

IVA TECHNOLOGIES

АПРЕЛЬ 2025

ПРЕЗЕНТАЦИЯ ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ

IVA Technologies занимает лидирующие позиции на российском рынке корпоративных коммуникаций



149 млрд руб.^{**}

объем рынка к 2028 году



5+ новых продуктов в экосистеме



IVA MCU - №1^{***}

среди российских ВКС*



+36% рост выручки г/г

Один из лидеров сегмента корпоративных коммуникаций

>250 тыс.

лицензий поставлено*

> 620

заказчиков*

> 220

партнеров

Уникальная экосистема корпоративных коммуникаций

>30

патентов и свидетельств*

266

разработчиков*

15

продуктов

Подтвержденная высокоэффективная бизнес-модель

81%

CAGR выручки '21-24

75%

CAGR EBITDA '21-24

70%

рентабельность по EBITDA '24

Наша экосистема



- ✓ Единое приложение для сервисов экосистемы
- ✓ Разработка продуктов без использования open-source решений
- ✓ Центр технической поддержки для всех продуктов экосистемы
- ✓ Высокая степень локализации производства в России
- ✓ Низкая зависимость от поставок импортных комплектующих
- ✓ Интеграция продуктов экосистемы между собой

Как мы замещаем иностранных вендоров



Продолжаем расти



Клиенты

623

количество заказчиков
на 12М 2024

16%

рост числа заказчиков
на 12М 2024 г/г

Создание сильного ценностного
предложения для клиентов

Сотрудники

380

количество сотрудников
на 12М 2024

64%

рост числа сотрудников
на 12М 2024 г/г

Разработка программы долгосрочной
мотивации сотрудников

Партнеры

221

количество партнеров
на 12М 2024

40%

рост числа партнеров
на 12М 2024 г/г

Увеличение экспертизы
и представительства на рынке

Драйверы роста и стратегические достижения 2024



Вывод на рынок нового флагманского продукта

- **IVA One** – универсальная платформа, заменяющая множество разрозненных решений для бизнес-коммуникаций
- +5 новых продуктов в 2025 г.



Инновации в темпе будущего

- **IVA Terra** – система распознавания речи на базе ИИ
- **IVA GPT** – мультиагентный бизнес-помощник, создающий цифровое сознание предприятия
- Сквозное развитие ИИ-модулей и функций во всех решениях экосистемы IVA



Стратегические партнерства с лидерами рынка

- Подписаны соглашения с ключевыми игроками: «Лаборатория Касперского», «Аквариус», «Гринатом», ВСК, «ЛАНИТ-Интеграция», Mind As Engine (MAE), «Ростелеком», «РусГидро», Фонд «Росконгресс» и др.
- Расширение присутствия в регионах СНГ и MENA



Локальное производство и развитие импортозамещения

- Присвоение IP-телефонам IVA статуса телекоммуникационного оборудования российского происхождения



Признание успехов

- №1 в среди поставщиков ВКС России (CNews Analytics)*
- Лидер рынка среди российских разработчиков ВКС (J'son & Partners) ****
- ВКС-решение года (CNews) **
- Лучшее решение для корпоративных коммуникаций («ComNews Awards») *****
- Лидер рейтинга «Топ-7 внедрений российского ПО» ***
- Лучший День Инвестора (Investment Leaders) *****



Финансовые результаты 2024г.



Ключевые результаты за 12м 2024



II. Выручка

+36%

Рост, г/г

✓ Рентабельность по EBITDA

70%

✓ Объем инвестиций в R&D

x2 (1,4 млрд руб.)

Рост, г/г

✓ Чистый долг

0,4 млрд руб.

соотношение чистого долга к EBITDA —
0,2x

✓ Чистая прибыль

1,9 млрд руб.

