

IVA TECHNOLOGIES

НОЯБРЬ 2024

# ПРЕЗЕНТАЦИЯ ИНВЕСТОРАМ

# IVA Technologies занимает лидирующие позиции на российском рынке корпоративных коммуникаций



## Лидер рынка

среди поставщиков ВКС России\*



## Лучшее решение

среди поставщиков ВКС России\*



## IVA MCU - №1

среди российских ВКС\*



Единый реестр российских программ для электронных вычислительных машин и баз данных

### Беспорный лидер на рынке корпоративных коммуникаций

№1

по объемам продаж ВКС в России\*

>250 тыс.

лицензий поставлено\*\*

562

Заказчика\*\*

### Уникальная экосистема корпоративных коммуникаций

>30

патентов и свидетельств\*\*

179

партнеров\*\*

254

разработчика\*\*

### Подтвержденная высокоэффективная бизнес-модель

110%

CAGR Выручки '21-23

139%

CAGR EBITDAC '21-23

53%

рентабельность по EBITDAC '23

# Наша экосистема



✓ Единое приложение для сервисов экосистемы

✓ Разработка продуктов без использования open-source решений

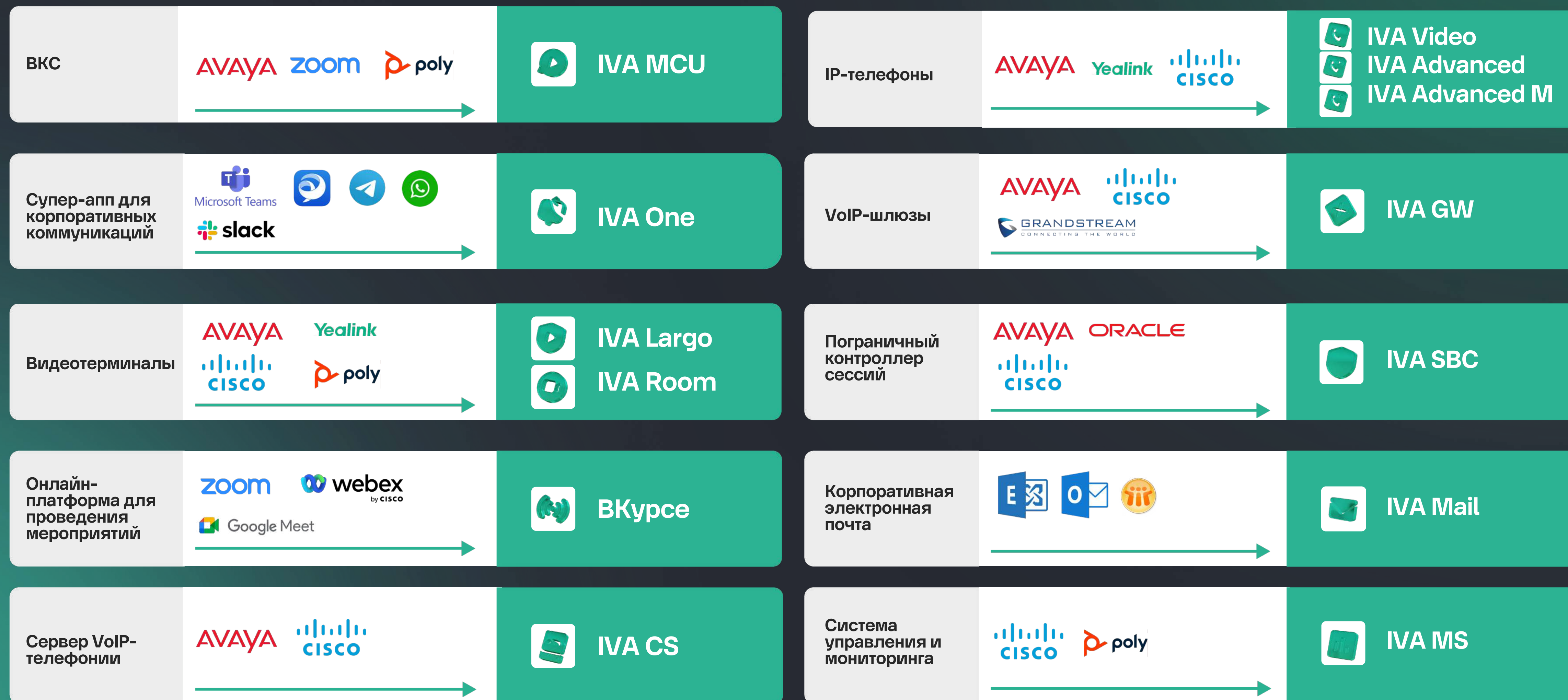
✓ Центр технической поддержки для всех продуктов экосистемы

✓ Высокая степень локализации производства в России

✓ Низкая зависимость от поставок импортных комплектующих

✓ Интеграция продуктов экосистемы между собой

# Как мы замещаем иностранных вендоров



# Продолжаем рост



## Клиенты

562

количество заказчиков на 9М 2024

32%

рост числа заказчиков на 9М 2024 г-к-г

66%

NPS заказчиков за 1П 2024 (оптимально)

Создание сильного ценностного предложения для клиентов

## Сотрудники

370

количество сотрудников на 9М 2024

93%

рост числа сотрудников на 9М 2024 г-к-г

Разработка программы долгосрочной мотивации сотрудников

## Партнеры

179

количество партнеров на 9М 2024

36%

рост числа партнеров на 9М 2024 г-к-г



среди новых партнеров на 9 М 2024 г.

