованное впоследствии в ПАО «ИВА»	Генеральный директор
04.2024	н.в.	ПАО «ИВА»	Член Совета директоров

Доля участия в уставном капитале Эмитента, %	17,42%
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента, %	17,42%
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0
Доля участия в уставном капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Количество акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0

Сведения о совершении лицом в отчетном периоде сделки по приобретению или отчуждению акций (долей) эмитента:

1. 13.05.2024 – отчуждение 500 000 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;
2. 13.05.2024 – отчуждение 335 400 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;
3. 23.05.2024 – отчуждение 61 270 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;
4. 23.05.2024 – отчуждение 100 000 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;
5. 23.05.2024 – отчуждение 6 358 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;

6. 28.05.2024 – отчуждение 2 169 311 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024.

Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: отсутствует.

Сведения о привлечении к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует.

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)": отсутствует.

Сведения об участии в работе комитетов Совета директоров: в отчетном периоде исполнял обязанности члена Комитета по аудиту Общества, заседаний не проводилось.

3. Терентьев Евгений Викторович (1982 г.р.) – член Совета директоров с 09.04.2024 по н.в.

Образование:

Уровень образования	Учебное заведение	Квалификация / Специальность
Высшее образование	ВГА ОУВ ПО «Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики», 2015	Менеджмент, Бакалавр менеджмента,

Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

С	По	Наименование организации	Должность
07.2023	н.в.	ООО «ИВКС», преобразованное впоследствии в ПАО «ИВА»	Советник генерального директора по искусственному интеллекту
04.2024	н.в.	ПАО «ИВА»	Член Совета директоров

Доля участия в уставном капитале Эмитента, %	15,93%
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента, %	15,93%
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0
Доля участия в уставном капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Количество акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0

Сведения о совершении лицом в отчетном периоде сделки по приобретению или отчуждению акций (долей) эмитента:

1. 23.05.2024 – отчуждение 93 642 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;

2. 23.05.2024 – отчуждение 59 650 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;

3. 28.05.2024 – отчуждение 1 983 781 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024.

Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: отсутствует.

Сведения о привлечении к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует.

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)": отсутствует.

Сведения об участии в работе комитетов Совета директоров: в отчетном периоде исполнял обязанности члена Комитета по аудиту Общества, заседаний не проводилось.

4. Петров Виктор Александрович (1978 г.р.) – член Совета директоров с 09.04.2024 по н.в.

Образование:

Уровень образования	Учебное заведение	Квалификация / Специальность
высшее образование,	РАНХиГС, Приморский филиал, 2007	Государственное и муниципальное управление, Управление субъектом федерации

Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

С	По	Наименование организации	Должность
07.2017	11.2021	ООО «ИВКС»	Генеральный директор
11.2021	н.в.	ООО «ИВКС», преобразованное впоследствии в ПАО «ИВА»	Заместитель генерального директора по исследованиям и разработкам
2024	н.в.	ПАО «ИВА»	Член Совета директоров

Доля участия в уставном капитале Эмитента, %	3,51%
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента, %	3,51%
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0
Доля участия в уставном капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Количество акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0

Сведения о совершении лицом в отчетном периоде сделки по приобретению или отчуждению акций (долей) эмитента:

1. 23.05.2024 – отчуждение 33 737 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;

2. 28.05.2024 – отчуждение 436 595 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024.

Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: отсутствует.

Сведения о привлечении к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует.

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)": отсутствует.

Сведения об участии в работе комитетов Совета директоров: членом Комитетов Совета директоров не является, участие в заседаниях Комитетов не принимал.

5. Смирнов Максим Сергеевич (1985 г.р.) – член Совета директоров с 09.04.2024 по н.в.

Образование:

Уровень образования	Учебное заведение	Квалификация / Специальность
Высшее образование	ФГОУ ВПО «Санкт-Петербургский государственный университет», 2006	Юриспруденция, Бакалавр

Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

С	По	Наименование организации	Должность
01.2022	н.в.	ООО «ИВКС», преобразованное впоследствии в ПАО «ИВА»	Заместитель генерального директора по коммерческим вопросам

04.2024	н.в.	ПАО «ИВА»	Член Совета директоров
---------	------	-----------	------------------------

Доля участия в уставном капитале Эмитента, %	0,47%
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента, %	0,47%
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0
Доля участия в уставном капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Количество акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0

Сведения о совершении лицом в отчетном периоде сделки по приобретению или отчуждению акций (долей) эмитента:

- 23.05.2024 – приобретение 222 577 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;
- 23.05.2024 – приобретение 77 423 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;
- 04.06.2024 – приобретение 173 808 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;

Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: отсутствует.

Сведения о привлечении к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует.

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)": отсутствует.

Сведения об участии в работе комитетов Совета директоров: членом Комитетов Совета директоров не является, участие в заседаниях Комитетов не принимал.

6. Черных Сергей Дмитриевич (1981 г.р.) – член Совета директоров с 21.05.2024 по н.в.

