

IVA TECHNOLOGIES



НОЯБРЬ 2024

ПРЕЗЕНТАЦИЯ ИНВЕСТИТОРАМ

IVA Technologies занимает лидирующие позиции на российском рынке корпоративных коммуникаций



Лидер рынка

среди поставщиков ВКС России*



Лучшее решение

среди поставщиков ВКС России*



IVA MCU - №1

среди российских ВКС*



Единый реестр российских программ для электронных вычислительных машин и баз данных

Беспорный лидер на рынке корпоративных коммуникаций

№1

по объемам продаж ВКС в России*

>250 тыс.

лицензий поставлено**

562

Заказчика**

Уникальная экосистема корпоративных коммуникаций

>30

патентов и свидетельств**

179

партнеров**

254

разработчика**

Подтвержденная высокоэффективная бизнес-модель

110%

CAGR Выручки '21-23

139%

CAGR EBITDAC '21-23

53%

рентабельность по EBITDAC '23

Наша экосистема



✓ Единое приложение для сервисов экосистемы

✓ Разработка продуктов без использования open-source решений

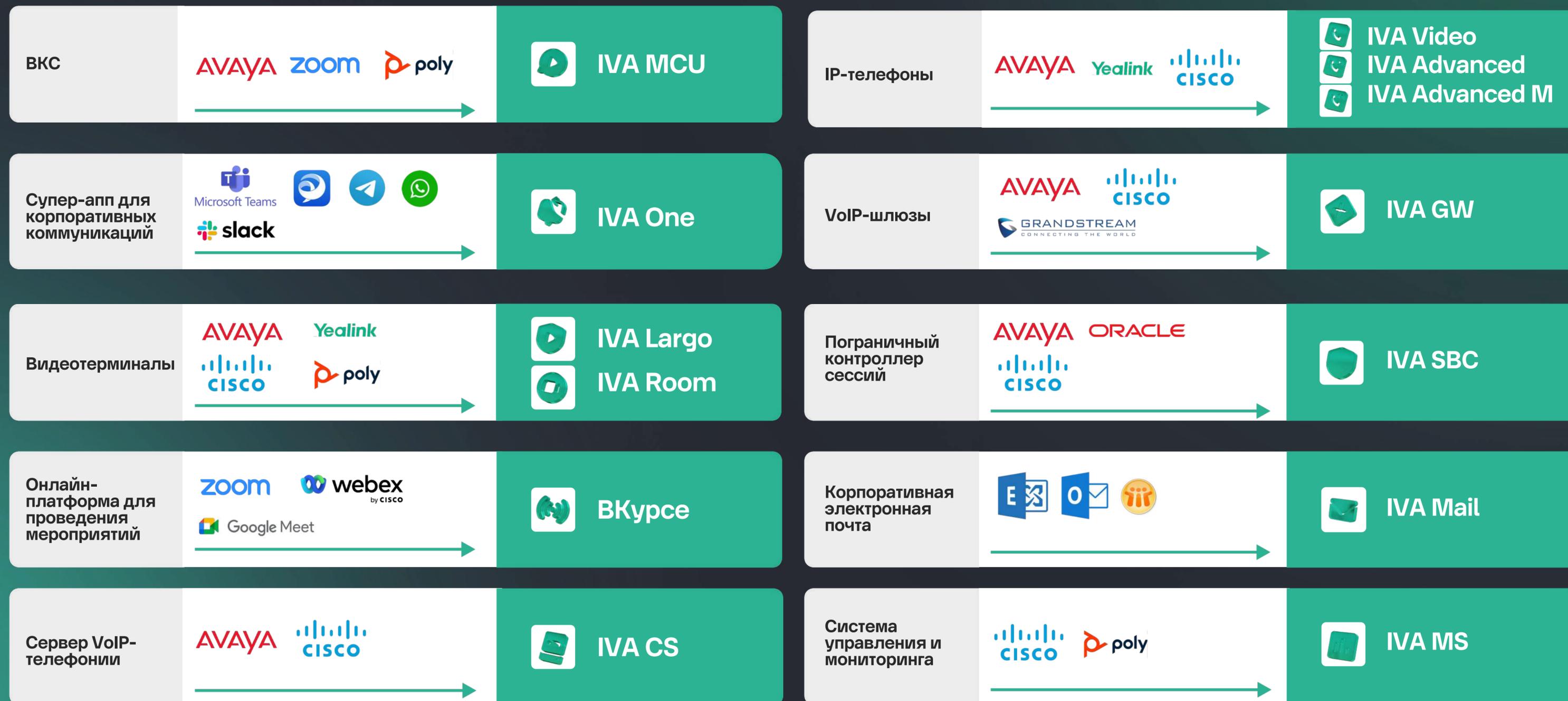
✓ Центр технической поддержки для всех продуктов экосистемы