Предложение заказчикам единой экосистемы продуктов



# Финансовые результаты



# Ключевые результаты за 9м 2024



II. Выручка

**+52%**

Рост, г/г

✓ Доходы от реализации лицензий и ПО

**+51%**

Рост, г/г

✓ Выручка по новым продуктам

**+53%**

Рост, г/г

✓ CAPEX по продуктам

**+96%**

Рост, г/г

✓ Количество партнеров

**+36%**

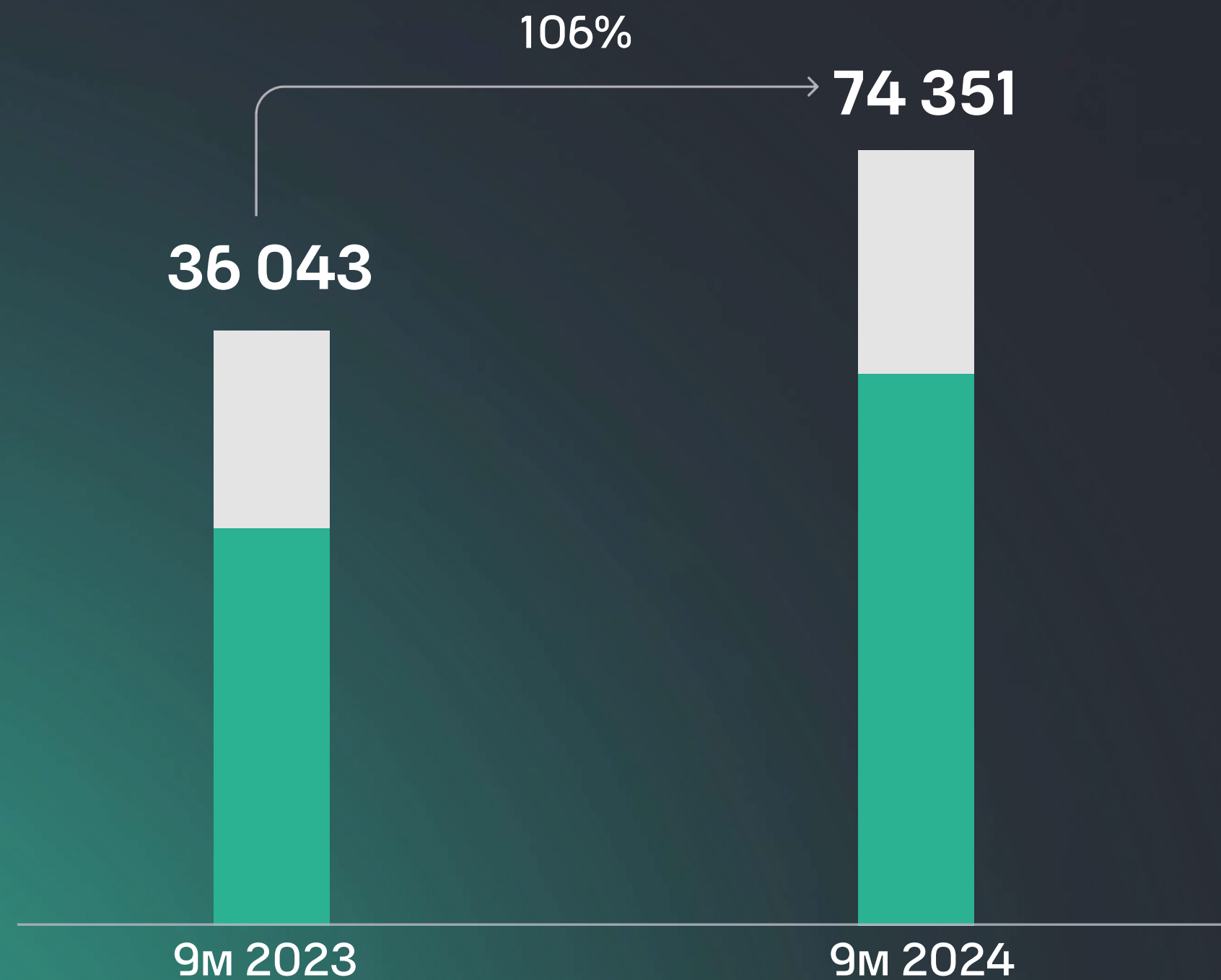
Рост, г/г

# ... при увеличении доли продаж новых продуктов экосистемы



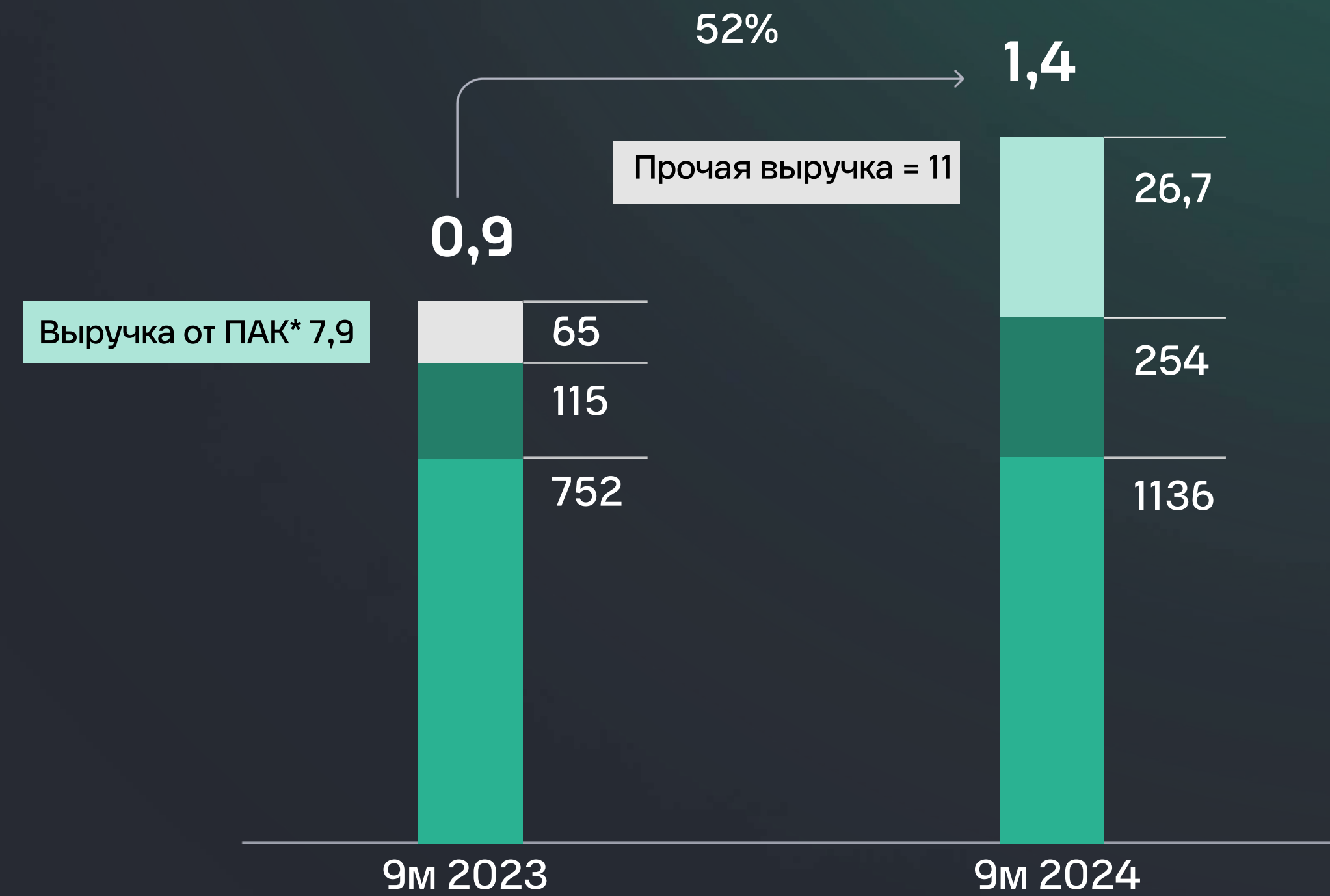
Существенное увеличение продаж лицензий ...

тыс шт.



... транслируется в стремительный рост выручки ...

млрд руб.