Образование:

Уровень образования	Учебное заведение	Квалификация / Специальность
высшее образование	АНО ВО «Институт Деловой карьеры»	Государственное и муниципальное управление

Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

С	По	Наименование организации	Должность
09.2018	02.2024	ООО «ХайТэк»	Заместитель генерального директора
03.2024	н.в.	ООО «ХайТэк-Интеграция»	Советник Генерального директора
05.2024	н.в.	ПАО «ИВА»	Член Совета директоров

Доля участия в уставном капитале Эмитента, %	5,88%
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента, %	5,88%
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0
Доля участия в уставном капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0

Количество акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0
--	---

Сведения о совершении лицом в отчетном периоде сделки по приобретению или отчуждению акций (долей) эмитента:

- 13.05.2024 – приобретение 5 929 000 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;
- 13.05.2024 – приобретение 335 400 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;
- 23.05.2024 – приобретение 362 600 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024;
- 28.05.2024 – отчуждение 732 633 штук обыкновенных акций, регистрационный номер выпуска: 1-01-10876-Р от 08.04.2024.

Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: отсутствует.

Сведения о привлечении к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует.

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)": отсутствует.

Сведения об участии в работе комитетов Совета директоров: членом Комитетов Совета директоров не является, участие в заседаниях Комитетов не принимал.

7. Батыров Ренат Рафикович (1976 г.р.) – независимый член Совета директоров с 21.05.2024 по н.в.

Образование:

Уровень образования	Учебное заведение	Квалификация / Специальность
высшее образование	Астраханский Государственный Технический Университет (АГТУ)	Бухгалтерский учет и аудит
высшее образование	Саратовская Государственная Академия Права	Юриспруденция

Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

С	По	Наименование организации	Должность
02.2014	08.2023	ООО «Технопарк» «Сколково»	Генеральный Директор
11.2020	н.в.	ИП «Батыров»	-
09.2023	н.в.	ООО «Сигма Лаб»	Советник
05.2024	н.в.	ПАО «ИВА»	Член Совета директоров

Доля участия в уставном капитале Эмитента, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента, %	0
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0
Доля участия в уставном капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Количество акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0

Сведения о совершении лицом в отчетном периоде сделки по приобретению или отчуждению акций (долей) эмитента: отсутствует.

Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: отсутствует.

Сведения о привлечении к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует.

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)": отсутствует.

Сведения об участии в работе комитетов Совета директоров: является членом Комитета Совета директоров Общества по аудиту и Комитета вознаграждениям и номинациям. За отчетный период заседаний Комитетов не проводилось.

8. Даниленко Наталия Борисовна (1982 г.р.) – независимый член Совета директоров с 21.05.2024 по н.в.
Образование:

Уровень образования	Учебное заведение	Квалификация / Специальность
высшее образование	Московский Городской Психолого-Педагогический Университет	Психолог. Преподаватель психологии / Социальная психология с углубленной подготовкой в области организационной психологии

Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

С	По	Наименование организации	Должность
08.2021	01.2024	ООО «Яндекс»	Директор по персоналу
05.2024	н.в.	ПАО «ИВА»	Член Совета директоров

Доля участия в уставном капитале Эмитента, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента, %	0
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0
Доля участия в уставном капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Количество акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0

Сведения о совершении лицом в отчетном периоде сделки по приобретению или отчуждению акций (долей) эмитента: отсутствует.

Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: отсутствует.

Сведения о привлечении к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует.

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)": отсутствует.

Сведения об участии в работе комитетов Совета директоров: является членом Комитета Совета директоров по аудиту и Председателем Комитета Совета директоров по вознаграждениям и номинациям. За отчетный период заседаний Комитетов не проводилось.

9. Манойло Андрей Федорович (1956 г.р.) – независимый член Совета директоров с 21.05.2024 по н.в.
Образование:

Уровень образования	Учебное заведение	Квалификация / Специальность
высшее	Московский инженерно-	Инженер-физик

	физический институт (МИФИ)	
высшее	Московский институт управления им. Орджоникидзе (Государственный университет управления)	Организация управления производством

Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

С	По	Наименование организации	Должность
05.2021	н.в.	ООО «Пресня Финанс»	Финансовый директор
04.2022	н.в.	АО «Пресня Капитал»	Генеральный директор
05.2022	н.в.	АО «Внеземное»	Член Совета директоров
05.2024	н.в.	ПАО ИВА	Член Совета директоров

Доля участия в уставном капитале Эмитента, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента, %	0
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0
Доля участия в уставном капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Количество акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0

Сведения о совершении лицом в отчетном периоде сделки по приобретению или отчуждению акций (долей) эмитента: отсутствует.

Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: отсутствует.

Сведения о привлечении к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует.

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)": отсутствует.

Сведения об участии в работе комитетов Совета директоров: является членом Комитета Совета директоров по вознаграждениям и номинациям и Председателем Комитета Совета директоров по аудиту. За отчетный период заседаний Комитетов не проводилось.

Зокина Анна Михайловна (1979 г.р.) – член Совета директоров с 09.04.2024 по 20.05.2024.

Образование:

Уровень образования	Учебное заведение	Квалификация / Специальность
высшее образование	Российская академия государственной службы при Президенте РФ, 2011	Государственное и муниципальное управление
высшее образование	Институт Предпринимательства и права при правительстве РФ, 2011	Финансы и кредит
высшее образование	Российский государственный социальный университет, 2009	Юриспруденция

Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

С	По	Наименование организации	Должность
07.2017	10.2021	Государственная Дума ФС РФ	Помощник Депутата Государственной Думы ФС РФ
11.2021	н.в.	Российская академия адвокатуры и	Преподаватель

		нотариата	
04.2024	05.2024	ПАО «ИВА»	Член Совета директоров

Доля участия в уставном капитале Эмитента, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента, %	0
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0
Доля участия в уставном капитале подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение, %	0
Количество акций подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	0

Сведения о совершении лицом в отчетном периоде сделки по приобретению или отчуждению акций (долей) эмитента: отсутствует.