✓ Выручка по новым продуктам

+111%

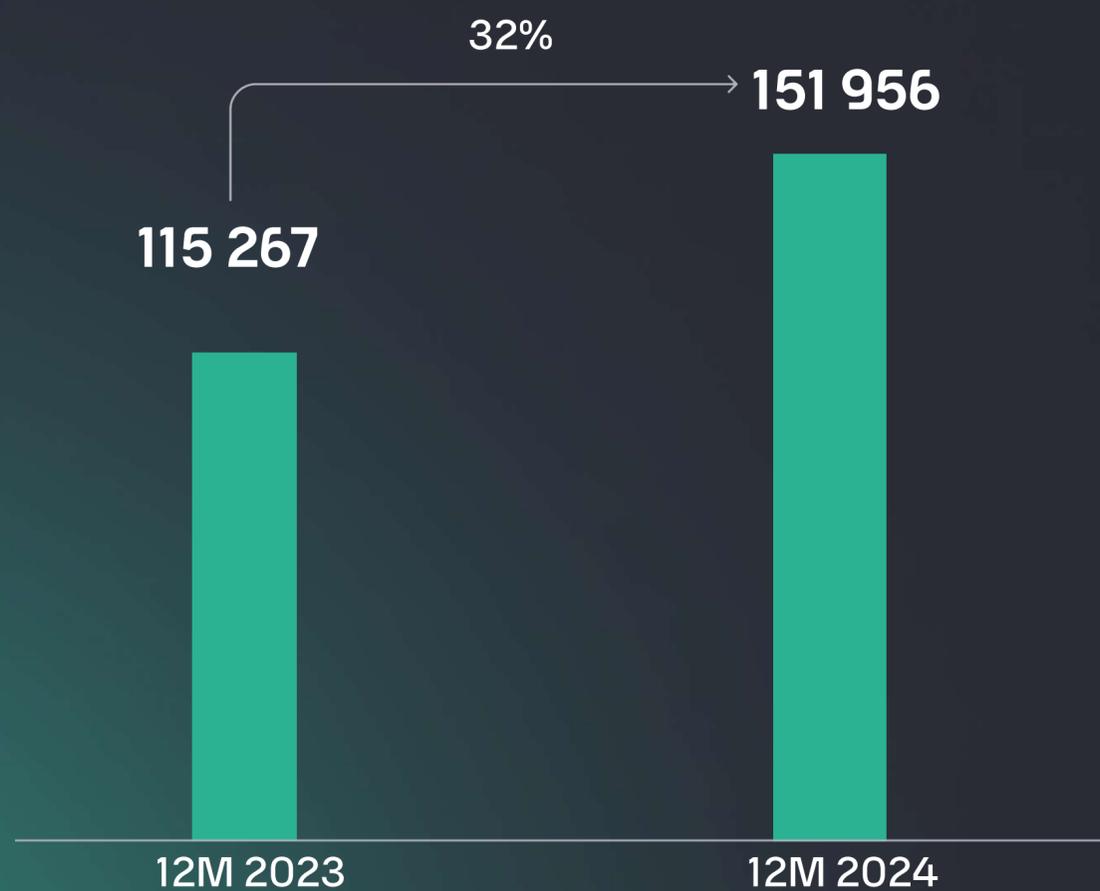
Рост, г/г

... при увеличении доли продаж новых продуктов экосистемы



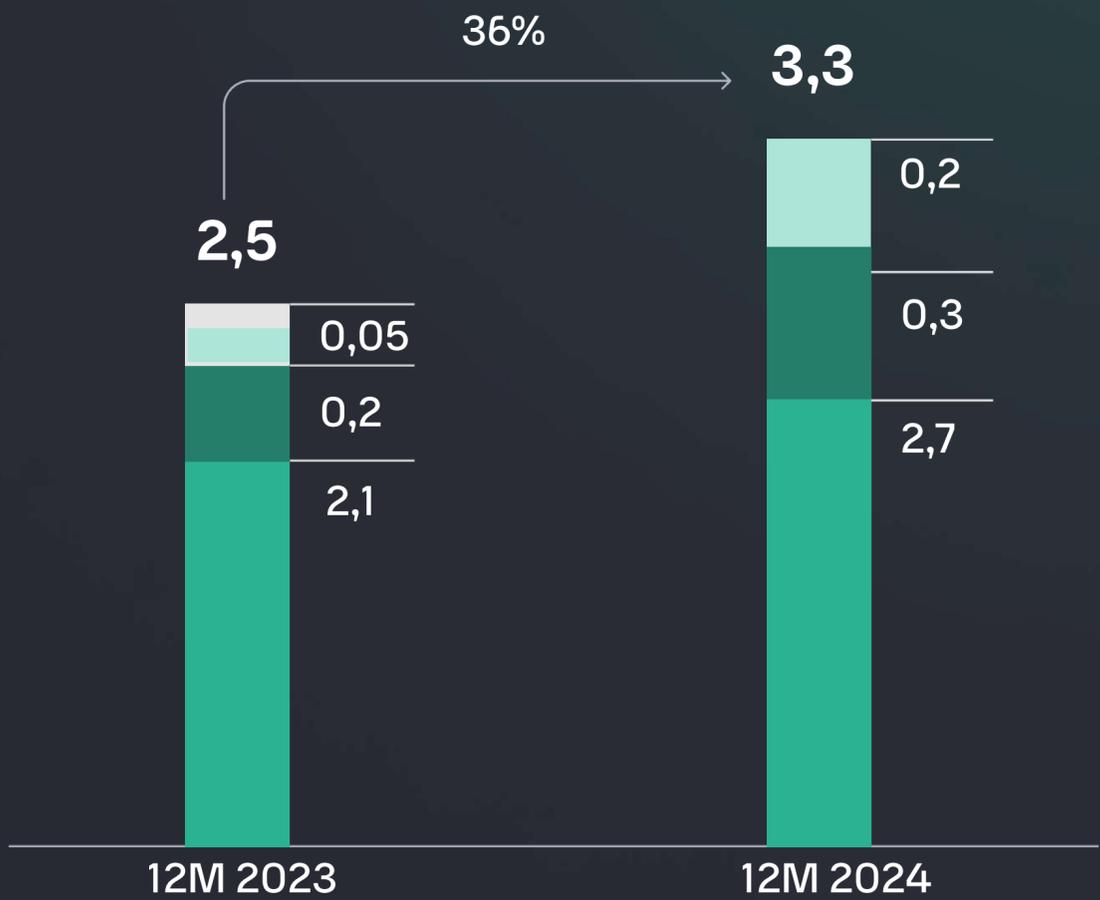
Существенное увеличение продаж лицензий ...

тыс шт.



... транслируется в стремительный рост выручки ...

млрд руб.



- Реализация ПО и лицензий
- Сервисное обслуживание
- Реализация программно-аппаратных комплексов
- Прочая выручка