- Реализация ПО и лицензий
- Сервисное обслуживание
- Реализация программно-аппаратных комплексов
- Прочая выручка

Источник: данные Компании  
Примечания: \*Программно-аппаратные комплексы

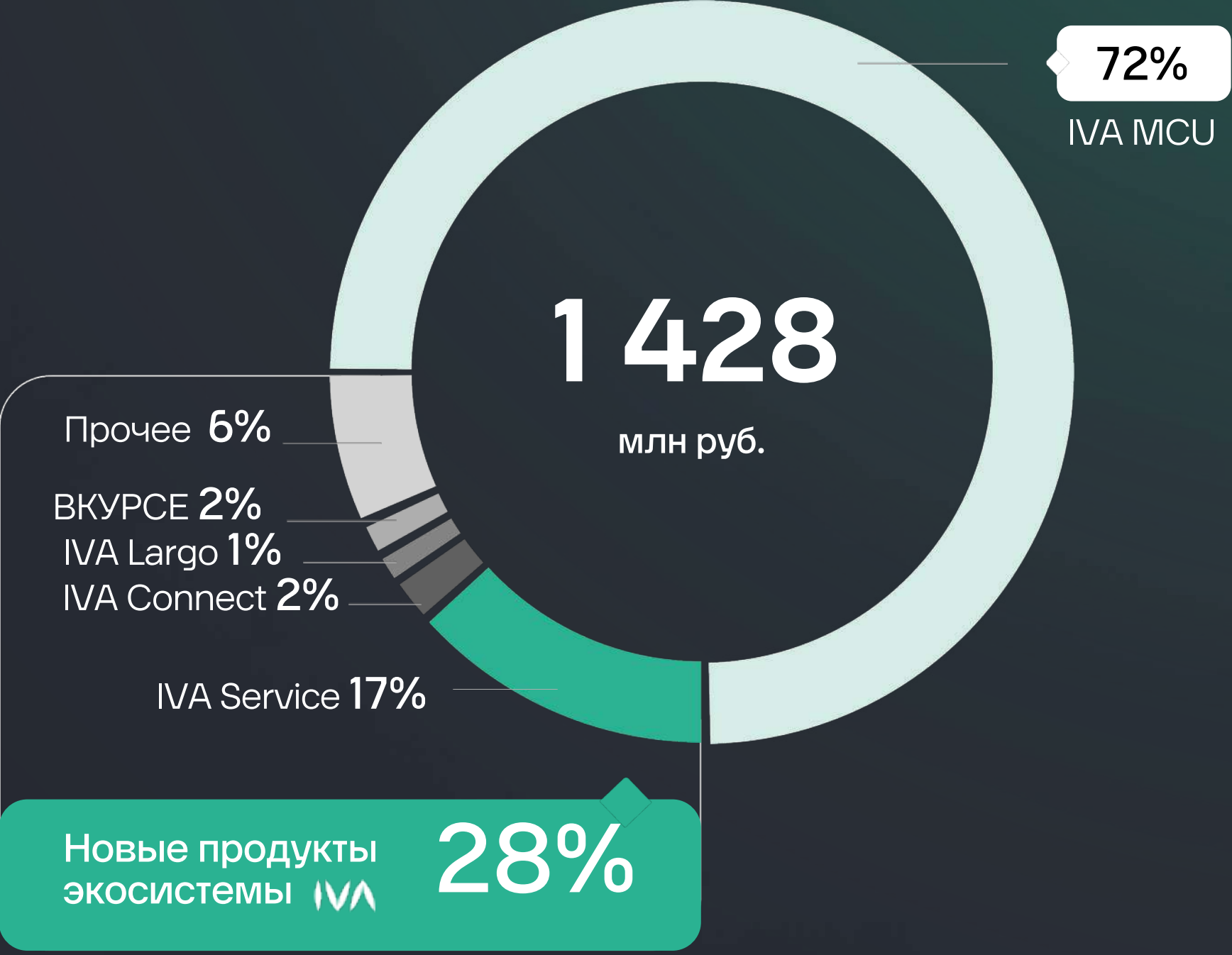
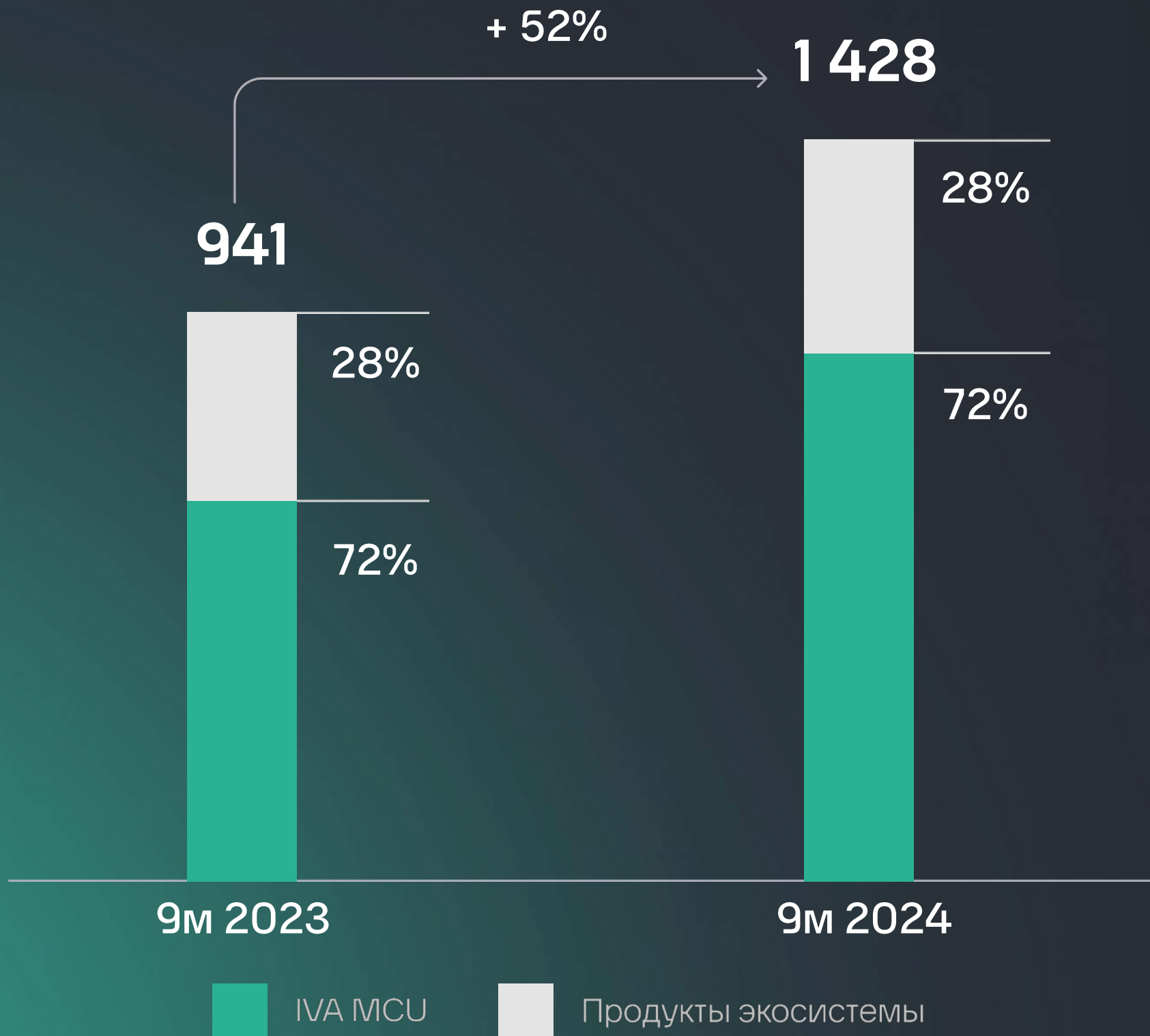