Характер родственных связей (супруги, родители, дети, усыновители, усыновленные, родные братья и сестры, дедушки, бабушки, внуки) с лицами, входящими в состав органов управления эмитента и (или) органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью эмитента: отсутствует.

Сведения о привлечении к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти: отсутствует.

Сведения о занятии лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)": отсутствует.

Сведения об участии в работе комитетов Совета директоров: членом Комитетов Совета директоров не является, участие в заседаниях Комитетов не принимал.

2.1.3. Единоличный исполнительный орган (генеральный директор) Общества.

Иодковский Станислав Эрикович (1987 г.р.).

Избран решением Общего собрания участников о реорганизации ООО «ИВКС» в форме преобразования в акционерное общество, протокол от 22.12.2024 № 14/2023. Является Членом Совета директоров Общества.

Информация об Иодковский С.Э. приведена выше.

2.2. Сведения о политике в области вознаграждения и (или) компенсации расходов, а также о размере вознаграждения и (или) компенсации расходов по каждому органу управления эмитента

Основные положения политики в области вознаграждения и (или) компенсации расходов членов органов управления эмитента.

Согласно Положению о Совете директоров, за исполнение своих обязанностей члены Совета директоров могут получать денежные вознаграждения и компенсации в порядке и размерах, определенных решением Общего собрания акционеров.

Решение внеочередного Общего собрания акционеров Компании (протокол от 20.05.2024 №2) устанавливает размер и порядок выплаты вознаграждений для членов Совета директоров, независимых директоров в составе Совета.

Генеральному директору выплачивается вознаграждение за выполненную работу в соответствии с трудовым договором. Структура и размер вознаграждения определяются Советом директоров.

Сведения о вознаграждении, выплаченного членам Совета директоров Общества, за исключением физического лица, занимающего должность (осуществляющего функции) единоличного исполнительного органа эмитента

	6 месяцев 2024 г.
Заработная плата членов органов управления эмитента, являющихся (являвшихся) его работниками, в том числе работающих (работавших) по совместительству	10 686 999,25 руб.*
Премии	2 703 390,45 руб.*
Вознаграждения, отдельно выплаченные за участие в работе органа управления	0
Иные виды вознаграждения, которые были выплачены эмитентом	0
Расходы, связанные с исполнением функций членов органов управления эмитента, компенсированные эмитентом	0

*Указаны суммы без учета НДФЛ.

2.3. Сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита

Корпоративная система управления рисками, внутреннего контроля и аудита позволяет Компании принимать взвешенные рискориентированные решения, нацеленные на предотвращение реализации рисков и устранение негативных последствий в случае их наступления.

Для обеспечения эффективности системы внутреннего контроля и управления рисками в Компании созданы Комитет по аудиту при Совете директоров, служба внутреннего контроля и управления рисками и служба внутреннего аудита.

В Обществе 22 мая 2024 года принят внутренний документ, направленный на предотвращение неправомерного использования инсайдерской информации – Правила внутреннего контроля по предотвращению, выявлению и пресечению неправомерного использования инсайдерской информации и (или) манипулирования рынком (Протокол заседания Совета директоров № 7 от 22.05.2024).

Комитет по аудиту

В соответствии с п. 3 ст. 64 Закона об акционерных обществах Совет директоров формирует Комитет по аудиту для предварительного рассмотрения вопросов, связанных с контролем за финансово-хозяйственной деятельностью общества, в том числе с оценкой независимости аудитора и отсутствием у него конфликта интересов, а также с оценкой качества проведения аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Состав Комитета по аудиту при Совете директоров Эмитента следующий:

- Манойло Андрей Федорович;
- Батыров Ренат Рафикович;
- Даниленко Наталия Борисовна.

Подробные сведения о членах Комитета по аудиту см. в п. 2.1.2 Отчета.

Положение, определяющее функции и требования к формированию и количественному составу Комитета Совета директоров по аудиту, утверждено Советом директоров Эмитента.

Управление рисками и внутренний контроль

Управление рисками и внутренний контроль за финансово-хозяйственной деятельностью являются неотъемлемой частью деятельности Эмитента и представляет собой непрерывный процесс, протекающий на всех уровнях управления, направленный на достижение целей Эмитента и на повышение качества принимаемых руководством решений, в соответствии с Политикой по управлению рисками и внутреннему контролю Эмитента, утвержденной Советом директоров Эмитента.

Для эффективного функционирования системы управления рисками и внутреннего контроля в Эмитенте созданы специальное структурное подразделение – Направление внутреннего контроля и рисков. Функции и задачи указанного структурного подразделения определены в вышеуказанном документе. Информация о руководителях подразделений приведена в п. 2.4 Отчета.

Внутренний аудит

Внутренний аудит организован в Эмитенте путем создания отдельного структурного подразделения – Подразделение внутреннего аудита в соответствии с Положением о внутреннем аудите, утвержденным Советом директоров Эмитента.

Функции и задачи указанного структурного подразделения определены указанным положением. Руководителем Подразделения внутреннего аудита является Танда Анастасия Игоревна.

Ревизионная комиссия (ревизор)

Создание ревизионной комиссии или ревизора не предусмотрено уставом Эмитента.