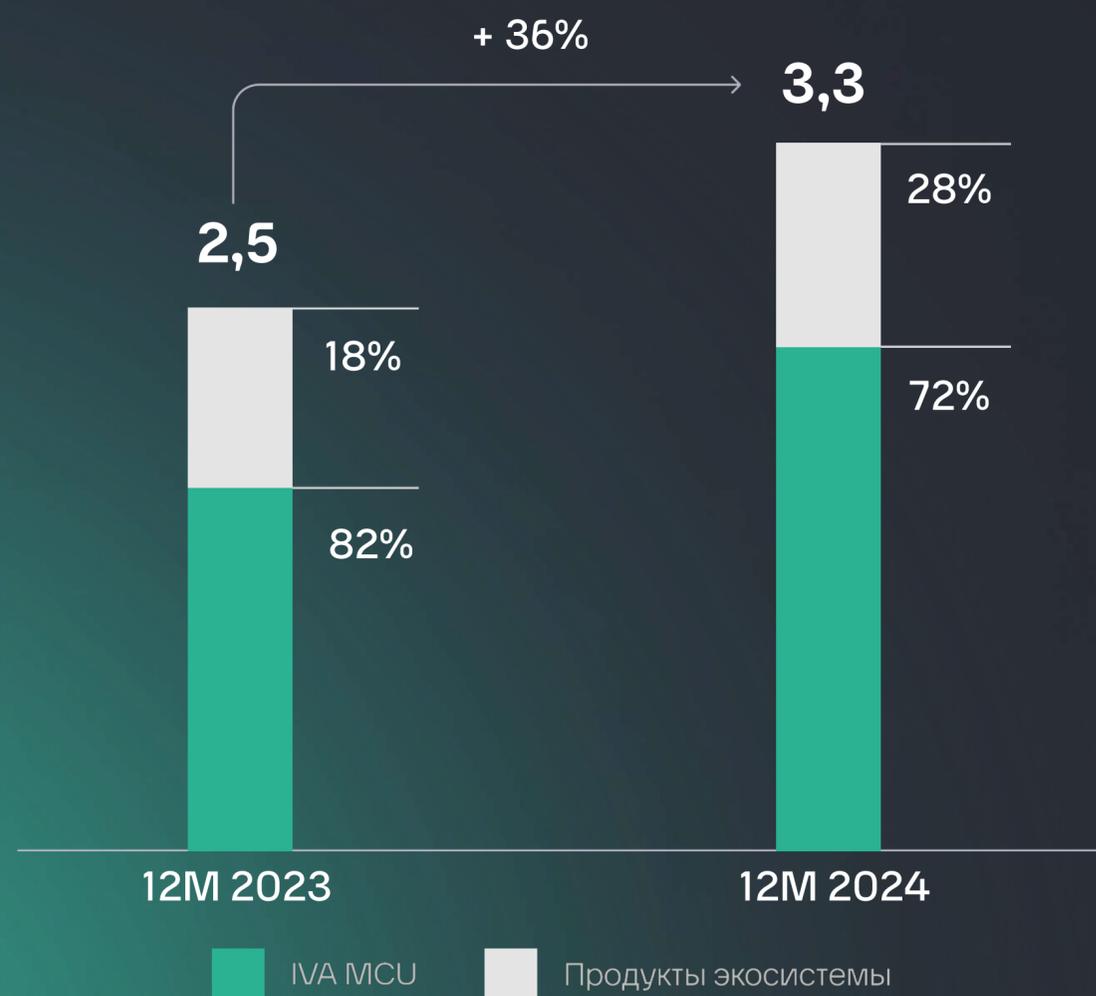
Источник: данные Компании
Примечания: *Программно-аппаратные комплексы

Структура выручки IVA Technologies



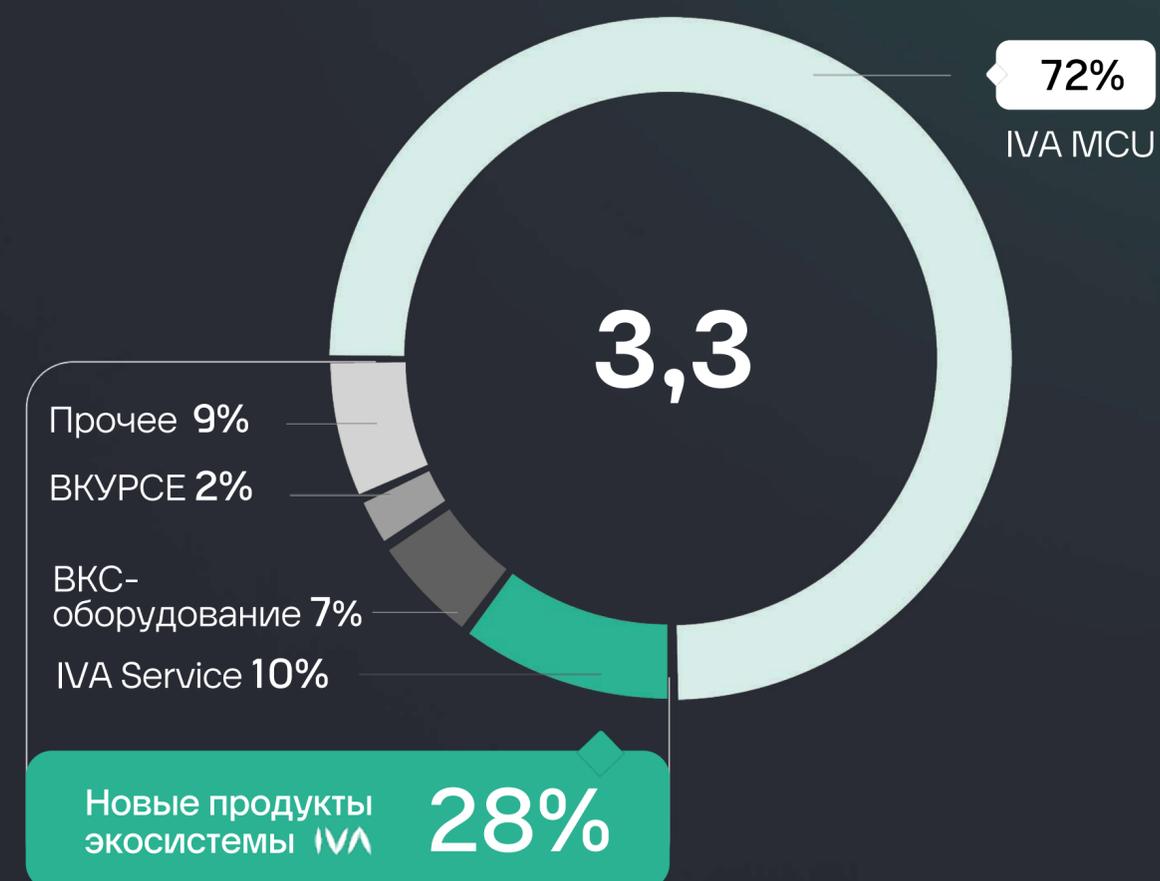
Выручка

млрд руб.



Структура выручки 12м 2024

млрд руб.