# Структура выручки IVA Technologies



Выручка  
млн руб.

Структура выручки 9м 2024 VS 9м 2023  
млн руб.

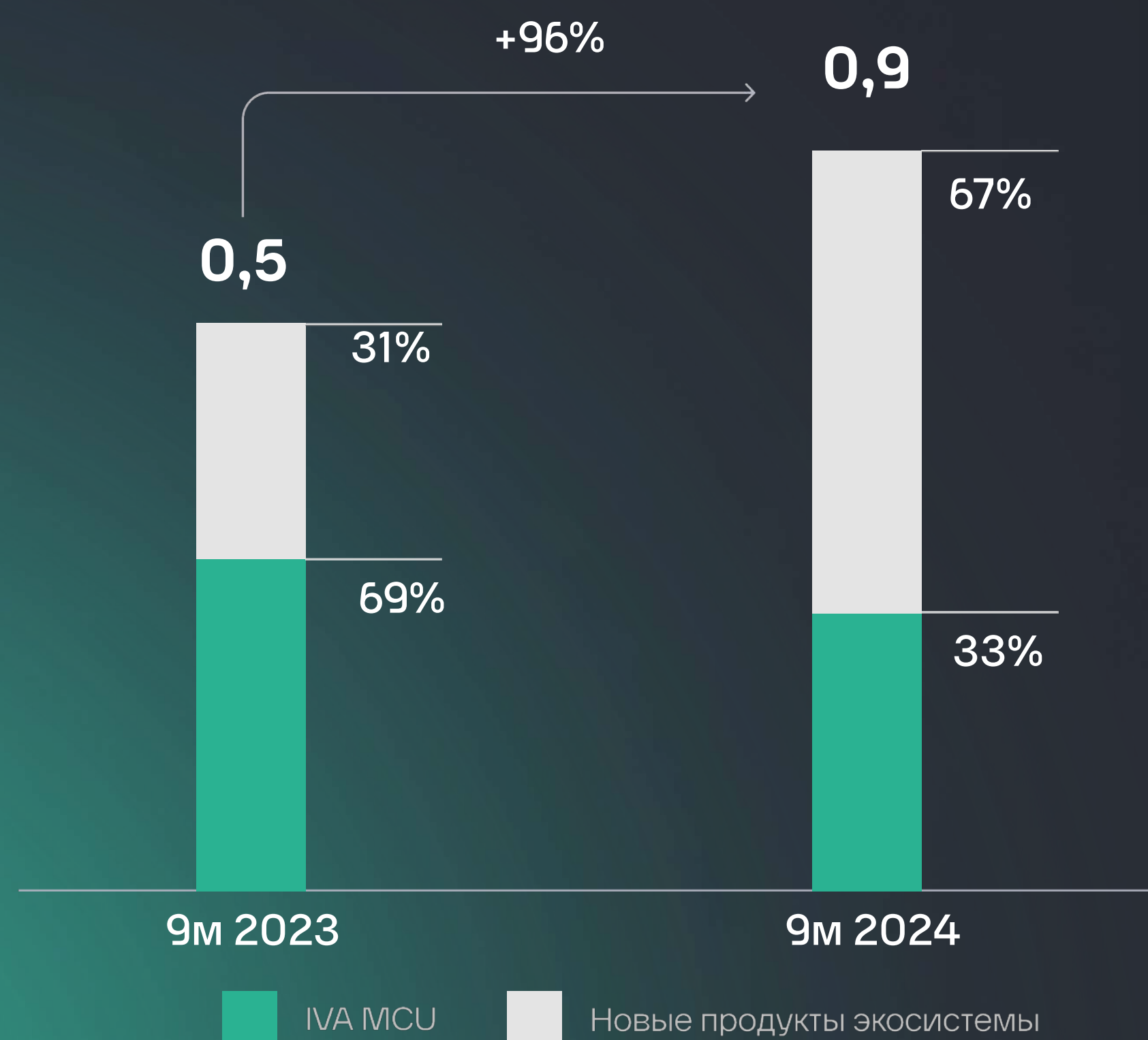


# Рост инвестиций в развитие экосистемы



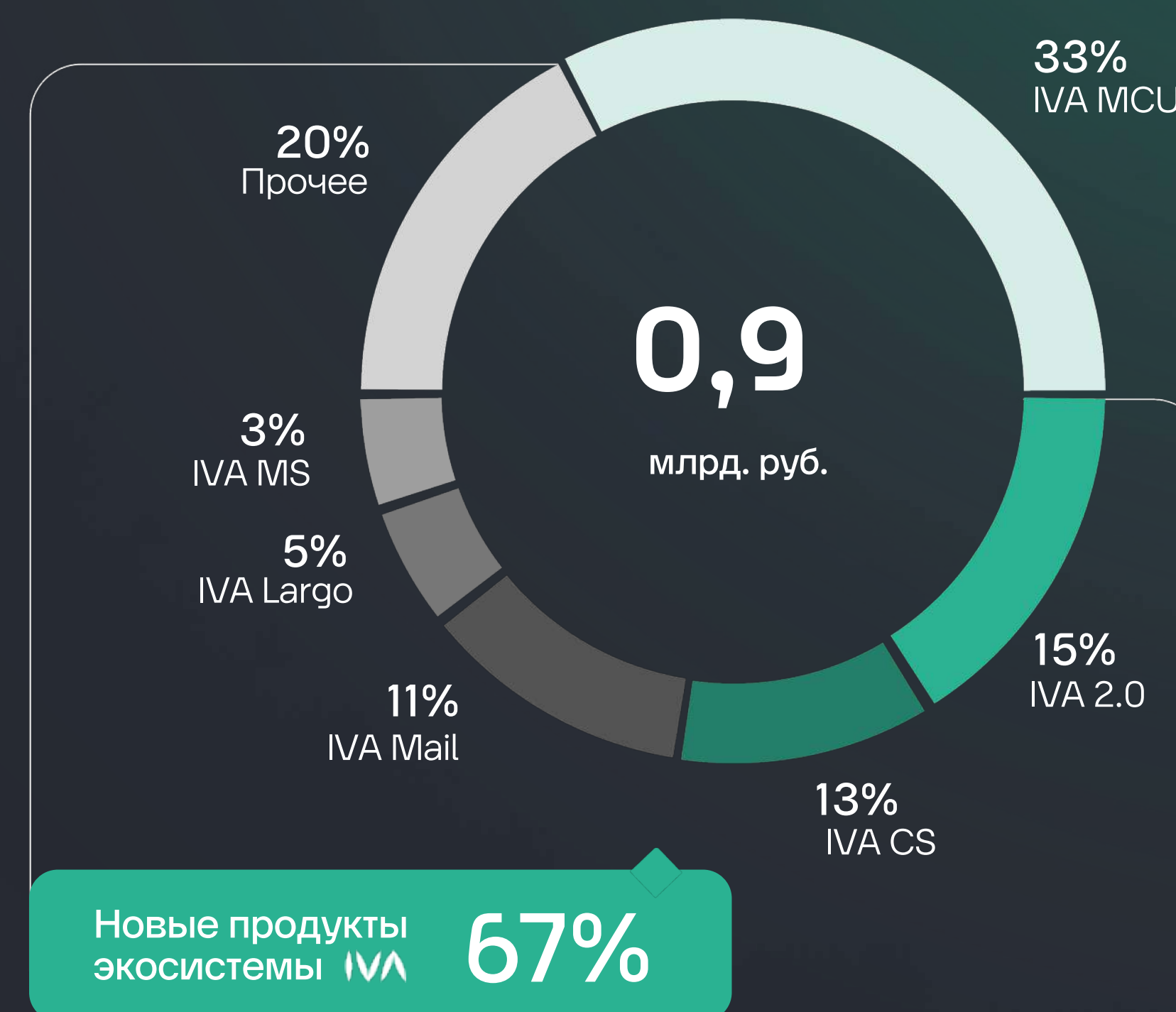
## Увеличение доли инвестиций в новые продукты экосистемы

Капитальные затраты, млрд руб.



## Структура капитальных затрат за 9м 2024

млрд руб.