Совет директоров Эмитента 22 мая 2024 года (Протокол заседания Совета директоров № 7 от 22.05.2024) утвердил правила по предотвращению неправомерного использования конфиденциальной и инсайдерской информации. Генеральный директор Эмитента утвердил перечень инсайдерской информации, который раскрыт на официальном сайте Эмитента в сети Интернет.

2.4. Информация о лицах, ответственных в эмитенте за организацию и осуществление управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита.

Танда Анастасия Игоревна - Руководитель Подразделения внутреннего аудита (13.11.1987 г.р.)

Образование: высшее

Уровень образования	Учебное заведение	Квалификация	Специальность
Высшее	Санкт-Петербургский Государственный Политехнический Университет	Менеджер	Менеджмент организации

Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

С	По	Наименование организации	Должность
22.07.2019	19.10.2023	ООО «ИНВЕСТГРУПП – ОТЕЛЬ»	Старший внутренний аудитор
03.2024	04.2024	ООО «ИВКС»	Руководитель группы внутреннего аудита
04.2024	н.в	ПАО «ИВА»	Руководитель группы внутреннего аудита

Участие в Эмитенте:

Доля участия в уставном капитале Эмитента, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента, %	0
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	–
Доля участия в подконтрольных эмитенту организациях, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций подконтрольных эмитенту акционерных обществ, имеющих для эмитента существенное значение, %	0
Количество акций подконтрольных эмитенту акционерных обществ, имеющих для эмитента существенное значение каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	–

Родственные связи с иными членами органов управления Эмитента и контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента отсутствуют.

Лицо не привлекалось к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти.

Лицо не занимало должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) была введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».

Потенциальные конфликты интересов данного лица, вызванные их частными интересами или иными обязанностями, отсутствуют.

Руководитель Подразделения внутреннего контроля и управления рисками

Грищенко Ольга Ивановна (24.12.1957 г.р.)

Образование:

Уровень образования	Учебное заведение	Квалификация	Специальность
Высшее	Московский Университет потребительской кооперации	Экономист	Бухгалтерский учет и аудит
Повышении квалификации	Палата налоговых консультантов РФ	Эксперт	Налоговая экспертиза: судебная и досудебная
Повышении квалификации	Палата налоговых консультантов РФ	Налоговый консультант	Консультант по налогам и сборам
Повышении квалификации	Международный Диплом CIMA Adv Dip MA (RU)	Управление эффективностью бизнеса	-
Повышении квалификации	АССА ДипИФР, Ассоциация	Международная финансовая отчетность	Специалист по Международной

	дипломированных сертифицированных бухгалтеров АССА		финансовой отчётности
--	---	--	-----------------------

Все должности, которые лицо занимает или занимало в Эмитенте и в органах управления других организаций за последние три года в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

С	По	Наименование организации	Должность
05.2023	06.2023	ООО «ТСР ТЕХ»	Аудитор
12.2023	н.в.	ООО «АйТиЭфБи Групп»	Главный бухгалтер
03.2024	04.2024	ООО «ИВКС»	Руководитель направления внутреннего контроля и рисков
04.2024	н.в.	ПАО «ИВА»	Руководитель направления внутреннего контроля и рисков

Участие в Эмитенте:

Доля участия в уставном капитале Эмитента, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента, %	0
Количество акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	–
Доля участия в подконтрольных эмитенту организациях, %	0
Доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций подконтрольных эмитенту акционерных обществ, имеющих для эмитента существенное значение, %	0
Количество акций подконтрольных эмитенту акционерных обществ, имеющих для эмитента существенное значение каждой категории (типа), которые могут быть приобретены лицом в результате конвертации принадлежащих ему ценных бумаг, конвертируемых в акции	–

Родственные связи с иными членами органов управления Эмитента и контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента отсутствуют.

Лицо не привлекалось к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, страхования, рынка ценных бумаг или к уголовной ответственности (о наличии судимости) за преступления в сфере экономики и (или) за преступления против государственной власти.

Лицо не занимало должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и (или) была введена одна из процедур банкротства, предусмотренных статьей 27 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)».

Потенциальные конфликты интересов данного лица, вызванные их частными интересами или иными обязанностями, отсутствуют.

2.5. Сведения о любых обязательствах эмитента перед работниками эмитента и работниками подконтрольных эмитенту организаций, касающихся возможности их участия в уставном капитале эмитента.

На дату утверждения Отчет эмитента за 6 месяцев 2024 года отсутствуют соглашения или обязательства Эмитента, или подконтрольных Эмитенту организаций, касающиеся возможности участия работников Эмитента и работников подконтрольных Эмитенту организаций в его уставном капитале. Работникам Эмитента или подконтрольных ему организации опционы Эмитента не предоставлялись. В случае заключения таких соглашений или возникновения обязательств Эмитента, касающиеся возможности участия работников Эмитента подконтрольных организаций в его уставном капитале, информация об этом будет раскрыта в соответствии с законодательством Российской Федерации, в том числе их общий объем, а также совокупное количество обыкновенных акций Эмитента, которая может быть приобретена работниками.

Раздел 3. Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента, а также о сделках эмитента, в совершении которых имелась заинтересованность, и крупных сделках эмитента.

3.1. Сведения об общем количестве акционеров (участников, членов) эмитента.

На конец июня 2024 года количество уникальных акционеров составило более 42 тысяч лиц.