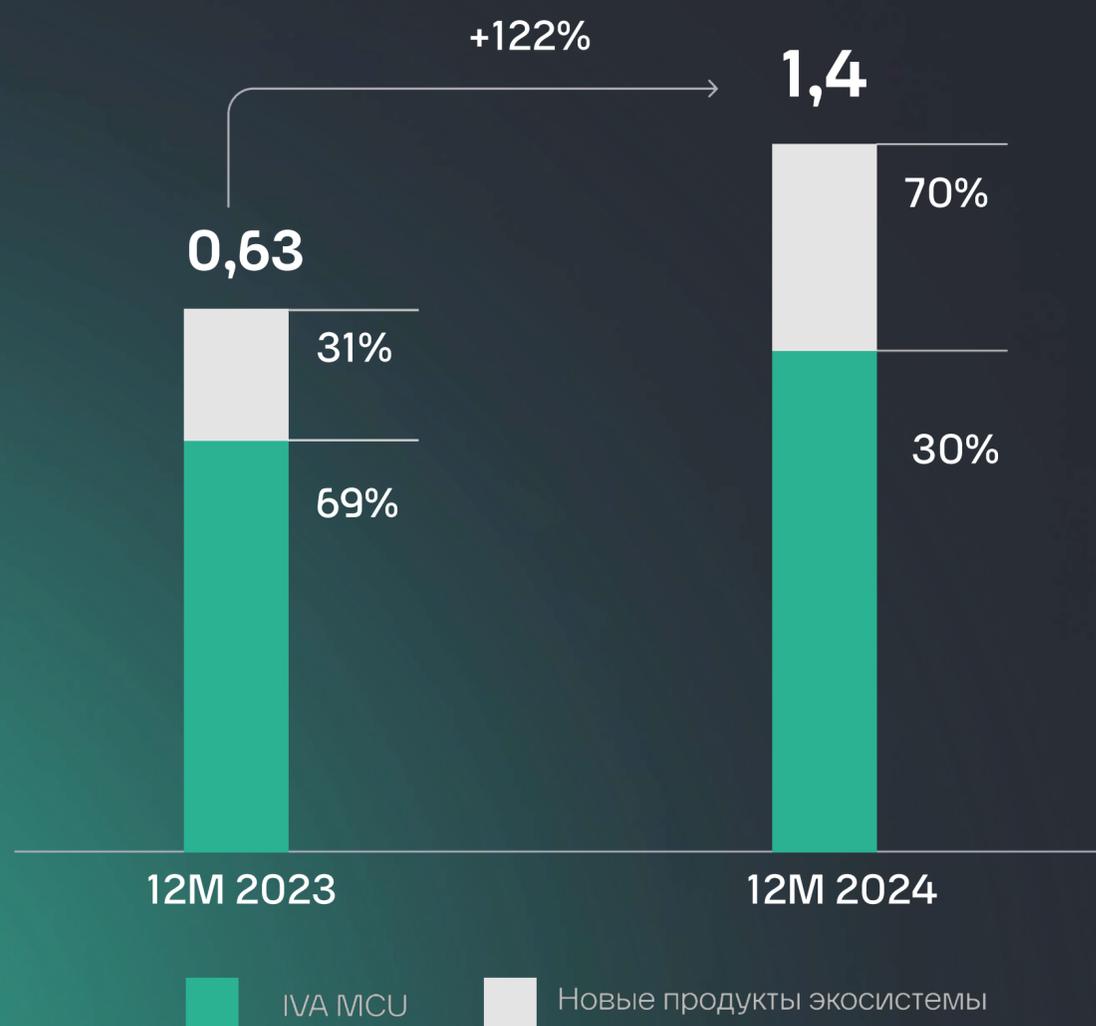




Рост инвестиций в развитие экосистемы

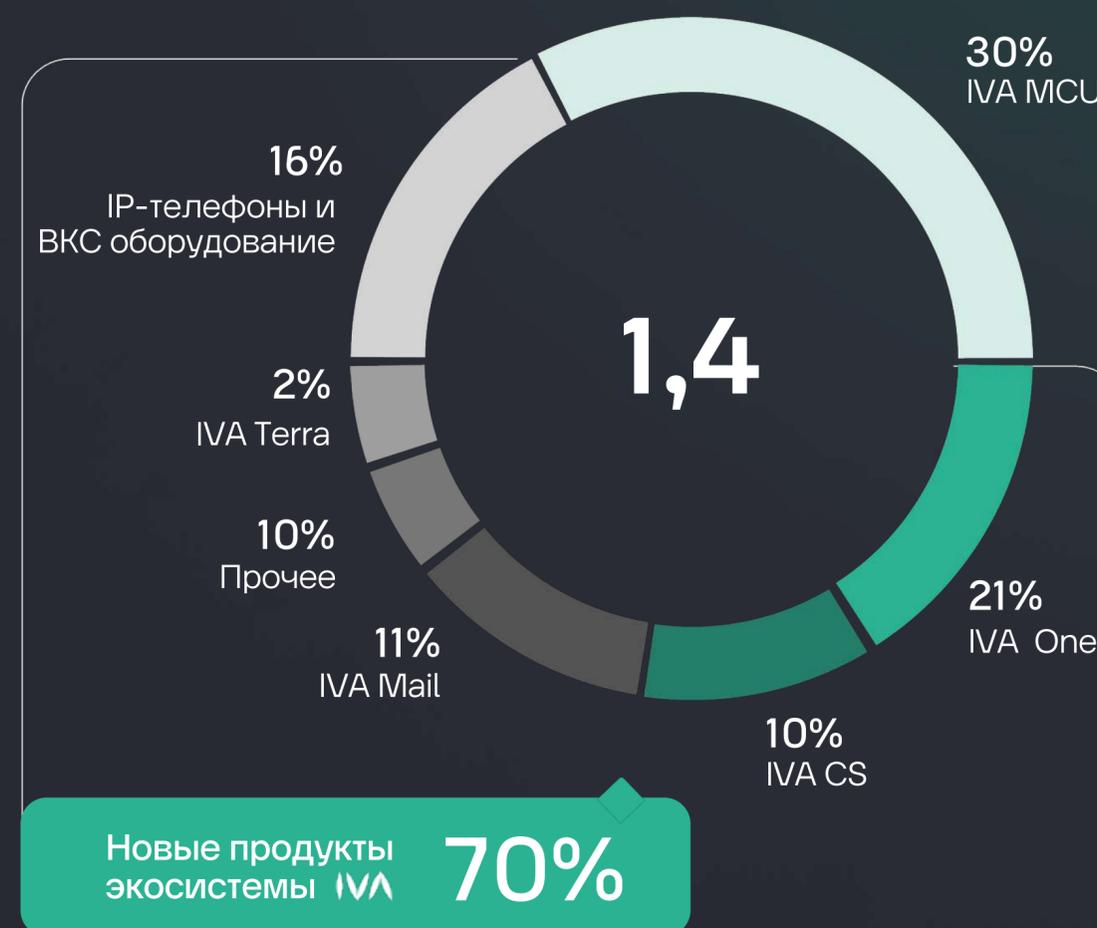
Увеличение доли инвестиций в новые продукты экосистемы

Капитальные затраты, млрд руб.