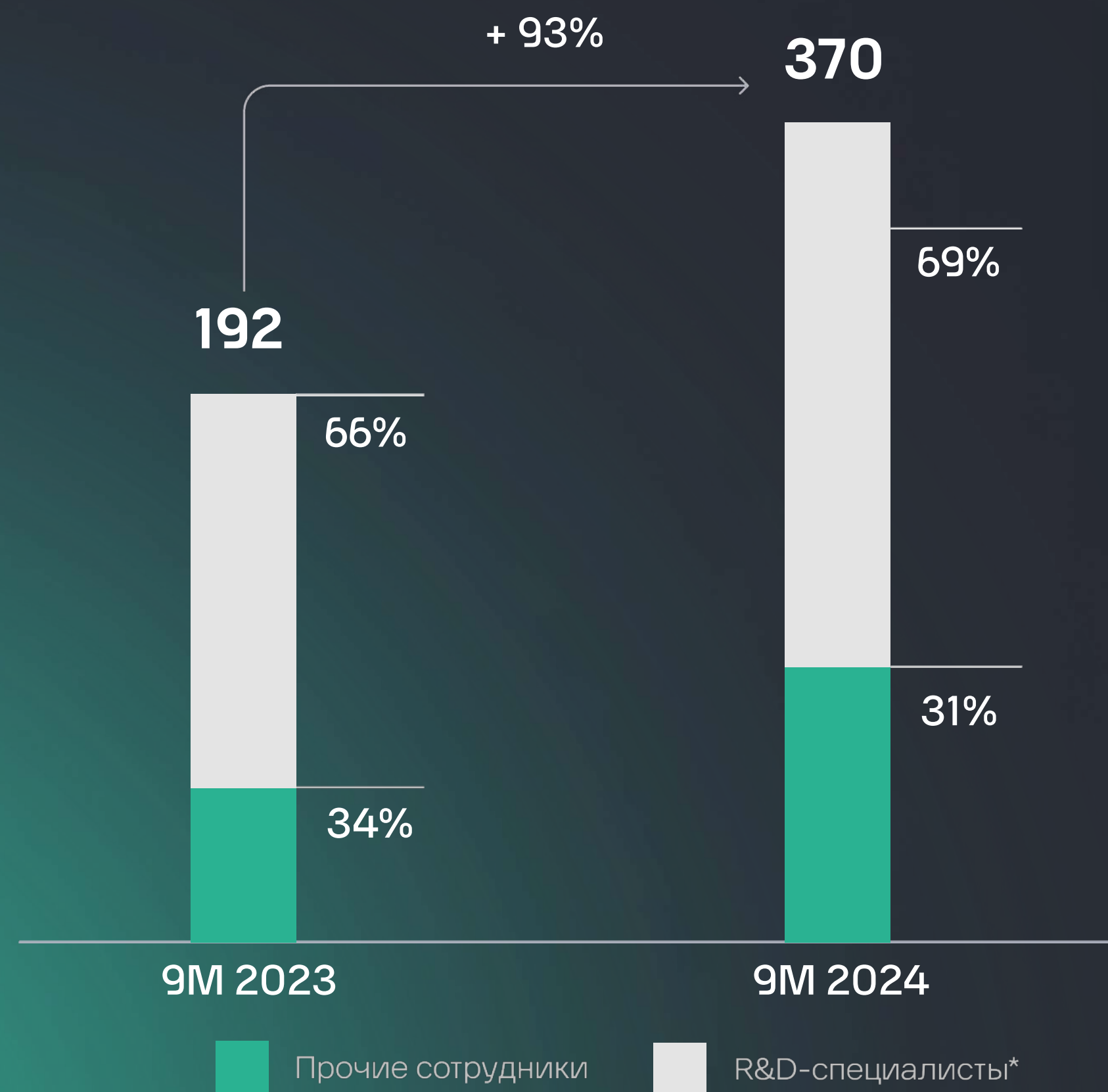


# Сохранение высокой доли R&D специалистов

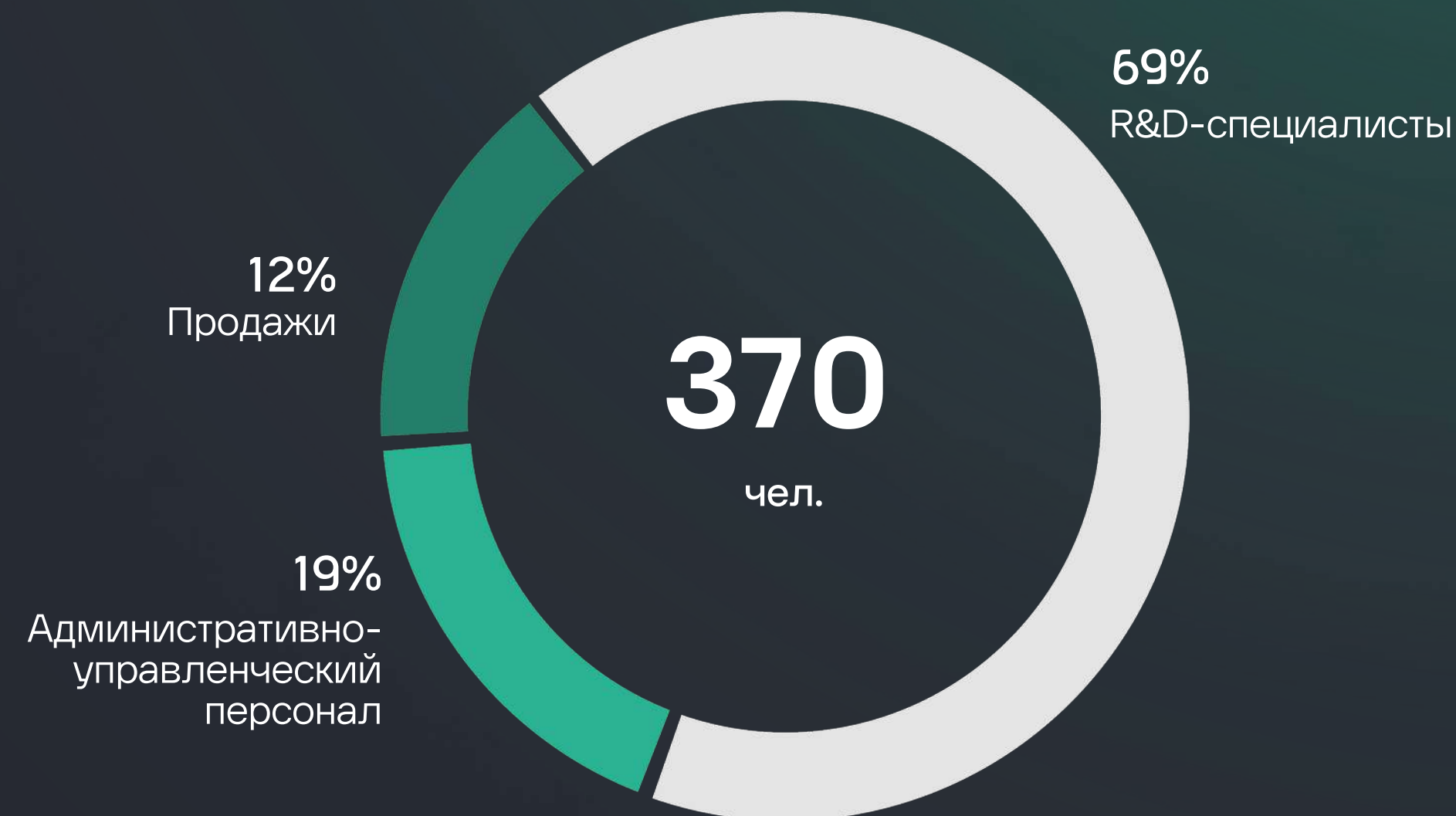


## Устойчиво высокая доля R&D-специалистов

Количество сотрудников, чел.



## Структура персонала на конец 9М 2024





# Продуктовый портфель и клиентская база



# IVA One – новый этап развития экосистемы



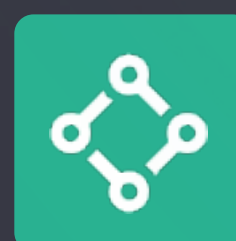
## Ключевые преимущества IVA One



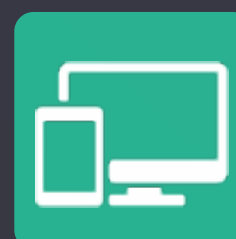
Управление пользователями, ролями, задачами, матрица коммуникаций



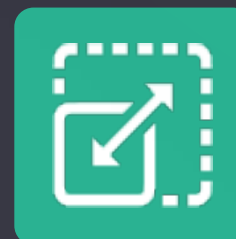
Безопасность: журналирование, управление доступом, контроль, тех. средства ИБ, сертификация ФСТЭК



Встраивание в экосистему Компании, интеграция с AD, API



Кроссплатформенность и уникальный дизайн интерфейса



Неограниченная производительность и масштабируемость

# ROADMAP 2025



## ИИ

- ✓ Умный поиск
- ✓ Транскрибация голосовых сообщений
- ✓ AI Цифровой помощник
- ✓ AI Планировщик задач
- ✓ Анализ вовлеченности сотрудников на ВКС
- ✓ Транскрибация телефонных вызовов по кнопке
- ✓ Интеллектуальный IVR

## Сервисы

- |                                    |                                  |