✓ Высокая степень локализации производства в России

✓ Низкая зависимость от поставок импортных комплектующих

✓ Интеграция продуктов экосистемы между собой

Как мы замечаем иностранных вендоров



Продолжаем рост



Клиенты

562

количество заказчиков на 9М 2024

32%

рост числа заказчиков на 9М 2024 г-к-г

66%

NPS заказчиков за 1П 2024 (оптимально)

Создание сильного ценностного предложения для клиентов

Сотрудники

370

количество сотрудников на 9М 2024

93%

рост числа сотрудников на 9М 2024 г-к-г

Разработка программы долгосрочной мотивации сотрудников

Партнеры

179

количество партнеров на 9М 2024

36%

рост числа партнеров на 9М 2024 г-к-г



среди новых партнеров на 9 М 2024 г.

Предложение заказчикам единой экосистемы продуктов



Финансовые результаты



Ключевые результаты за 9м 2024



II. Выручка

+52%

Рост, г/г

✓ Доходы от реализации лицензий и ПО

+51%

Рост, г/г

✓ Выручка по новым продуктам

+53%

Рост, г/г

✓ CAPEX по продуктам

+96%

Рост, г/г

✓ Количество партнеров

+36%

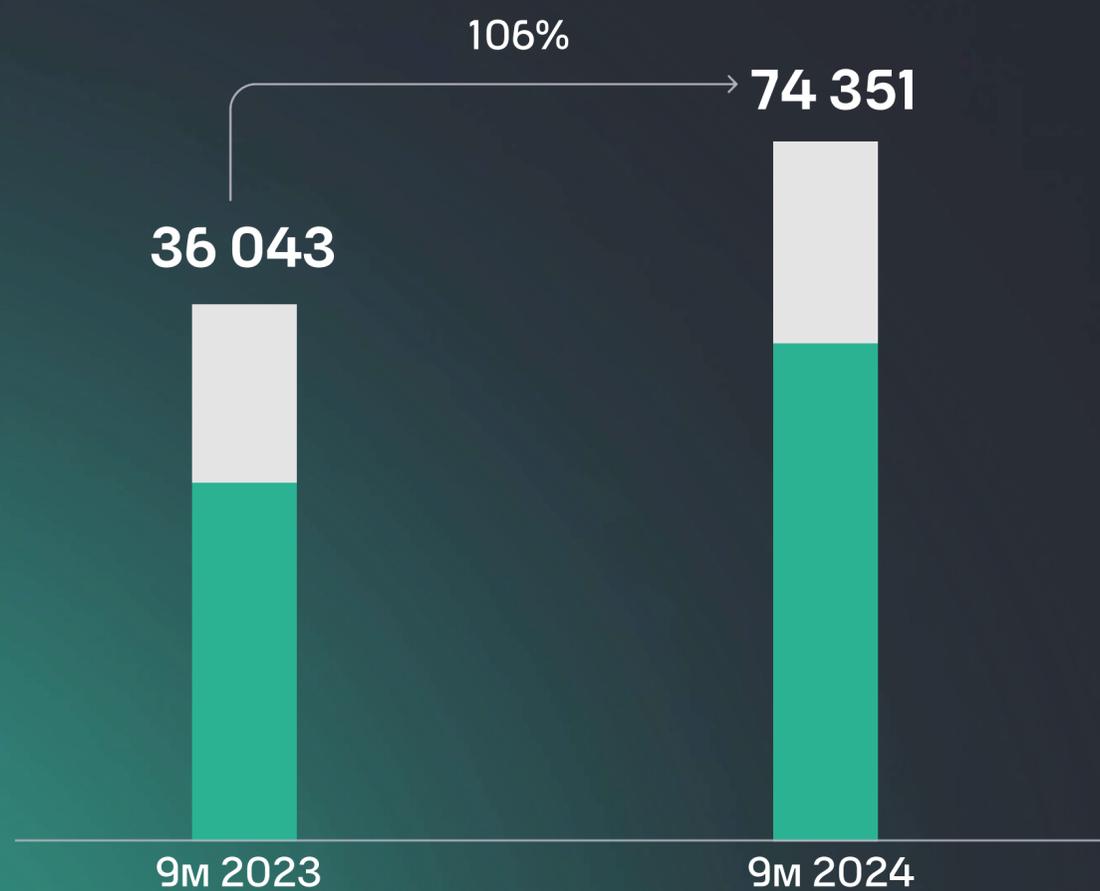
Рост, г/г

... при увеличении доли продаж новых продуктов экосистемы



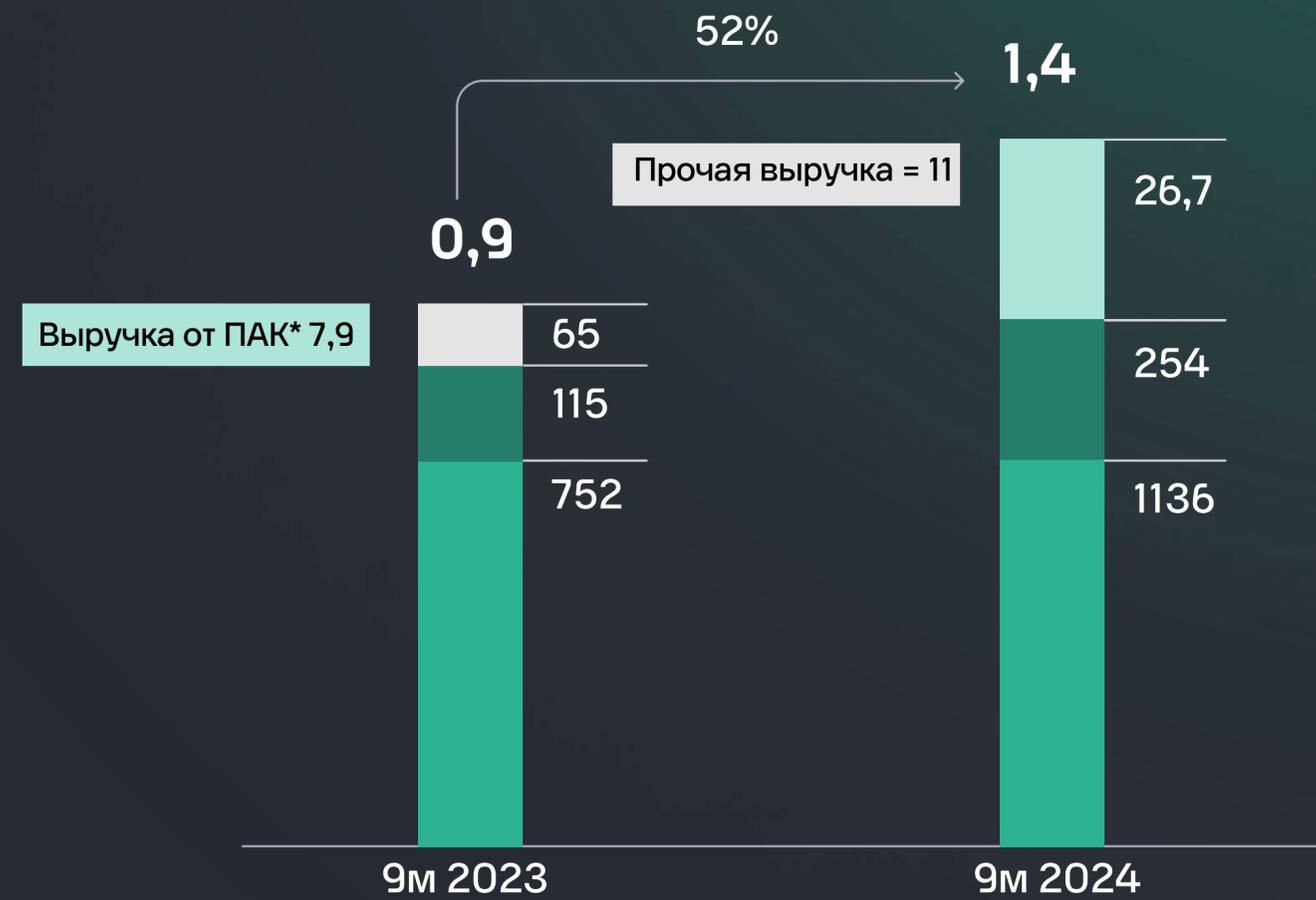
Существенное увеличение продаж лицензий ...