Структура капитальных затрат за 12M 2024

млрд руб.

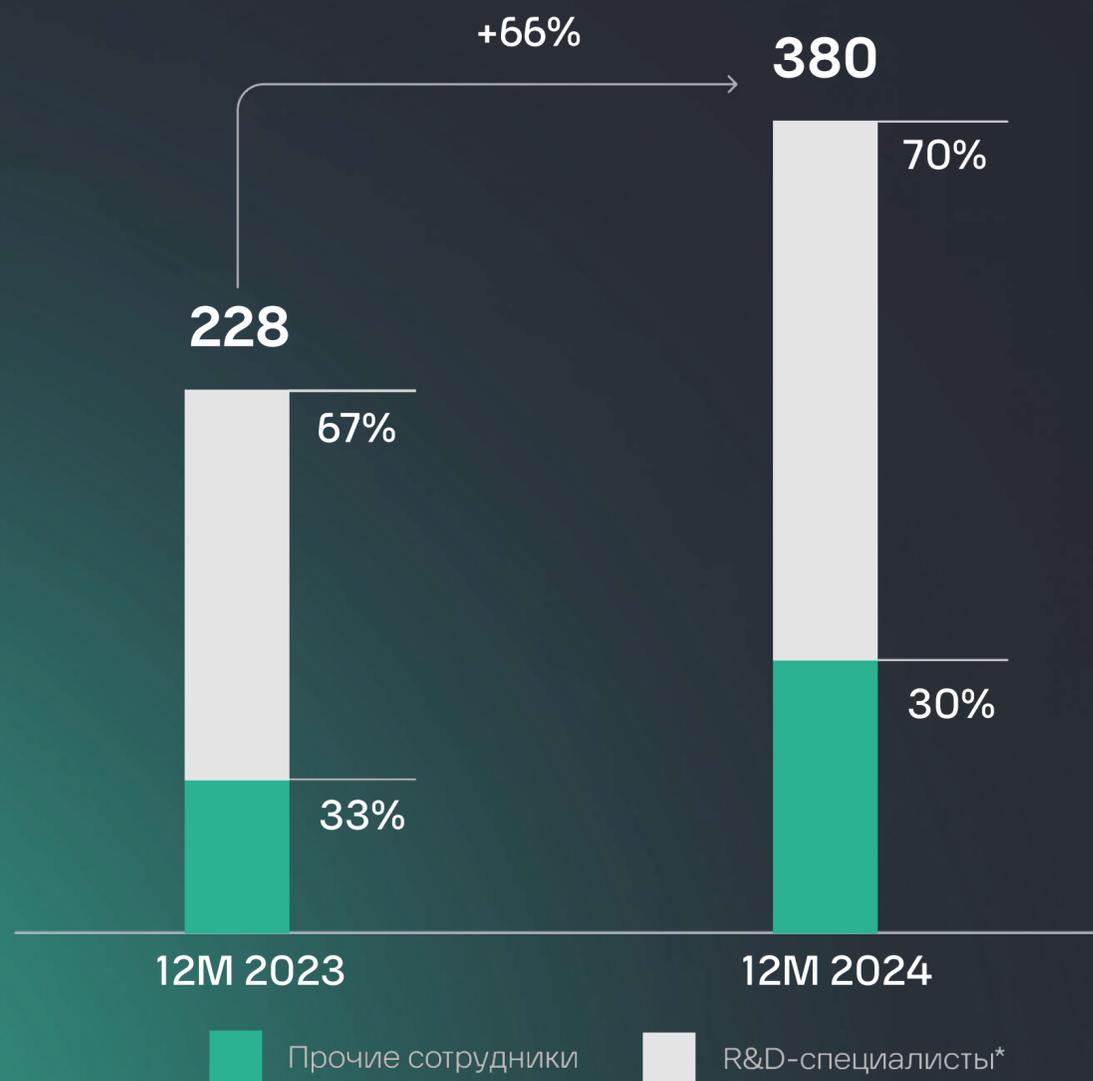


Сохранение высокой доли R&D специалистов

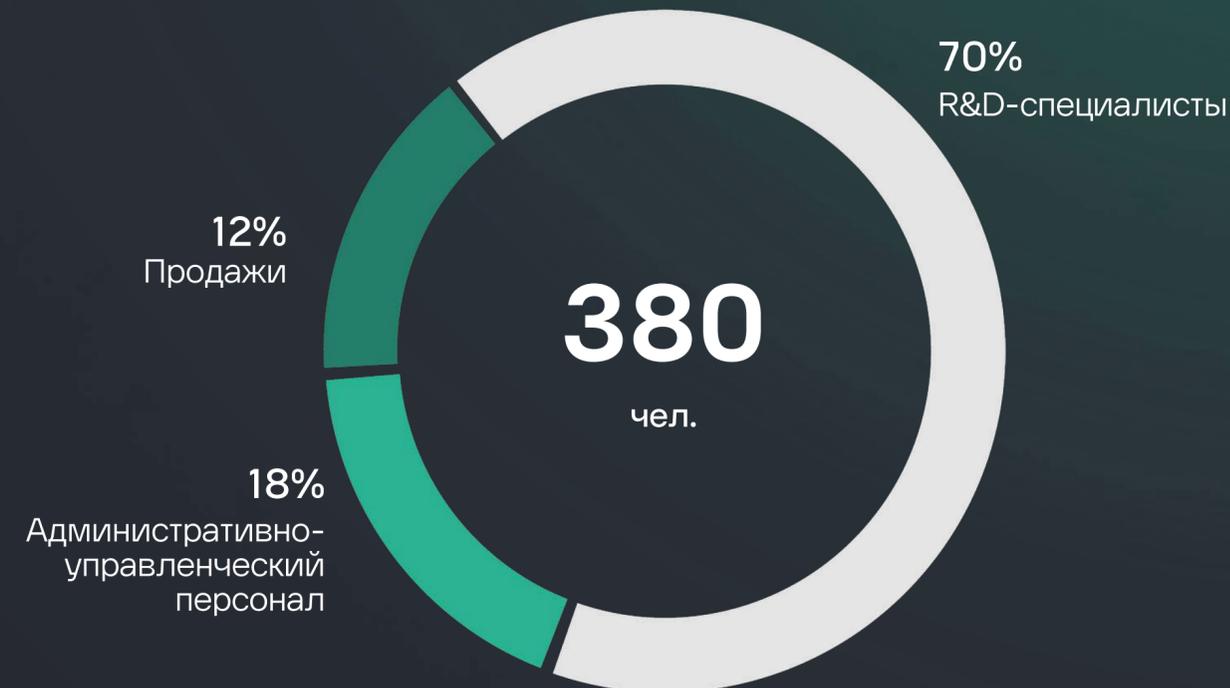


Устойчиво высокая доля R&D-специалистов

Количество сотрудников, чел.