|------------------------------------|----------------------------------|
| ✓ Файловый менеджер (IVA Disk)     | ✓ Помощник по планированию       |
| ✓ Управление задачами (IVA Task)   | ✓ Федерация                      |
| ✓ Удаленный рабочий стол           | ✓ Офлайн-режим                   |
| ✓ Канбан доска и Отчеты (IVA Task) | ✓ Почтовый сервер                |
| ✓ Белая доска (IVA Board)          | ✓ Корпоративная IP АТС & Софтфон |
| ✓ Видеохостинг                     | ✓ SaaS                           |






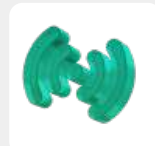

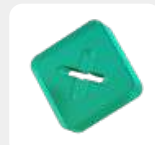

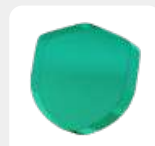

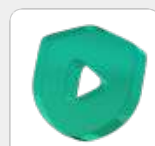

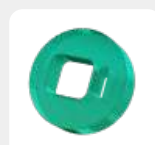
## Автоматизация

- ✓ Меню управления чат-ботом
- ✓ Виджеты
- ✓ Инструменты для создания Smart Apps
- ✓ Темы

# Уникальная продуктовая экосистема Компании выстроена вокруг диверсифицированной клиентской базы



## Продукты

- |  |   |
|--|---|
|  IVA MCU          |  IVA Mail    |
|  IVA One          |  IVA MS      |
|  IVA CS          |  VKурсе     |
|  IVA Advanced   |  IVA GW    |
|  IVA Video      |  IVA SBC   |
|  IVA Advanced M |  IVA Largo |
|  IVA GPT        |  IVA Room  |