Общее количество выпущенных обыкновенных акций Компании составляет 100 000 000 (сто млн.) штук.

Привилегированные акции в уставном капитале отсутствуют.

Общее количество лиц с ненулевыми остатками на лицевых счетах, зарегистрированных в реестре акционеров Эмитента на дату окончания последнего отчетного периода: 15.

В случае если в состав лиц, зарегистрированных в реестре акционеров Эмитента, входят номинальные держатели акций Эмитента, дополнительно указывается общее количество номинальных держателей акций Эмитента: 1.

Дополнительно раскрывается общее количество лиц, включенных в составленный последним список лиц, имевших (имеющих) право на участие в общем собрании акционеров Эмитента (иной список лиц, составленный в целях осуществления (реализации) прав по акциям Эмитента и для составления которого номинальные держатели акций Эмитента представляли данные о лицах, в интересах которых они владели (владеют) акциями Эмитента):

Список зарегистрированных лиц в реестре владельцев ценных бумаг с учетом информации о владельцах ценных бумаг и об иных лицах, предоставленной номинальными держателями по состоянию на 04.06.2024, количество счетов у лиц, в составленный список: 34 030.

Информация о количестве акций, приобретенных и (или) выкупленных Эмитентом, и (или) поступивших в его распоряжение, на дату окончания отчетного периода, отдельно по каждой категории (типу) акций: данные акции отсутствуют.

Информация о количестве акций эмитента, принадлежащих подконтрольным им организациям, отдельно по каждой категории (типу) акций: акции отсутствуют.

3.2. Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента или лицах, имеющих право распоряжаться голосами, приходящимися на голосующие акции (доли), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента.

Структура акционерного капитала на 30.06.2024, % от обыкновенных акций

Основные акционеры	84,79
Топ-менеджмент	4,10
Миноритарные акционеры	11,11

Лица, имеющие право распоряжаться не менее чем 5 процентами голосов, приходящихся на голосующие акции (доли, паи), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента:

1. Зокин Андрей Александрович.

Размер доли голосов в процентах, приходящихся на голосующие акции (доли, паи), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента, которой имеет право распоряжаться лицо: 23,11%.

Вид права распоряжения голосами, приходящимися на голосующие акции (доли, паи), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента, которым обладает лицо: прямое распоряжение;

Признак права распоряжения голосами, приходящимися на голосующие акции (доли, паи), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента, которым обладает лицо: самостоятельное распоряжение;

Основание, в силу которого лицо имеет право распоряжаться голосами, приходящимися на голосующие акции (доли, паи), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента (участие (доля участия в уставном (складочном) капитале) в эмитенте, пай, договор доверительного управления имуществом, договор простого товарищества, договор поручения, акционерное соглашение, иное соглашение, предметом которого является осуществление прав, удостоверенных акциями (долями) эмитента): отсутствует;

Иные сведения: отсутствуют.

У участника Эмитента, владеющего не менее чем 5 процентами его уставного (складочного) капитала или не менее чем 5 процентами его обыкновенных акций отсутствуют лица, контролирующего такого участника (акционера) Эмитента.

2. Ивнев Николай Николаевич.

Размер доли голосов в процентах, приходящихся на голосующие акции (доли, паи), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента, которой имеет право распоряжаться лицо: 22,46%.

Вид права распоряжения голосами, приходящимися на голосующие акции (доли, паи), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента, которым обладает лицо: прямое распоряжение;

У участника Эмитента, владеющего не менее чем 5 процентами его уставного (складочного) капитала или не менее чем 5 процентами его обыкновенных акций отсутствуют лица, контролирующего такого участника (акционера) Эмитента.

3.3. Сведения о доле участия Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале эмитента, наличии специального права ("золотой акции").

Участие Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале эмитента, наличия специального права ("золотой акции") указываются сведения о доле Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале эмитента и специальном праве ("золотой акции"): отсутствует.

Размер доли уставного капитала эмитента, находящейся в государственной собственности (федеральной, субъектов Российской Федерации), муниципальной собственности: отсутствует;

Наличие специального права на участие Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований в управлении эмитентом – акционерным обществом ("золотой акции"), срок действия специального права ("золотой акции"): отсутствует.

3.4. Сделки эмитента, в совершении которых имелась заинтересованность.

В течение отчетного периода, с 09 апреля по 30 июня 2024 года, Эмитентом совершены следующие сделки в совершении которых имелась заинтересованность, требующих одобрения согласно Главе XI Федерального закона от 26 декабря 1995 года №208-ФЗ «Об акционерных обществах»:

1. Сделка по оказанию услуг по организации публичного предложения акций Общества Акционерным обществом «Сбербанк КИБ».

Заинтересованные лица:

1. Ивнев Николай Николаевич

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и членом Совета директоров Общества;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 22,46%;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

2. Терентьев Евгений Викторович

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и членом Совета директоров Общества;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 15,93%;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

3. Петров Виктор Александрович

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и членом Совета директоров Общества;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 3,51%

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

4. Иодковский Станислав Эрикович

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и членом Совета директоров Общества, а также исполняет обязанности Генерального директора Общества;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 17,42%;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

5. Черных Сергей Дмитриевич

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и членом Совета директоров Общества;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 5,88%

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

6. Зокин Андрей Александрович

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и акционером компании;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 23,11%

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

2. Сделка по оказанию услуг по организации публичного предложения акций Общества Акционерным обществом «Гинькофф Банк».