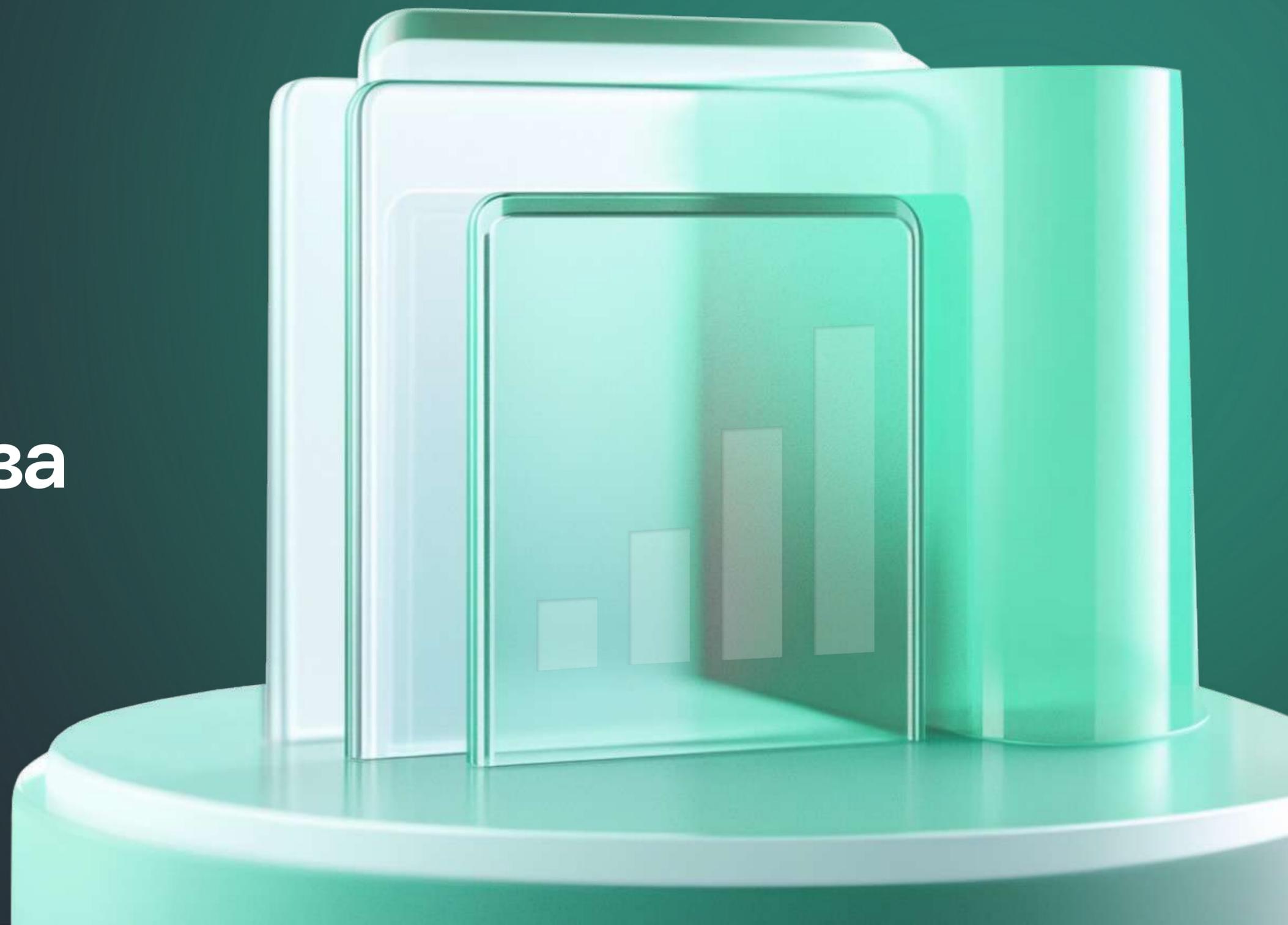


Структура персонала на 12 м 2024 года





Продуктовый портфель и клиентская база



IVA One – новый флагманский продукт компании



Единое приложение бизнес-коммуникаций



Корпоративный мессенджер



Календарь и планировщик



ВКС и вебинары



Бизнес-помощники на основе ИИ



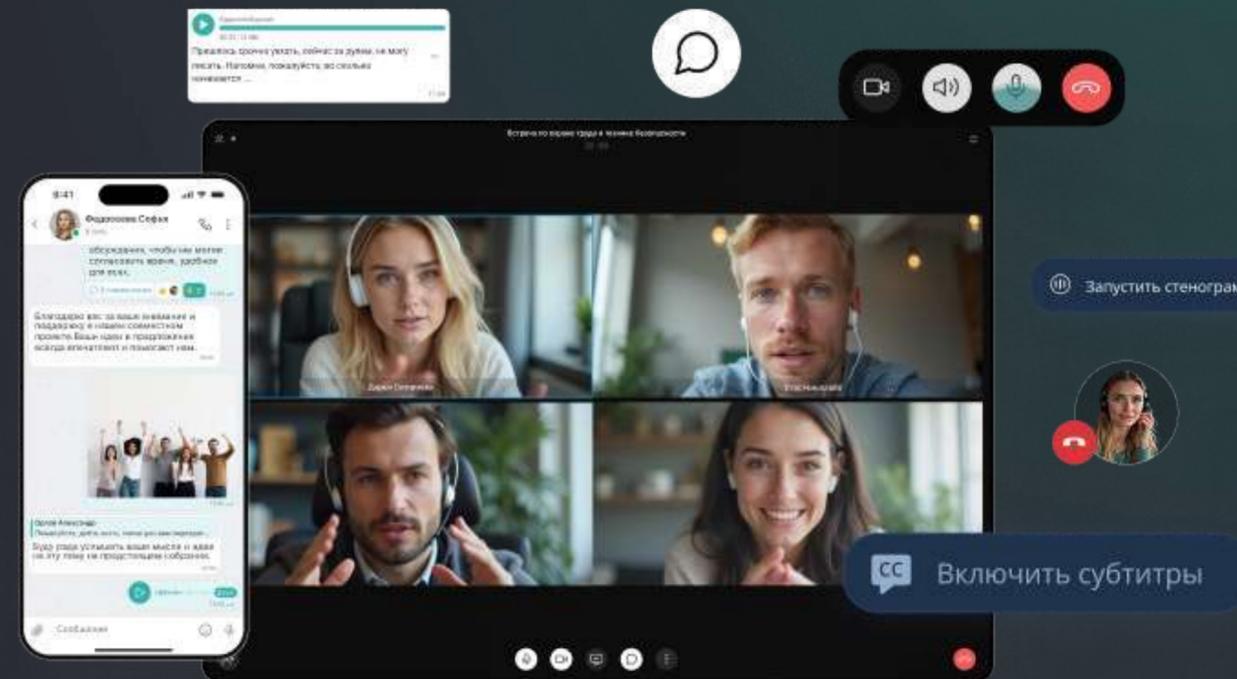
Аудио- и видеозвонки



Электронная почта



Адресная книга



- ✓ Выход на новые локальные рынки
- ✓ Международная экспансия
- ✓ Увеличение пользовательской базы в 5+ раз
- ✓ Увеличение портфеля сервисных услуг
- ✓ Расширение партнерской сети и стратегических альянсов
- ✓ Премиум-поддержка для крупных заказчиков
- ✓ Полноценная интеграция и развитие ИИ (IVA Terra)