>500

заказчиков

9

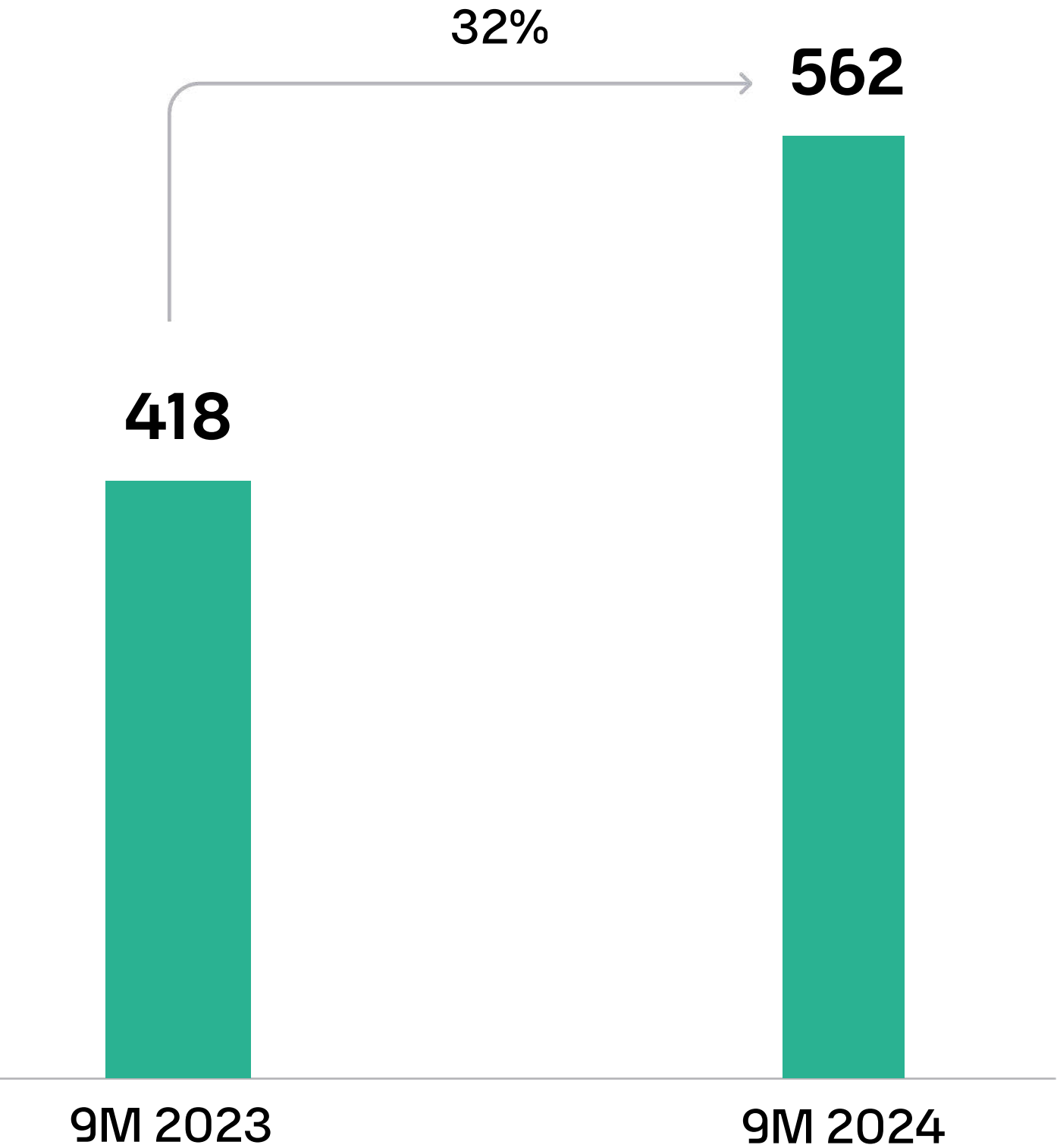
отраслей заказчиков

# Высокий потенциал монетизации крупной клиентской базы...



## Крупная и растущая клиентская база

Количество клиентов



## ... с высоким уровнем диверсификации

Новые клиенты на 9M2024

B2B	B2G+	B2G

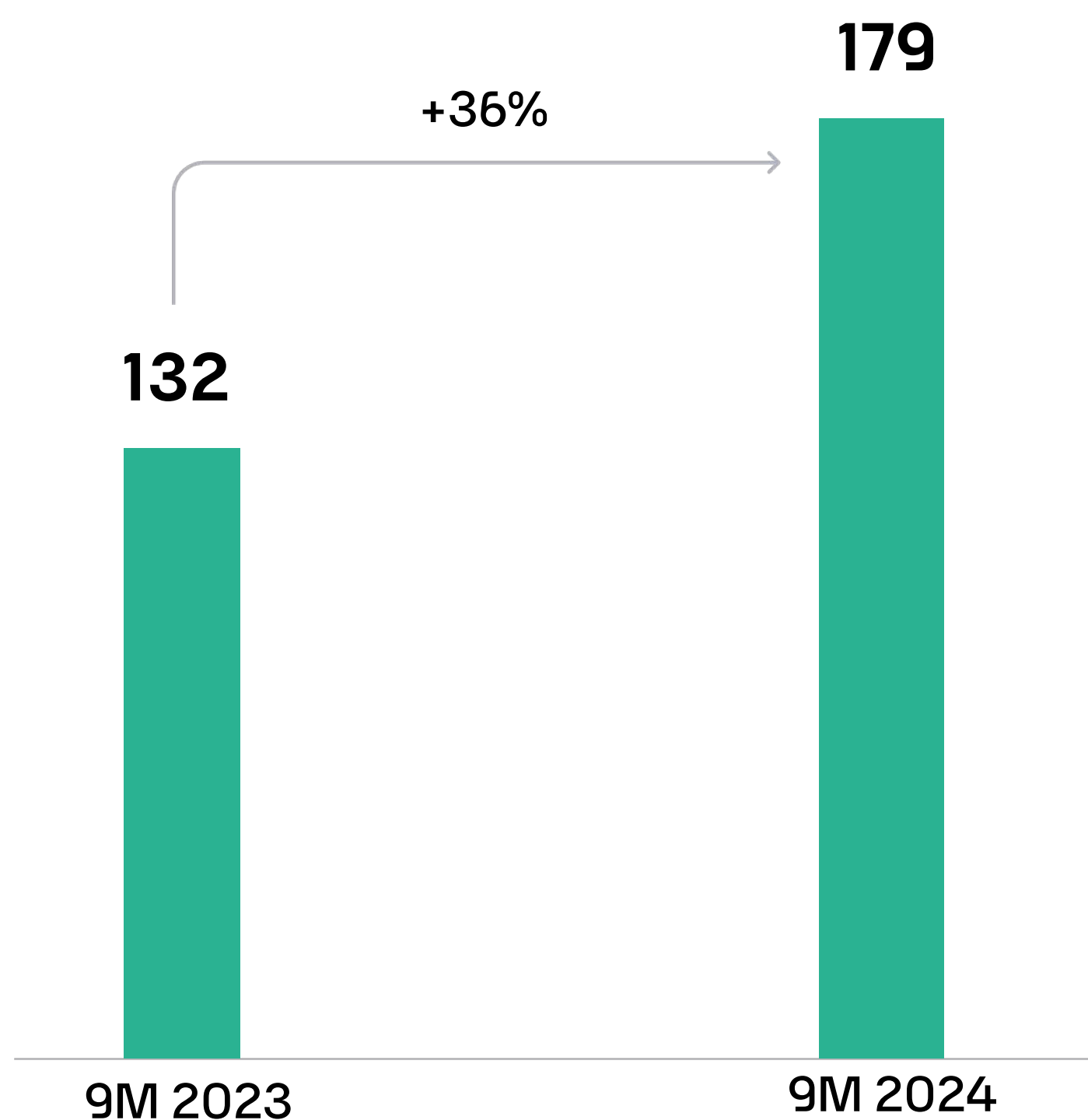
Источник: данные компании



# ...благодаря широкой партнерской сети, состоящей из ключевых дистрибьюторов и интеграторов в IT-отрасли



Расширяющаяся партнерская сеть...  
Количество партнеров



...состоящая из наиболее крупных дистрибьюторов и интеграторов в IT-отрасли

Дистрибьюторы	Интеграторы	Внутренние интеграторы
Технологические партнеры		

# Наши цели. 2025-2028



**Увеличение доли Компании на рынке ИС до 13% (20 млрд руб.) к 2028 году**



Объем сегментов рынка российских разработчиков ИС, млрд руб.



# Партнерская сеть



Партнеры

179

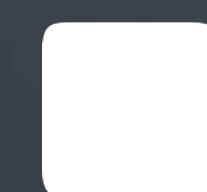


Партнеры

со штатом сертифицированных специалистов

20+

Новые технологические партнеры



positive technologies



ROSA

kaspersky



INFOWATCH®

SEARCHINF@RM  
INFORMATION SECURITY



UserGate

NAUMEN