Заинтересованные лица:

1. Ивнев Николай Николаевич

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и членом Совета директоров Общества;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 22,46%;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

2. Терентьев Евгений Викторович

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и членом Совета директоров Общества;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 15,93%;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

3. Петров Виктор Александрович

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и членом Совета директоров Общества;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 3,51%

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

4. Иодковский Станислав Эрикович

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и членом Совета директоров Общества, а также исполняет обязанности Генерального директора Общества;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 17,42%;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

5. Черных Сергей Дмитриевич

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и членом Совета директоров Общества;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 5,88%

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

6. Зокин Андрей Александрович

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и акционером компании;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 23,11%

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

3. Сделка по оказанию услуг по организации публичного предложения акций Общества Акционерным обществом «Альфа-Банк».

Заинтересованные лица:

1. Ивнев Николай Николаевич

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и членом Совета директоров Общества;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 22,46%;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

2. Терентьев Евгений Викторович

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и членом Совета директоров Общества;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 15,93%;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

3. Петров Виктор Александрович

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и членом Совета директоров Общества;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 3,51%

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

4. Иодковский Станислав Эрикович

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и членом Совета директоров Общества, а также исполняет обязанности Генерального директора Общества;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 17,42%;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

5. Черных Сергей Дмитриевич

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и членом Совета директоров Общества;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 5,88%

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

6. Зокин Андрей Александрович

Основание заинтересованности: является стороной по сделке и акционером компании;

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале Общества: 23,11%

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале стороны по сделке: 0%.

3.5. Крупные сделки эмитента.

В течение отчетного периода, с 1 января по 30 июня 2024 года, крупных сделок, требующих одобрения согласно Главе X Федерального закона от 26 декабря 1995 года №208-ФЗ «Об акционерных обществах», Компанией не совершалось.

Раздел 4. Дополнительные сведения об эмитенте и о размещенных им ценных бумагах.

4.1. Подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение.

1) Общество с ограниченной ответственностью «Научно-технический центр».

ООО «НТЦ»

ИНН 5076008087

ОГРН 1085019000890

Место нахождения: 109316, Москва г, Волгоградский пр-кт, дом № 42, этаж 2, Комната 11 (ЧАСТЬ)

Вид контроля, под которым находится организация, в отношении которой Эмитент является контролирующим лицом: прямой контроль.

Признак осуществления эмитентом контроля над организацией, в отношении которой он является контролирующим лицом: право прямо распоряжаться в силу участия в подконтрольной организации более 50 процентами голосов в высшем органе управления подконтрольной Эмитенту организации.

Размер доли участия эмитента в уставном (складочном) капитале подконтрольной эмитенту организации: 100%;

размер доли подконтрольной организации в уставном капитале эмитента и размер доли обыкновенных акций эмитента, принадлежащих подконтрольной организации: 0%

Описание основного вида деятельности подконтрольной эмитенту организации: 71.20 Технические испытания, исследования, анализ и сертификация.

Совет директоров и коллегиальный исполнительный орган не предусмотрены уставом подконтрольной организации.

Лицо, занимающее должность (осуществляющее функции) единоличного исполнительного органа подконтрольной эмитенту организации: Бабинцева Ольга Владимировна. Доля участия лица в уставном капитале Эмитента и доля принадлежащих лицу обыкновенных акций Эмитента: 0%.

2) Акционерное общество «ВКурсе»

АО «ВКурсе»

ИНН 7743314440

ОГРН 1197746540155

Место нахождения: 125438, г. Москва, ул. Михалковская, д. 63Б, стр. 2, пом. 23/5

Вид контроля, под которым находится организация, в отношении которой Эмитент является контролирующим лицом: прямой контроль.

Признак осуществления эмитентом контроля над организацией, в отношении которой он является контролирующим лицом: право прямо распоряжаться в силу участия в подконтрольной организации более 50 процентами голосов в высшем органе управления подконтрольной Эмитенту организации.

Размер доли участия Эмитента в уставном (складочном) капитале подконтрольной Эмитенту организации: 80%;

Размер доли, количество, общая номинальная стоимость, общая балансовая стоимость обыкновенных акций подконтрольной организации, принадлежащих Эмитенту: 80% обыкновенных акций, выпуск № 1-01-86719-Н от 03.10.2019, 17 850 штук, балансовая стоимость которых 17 850,00 руб.

Размер доли подконтрольной организации в уставном капитале Эмитента и размер доли обыкновенных акций эмитента, принадлежащих подконтрольной организации: 0%.

Описание основного вида деятельности подконтрольной эмитенту организации: 62.01 Разработка компьютерного программного обеспечения.

Состав Совета директоров предусмотрен уставом подконтрольной организации, но не сформировано акционерами.

Коллегиальный исполнительный орган не предусмотрен уставом подконтрольной организации.

Лицо, занимающее должность (осуществляющее функции) единоличного исполнительного органа подконтрольной эмитенту организации: Матвеев Юрий Алексеевич. Доля участия лица в уставном капитале Эмитента и доля принадлежащих лицу обыкновенных акций Эмитента: 0%

4.2. Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций.

4.2.1. Информация о реализации проекта (проектов), для финансирования и (или) рефинансирования которого (которых) используются денежные средства, полученные от размещения зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций.

Эмитент не является эмитентом облигаций какого-либо вида (типа), в том числе зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций.