- ✓ Собственный киберполигон и механизмы защиты платформы, шифрование трафика



Анонс продукта - ноябрь 2024



Лучшее решение для корпоративных коммуникаций

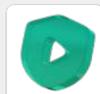


Решение внесено в единый реестр ПО № 26114 от 27.01.2025

Уникальная продуктовая экосистема Компании выстроена вокруг диверсифицированной клиентской базы



15 продуктов экосистемы

- | | |
|--|---|
|  IVA MCU |  IVA Mail |
|  IVA One |  IVA MS |
|  IVA CS |  VKypce |
|  IVA Advanced |  IVA GW |
|  IVA Video |  IVA SBC |
|  IVA Advanced M |  IVA Largo |
|  IVA GPT |  IVA Room |
|  IVA Terra | |



>620

заказчиков

9

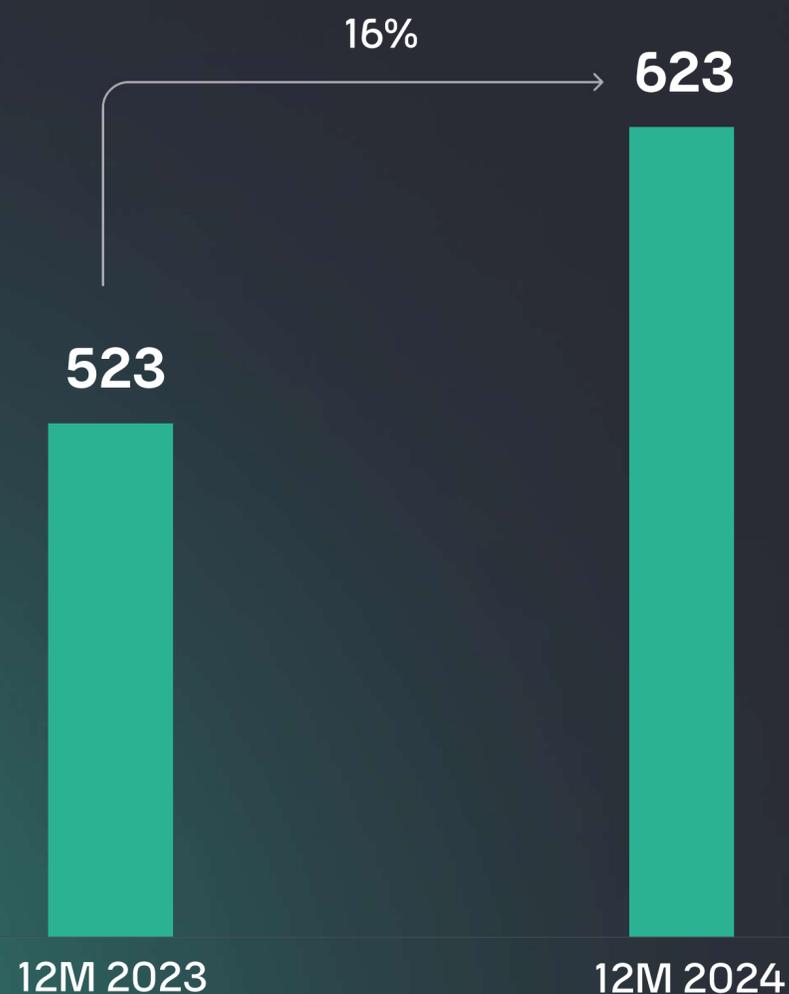
отраслей заказчиков

Высокий потенциал монетизации крупной клиентской базы...