тыс шт.



... транслируется в стремительный рост выручки ...

млрд руб.



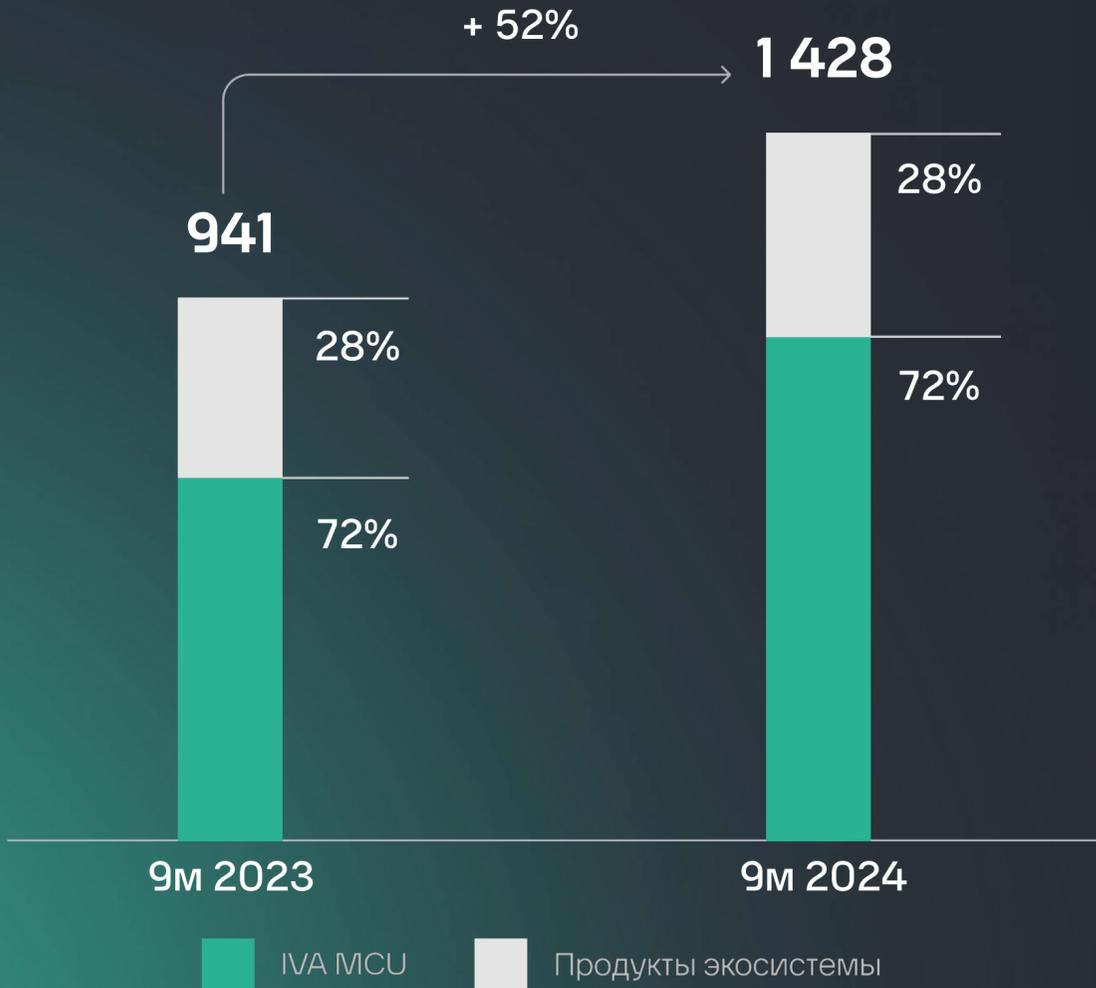
- Реализация ПО и лицензий
- Сервисное обслуживание
- Реализация программно-аппаратных комплексов
- Прочая выручка