Информация о реализации проекта (проектов), для финансирования и (или) рефинансирования которого (которых) используются денежные средства, полученные от размещения зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций: отсутствует.

4.2.2. Описание политики эмитента по управлению денежными средствами, полученными от размещения зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций: отсутствует, т.к. Эмитент не является эмитентом облигаций какого-либо вида, в том числе зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций.

4.2.3. Отчет об использовании денежных средств, полученных от размещения зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций: отсутствует, т.к. Эмитент не является эмитентом облигаций какого-либо вида, в том числе зеленых облигаций, социальных облигаций, облигаций устойчивого развития, адаптационных облигаций.

4.2(1). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами инфраструктурных облигаций.

Эмитент не является эмитентом облигаций какого-либо вида (типа), в том числе инфраструктурных облигаций.

4.2(2). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами облигаций, связанных с целями устойчивого развития.

Эмитент не является эмитентом облигаций какого-либо вида (типа), в том числе облигаций, связанных с целями устойчивого развития.

4.2(3). Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами облигаций климатического перехода

Эмитент не является эмитентом облигаций какого-либо вида (типа), в том числе облигаций климатического перехода.

4.3. Сведения о лице (лицах), предоставившем (предоставивших) обеспечение по облигациям эмитента с обеспечением, а также об обеспечении, предоставленном по облигациям эмитента с обеспечением

Эмитент не является эмитентом облигаций какого-либо вида (типа).

4.3.1. Дополнительные сведения об ипотечном покрытии по облигациям эмитента с ипотечным покрытием.

Эмитент не является эмитентом облигаций какого-либо вида (типа).

4.3.2. Дополнительные сведения о залоговом обеспечении денежными требованиями по облигациям эмитента с заложенным обеспечением денежными требованиями.

Эмитент не является эмитентом облигаций какого-либо вида (типа).

4.4. Сведения об объявленных и выплаченных дивидендах по акциям эмитента.

Указывается информация в отношении дивидендов, решение о выплате (объявлении) которых принято в течение всего срока с даты государственной регистрации эмитента, если эмитент осуществляет свою деятельность менее трех лет, то есть с 09.04.2024.

С даты регистрации Эмитента и до окончания отчетного периода решений о выплате дивидендов не принималось.

В отчетном периоде, 28.06.2024 проведено годовое Общее собрание акционеров, на котором принято решение дивиденды за 2023 год не распределять (Протокол № 3 от 02.07.2024), <https://e-disclosure.ru/portal/event.aspx?EventId=xmg21BtibEa5IpprGS-C-CHA-B-B>.

4.5. Сведения об организациях, осуществляющих учет прав на эмиссионные ценные бумаги эмитента.

4.5.1 Сведения о регистраторе, осуществляющем ведение реестра владельцев ценных бумаг эмитента

Полное и сокращенное (при наличии) фирменные наименования, место нахождения, ИНН и ОГРН: Акционерное общество «Независимая регистраторская компания Р.О.С.Т.», АО «НРК-Р.О.С.Т.», адрес, указанный в ЕГРЮЛ: 107076, г. Москва, ул. Стромынка, д. 18, корп. 5Б, помещение IX, ИНН 7726030449, ОГРН 1027739216757

Номер, дата выдачи, срок действия лицензии на осуществление деятельности по ведению реестра владельцев ценных бумаг, наименование органа, выдавшего лицензию: лицензия на осуществление деятельности по ведению реестра владельцев ценных бумаг № 045-13976-000001 выдана ФКЦБ России 03.12.2002 без ограничения срока действия.

Дату, с которой регистратор осуществляет ведение реестра владельцев ценных бумаг акционерного общества: 09.04.2024.

Иные сведения о ведении реестра владельцев ценных бумаг эмитента, указываемые эмитентом по собственному усмотрению: отсутствуют.

4.5.2. Сведения о депозитарии, осуществляющем централизованный учет прав на ценные бумаги эмитента

В обращении находятся ценные бумаги Эмитента с централизованным учетом прав.

Сведения о депозитарии, осуществляющем централизованный учет прав на ценные бумаги Эмитента с обязательным централизованным хранением.

Полное фирменное наименование: Небанковская кредитная организация акционерное общество «Национальный расчетный депозитарий»

Сокращенное фирменное наименование: НКО АО НРД

Место нахождения: Российская Федерация, г. Москва.

Адрес: 105066, город Москва, улица Спартаковская, дом 12.

ИНН: 7702165310

ОГРН: 1027739132563

Данные о лицензии на осуществление деятельности депозитария на рынке ценных бумаг

Номер: 045-12042-000100

Дата выдачи: 19.02.2009 г.

Дата окончания действия: без ограничения срока действия

Наименование органа, выдавшего лицензию: ФСФР России

4.6. Информация об аудиторе эмитента.

Полное и сокращенное фирменные наименования: Общество с ограниченной ответственностью «Финансовые и бухгалтерские консультанты»

ИНН аудитора: 7701017140

ОГРН аудитора: 1027700058286

Место нахождения аудитора: 101990, г. Москва, ул. Мясницкая, д.44 стр.2

Отчетный год (годы) и (или) иной отчетный период (периоды) из числа последних трех завершенных отчетных лет и текущего года, за который (за которые) аудитором проводилась (будет проводиться) проверка отчетности Группы: 2021 г., 2022 г., 2023 г., 2024 г.

Вид отчетности Эмитента, в отношении которой аудитором проводилась (будет проводиться) независимая проверка: консолидированная финансовая отчетность за 6 месяцев 2024 года.