Крупная и растущая клиентская база

Количество клиентов



... с высоким уровнем диверсификации

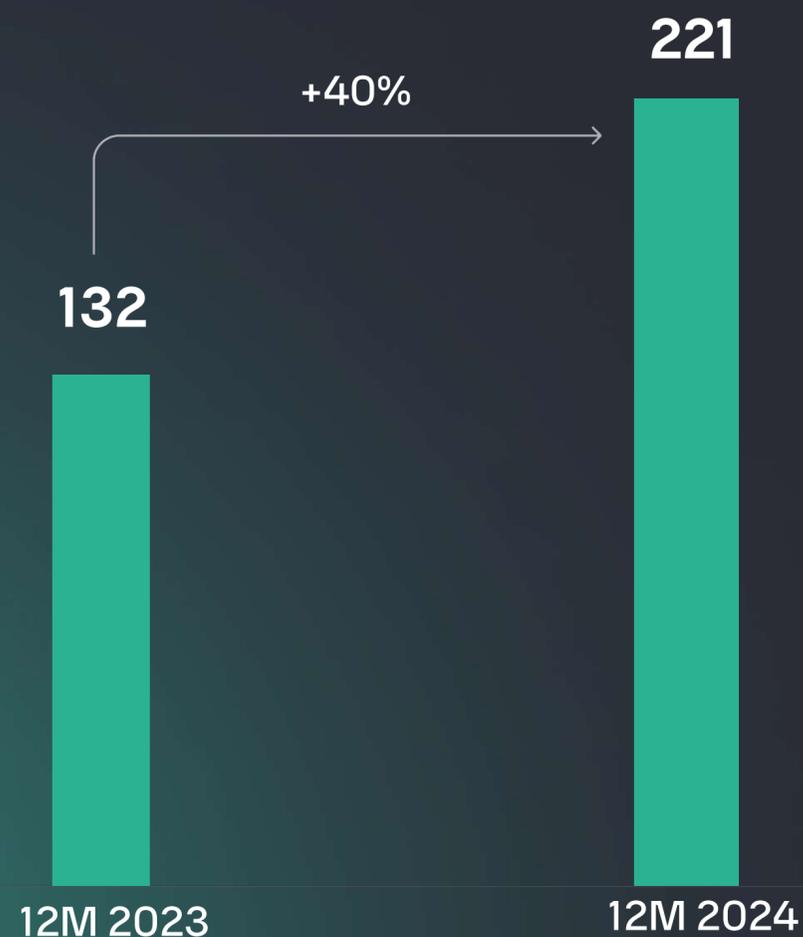
Крупные клиенты на 12M2024

B2B	B2G+	B2G

...благодаря широкой партнерской сети, состоящей из ключевых дистрибьюторов и интеграторов в IT-отрасли



Расширяющаяся партнерская сеть...
Количество партнеров



...состоящая из наиболее крупных дистрибьюторов и интеграторов в IT-отрасли

Дистрибьюторы	Интеграторы	Внутренние интеграторы
Технологические партнеры		

Партнерская сеть



221

Партнеры



20+

Рост сертифицированных партнеров



Новые технологические партнеры



kaspersky



SEARCHINF@RM
INFORMATION SECURITY



NAUMEN



Стратегия и цель



Реализация стратегии роста с фокусом на факторах стоимости



Потенциал
создания
стоимости

№1

По продажам ВКС в России*

>25%

Сохранение лидерства
в сегменте ВКС

>30%

Доля рекуррентной
выручки

>20%

Доля международной
выручки

Основные
стратегические
приоритеты

01

Сфокусированный рост за счет развития собственной экосистемы и повышения качества клиентского опыта

02

Поддержание рентабельности и рост монетизации клиентской базы

03

Развитие инвестиций в R&D и фокус на внутренних инновациях

Фундамент
для создания
стоимости



Люди

Сильнейшая на рынке команда по управлению продуктом и R&D



Процессы и системы

Передовые ИТ-решения и эффективная методология разработки



Технологии

Сильный стек базовых технологий, собственные компетенции в ИИ

Ключевые этапы реализации стратегии



\$IVAT на Московской бирже



Акции IVA были включены в шесть биржевых индексов Московской биржи, что повысило их ликвидность и узнаваемость



Индексы, в которые входят акции ПАО «ИВА»



MIPO

Индекс МосБиржи



RTSIT

Индекс РТС IT



МОЕХВМІ

Индекс широкого рынка



МОЕХІТ

Индекс МосБиржи IT



RUBMI

Индекс РТС широкого рынка



МОЕХІNN

Индекс МосБиржи инноваций

Аналитическое покрытие акций ПАО «ИВА»



+55 тыс. акционеров

«Газпром Инвестиции»

Дата оценки: 26.12.2024

345

руб. целевая цена

Покупать

«Т-Банк»

Дата оценки: 21.12.2024

240

руб. целевая цена

Держать

«Цифра брокер»

Дата оценки: 11.11.2024

385

руб. целевая цена

Покупать



30 млрд руб.

капитализация на момент выхода на IPO

«Альфа-Банк»

Дата оценки: 24.12.2024

290

руб. целевая цена

Покупать

«Промсвязьбанк»

Дата оценки: 12.11.2024

323

руб. целевая цена

Покупать

INVEST HEROES

Дата оценки: 31.05.2024

465

руб. целевая цена

Покупать

Контакты для инвесторов и аналитиков



ir@iva.ru

Алиса Казначевская
IR-директор
a.kaznachevskaya@iva.ru
+7 (977) 418-22-19



Мы в Тинькофф-Пулс



Наш телеграм-канал
[@iva_investing](https://t.me/iva_investing)



Мы в БКС-Экспресс



Мы на SMART-LAB



Спасибо!