# Стратегия и цель



# Реализация стратегии роста с фокусом на факторах стоимости



Потенциал  
создания  
стоимости

## №1

Игрок на рынке корпоративных коммуникаций

## >25%

Сохранение лидерства в сегменте ВКС

## >30%

Доля рекуррентной выручки

## >20%

Доля международной выручки

Основные  
стратегические  
приоритеты

### 01

Сфокусированный рост за счет развития собственной экосистемы и повышения качества клиентского опыта

### 02

Поддержание рентабельности и рост монетизации клиентской базы

### 03

Развитие инвестиций в R&D и фокус на внутренних инновациях

Фундамент  
для создания  
стоимости



## Люди

Сильнейшая на рынке команда по управлению продуктом и R&D



## Процессы и системы

Передовые ИТ-решения и эффективная методология разработки



## Технологии

Сильный стек базовых технологий, собственные компетенции в ИИ

# Ключевые этапы реализации стратегии

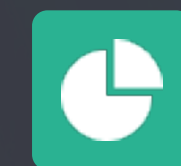
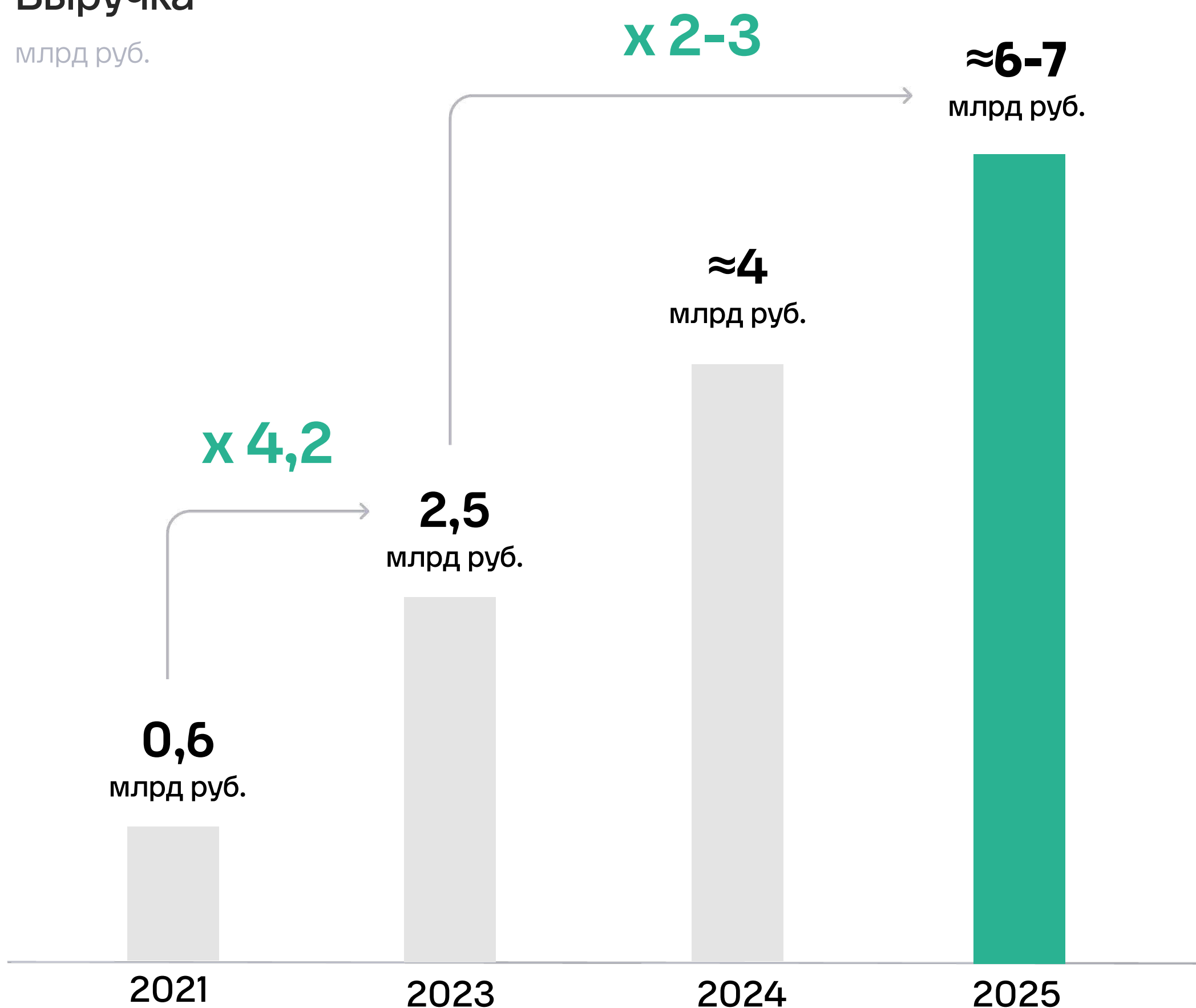


# Потенциал кратного роста бизнеса



## Выручка

млрд руб.



Увеличение доли на смежных с ВКС рынках



Рост доли выручки от новых продуктов экосистемы



Целевая рентабельность по EBITDAS на 2025 год 45-50%



**Спасибо!**