Сопутствующие аудиту и прочие связанные с аудиторской деятельностью услуги, которые оказывались (будут оказываться) Эмитенту в течение последних трех завершенных отчетных лет и текущего года аудитором: сопутствующие аудиту услуги не оказывались.

Факторы, которые могут оказать влияние на независимость аудитора, в том числе сведения о наличии существенных интересов (взаимоотношений), связывающих с Эмитентом (членами органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента) аудитора Эмитента, членов органов управления и органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудитора, а также участников аудиторской группы, определяемой в соответствии с Международным стандартом контроля качества 1 "Контроль качества в аудиторских организациях, проводящих аудит и обзорные проверки финансовой отчетности, а также выполняющих прочие задания, обеспечивающие уверенность, и задания по оказанию сопутствующих услуг", введенным в действие на территории Российской Федерации приказом Министерства финансов Российской Федерации от 9 января 2019 № 2н "О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации и о признании утратившими силу некоторых приказов Министерства финансов Российской Федерации", зарегистрированным Министерством юстиции Российской Федерации 31 января 2019 года № 53639:

Наличие долей участия аудитора (лиц, занимающих должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) в уставном капитале Эмитента: доли участия в уставном капитале Эмитента отсутствуют.

Предоставление Эмитентом заемных средств аудитору (лицам, занимающим должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации): Эмитент не предоставлял заемные средства указанным лицам.

Наличие тесных деловых взаимоотношений (участие в продвижении продукции (услуг) Эмитента, участие в совместной предпринимательской деятельности и т.д.), а также родственных связей: тесные деловые взаимоотношения, а также родственные связи отсутствуют.

Меры, предпринятые Эмитентом и аудитором Эмитента для снижения влияния факторов, которые могут оказать влияние на независимость аудитора: Эмитент и аудитор в период осуществления им аудиторской деятельности отслеживают соблюдение требований законодательства Российской Федерации. Факторы, которые могли оказать влияние на независимость аудитора, не выявлены. В соответствии с требованиями ст.

8 Федерального закона 30.12.2008 № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» аудитор является полностью независимым от органов управления Эмитента.

Фактический размер вознаграждения, выплаченного Эмитентом аудитору за аудит (проверку), в том числе обязательный, отчетности Эмитента за последний завершённый отчетный год, а также за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг: 6 600 тыс. рублей, вкл. НДС.

Размер вознаграждения за оказанные аудитором эмитента услуги, выплата которого отложена или просрочена эмитентом, с отдельным указанием отложенного или просроченного вознаграждения за аудит (проверку), в том числе обязательный, отчетности эмитента и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг: 0 рублей.

Фактический размер вознаграждения, выплаченного эмитентом и подконтрольными эмитенту организациями, имеющими для него существенное значение, указанному аудитору за аудит (проверку), в том числе обязательный, консолидированной финансовой отчетности эмитента за последний завершённый отчетный год и за оказание сопутствующих аудиту и прочих связанных с аудиторской деятельностью услуг: 6 810 тыс. рублей, вкл. НДС.

Порядок выбора аудитора Эмитента:

процедура конкурса, связанного с выбором аудитора Эмитента, и его основные условия:

При выборе аудитора Эмитента для проверки отчетности, составленной в соответствии с МСФО, проводился сравнительный анализ коммерческих предложений аудиторских компаний.

При определении компании с наилучшими условиями принимались во внимание следующие критерии:

- принадлежность к аудиторским компаниям, бывших членов крупнейших международных аудиторских компаний;

- деловая репутация аудитора;

- наличие в штате специалистов, обладающих дипломами международно-признанных бухгалтерских и аудиторских ассоциаций и организаций;

- наличие опыта работы с компаниями ИТ-отрасли;

- профессионализм рабочей группы, квалификация и опыт специалистов;

- стоимость услуг;

- готовность аудитора работать по установленным Эмитентом срокам.

процедура выдвижения кандидатуры аудитора Эмитента для утверждения общим собранием акционеров Эмитента, в том числе орган управления Эмитента, принимающий решение о выдвижении кандидатуры аудитора Эмитента

В соответствии с Уставом Эмитента Общее собрание акционеров Эмитента утверждает Аудитора, который проводит независимую внешнюю проверку финансовой отчетности, составленной в соответствии с РСБУ и МСФО органом управления эмитента, принимающим решение о выдвижении кандидатуры аудитора эмитента, является Генеральный директор. Оценку независимости, объективности и отсутствия конфликта интересов, включая оценку кандидатов в аудиторы Общества проводит Комитет по аудиту Совета директоров.

РАЗДЕЛ 5. КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ (ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ), БУХГАЛТЕРСКАЯ (ФИНАНСОВАЯ) ОТЧЕТНОСТЬ ЭМИТЕНТА

5.1. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность) эмитента

Эмитент составляет и раскрывает полугодовую консолидированную финансовую отчетность, состоящую из 6 месяцев 2024 года. Ссылка на страницу в сети Интернет, на которой опубликована указанная отчетность: <https://e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=39102&type=4>.

5.2. Бухгалтерская (финансовая) отчетность

Эмитент составляет и раскрывает бухгалтерскую финансовую отчетность, состоящую из 6 месяцев 2024 года. Ссылка на страницу в сети Интернет, на которой опубликована указанная отчетность: <https://e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=39102&type=3>.