Источник: данные Компании
Примечания: *Программно-аппаратные комплексы

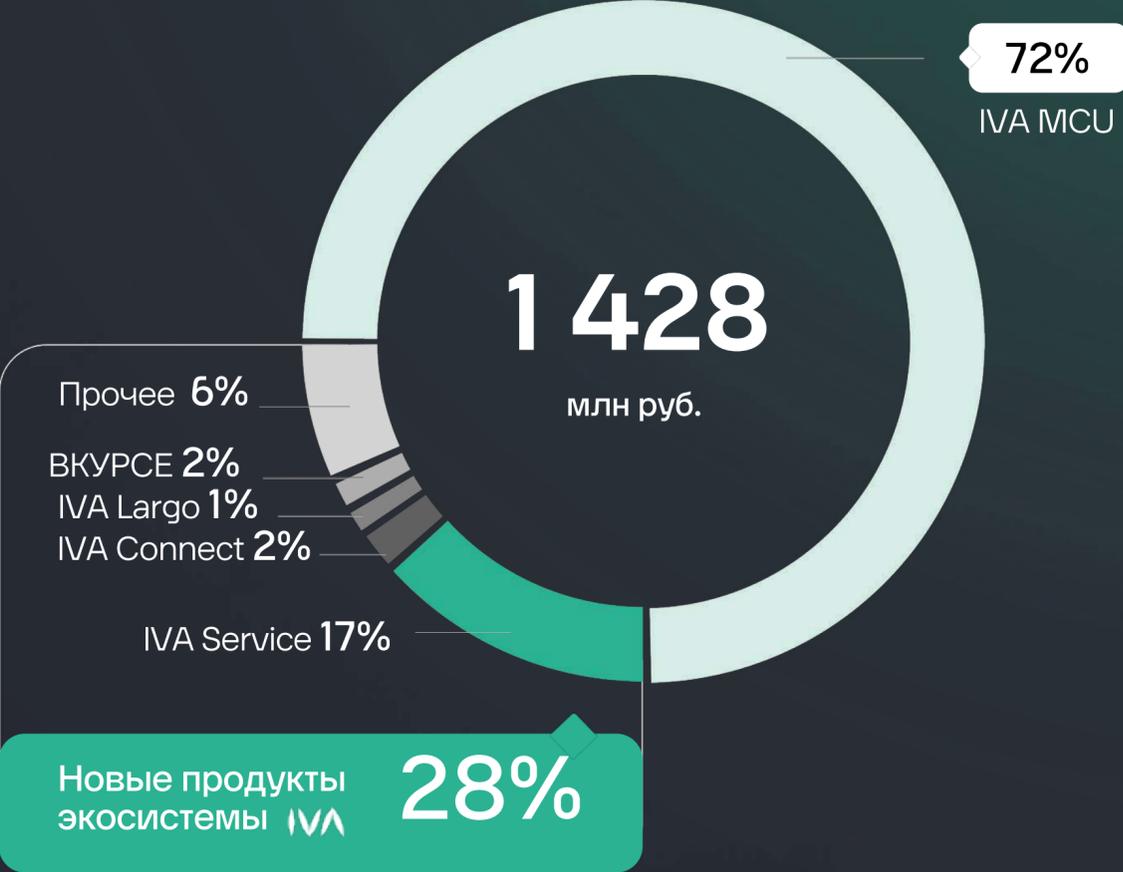
Структура выручки IVA Technologies



Выручка
млн руб.



Структура выручки 9м 2024 VS 9м 2023
млн руб.



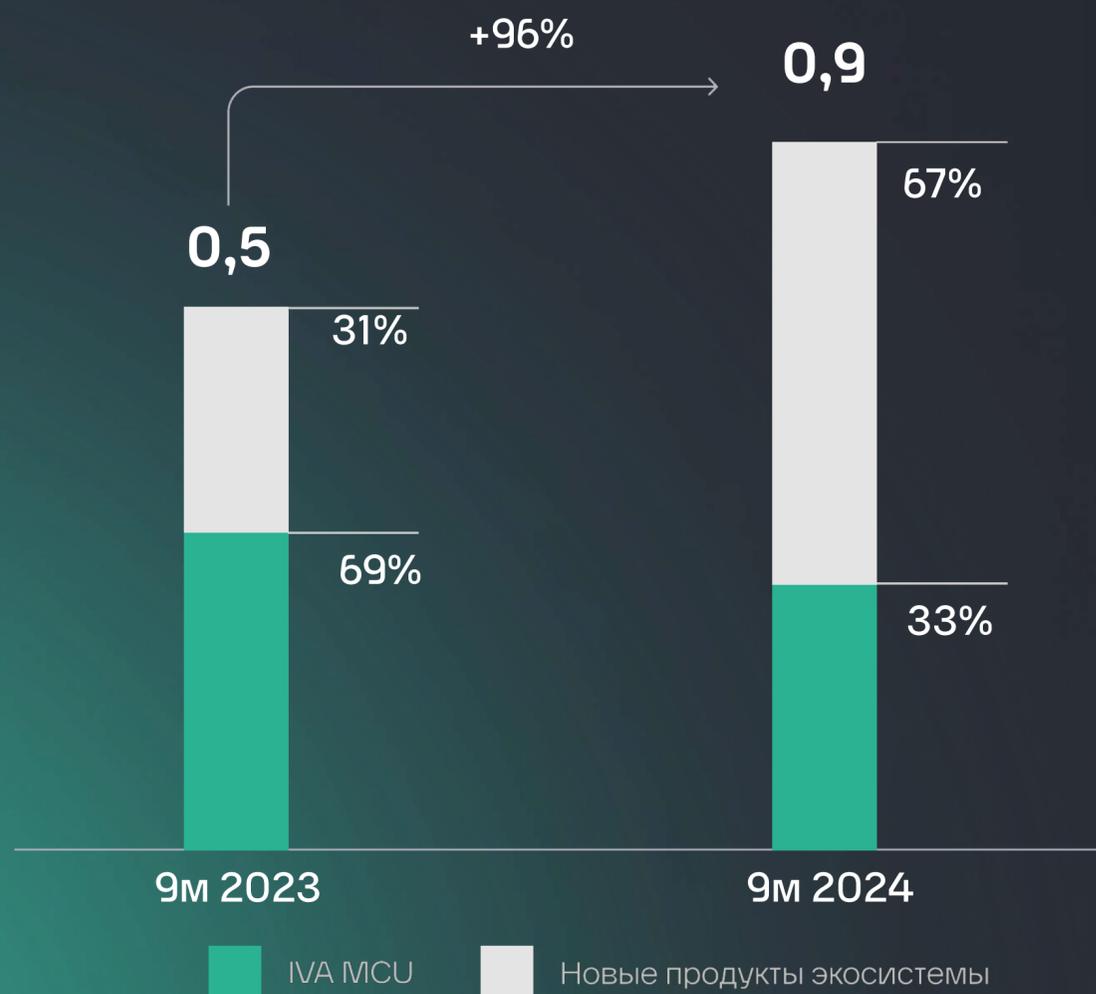
Источник: данные компании

Рост инвестиций в развитие экосистемы



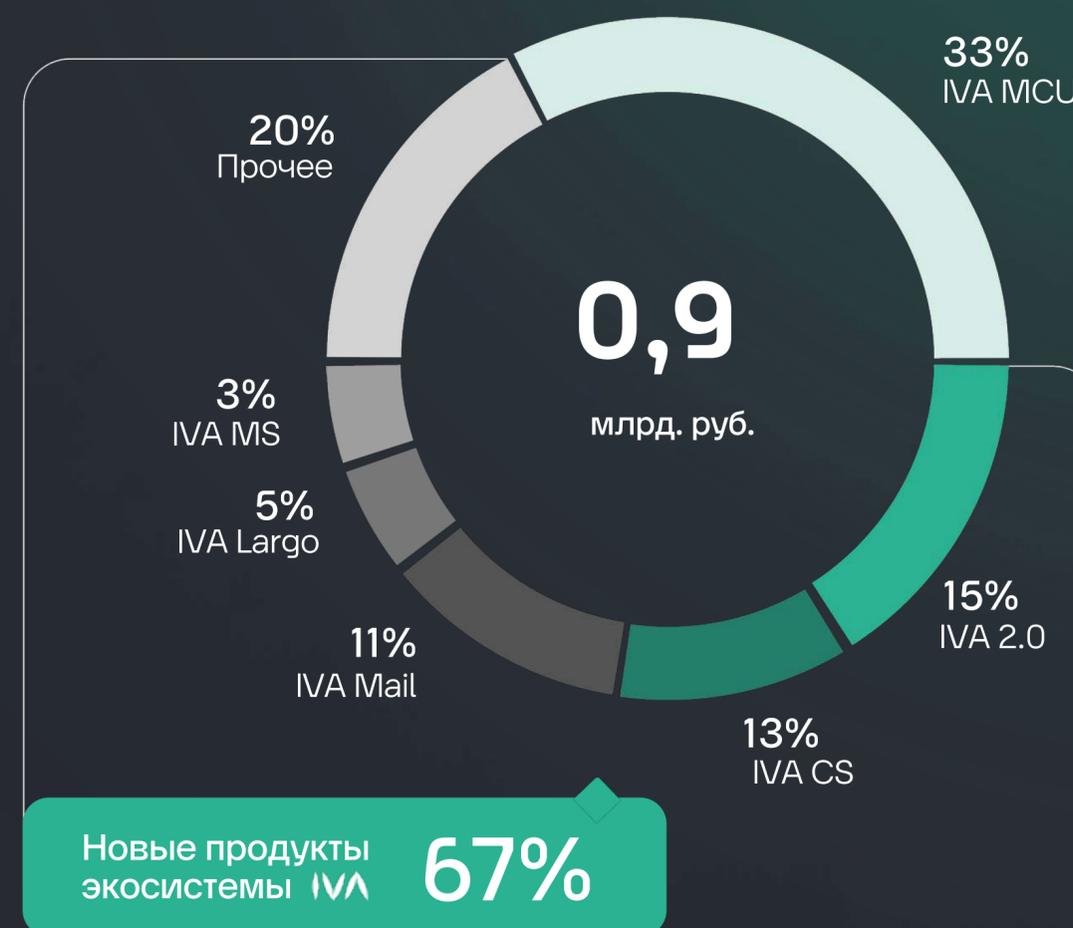
Увеличение доли инвестиций в новые продукты экосистемы

Капитальные затраты, млрд руб.



Структура капитальных затрат за 9м 2024

млрд руб.

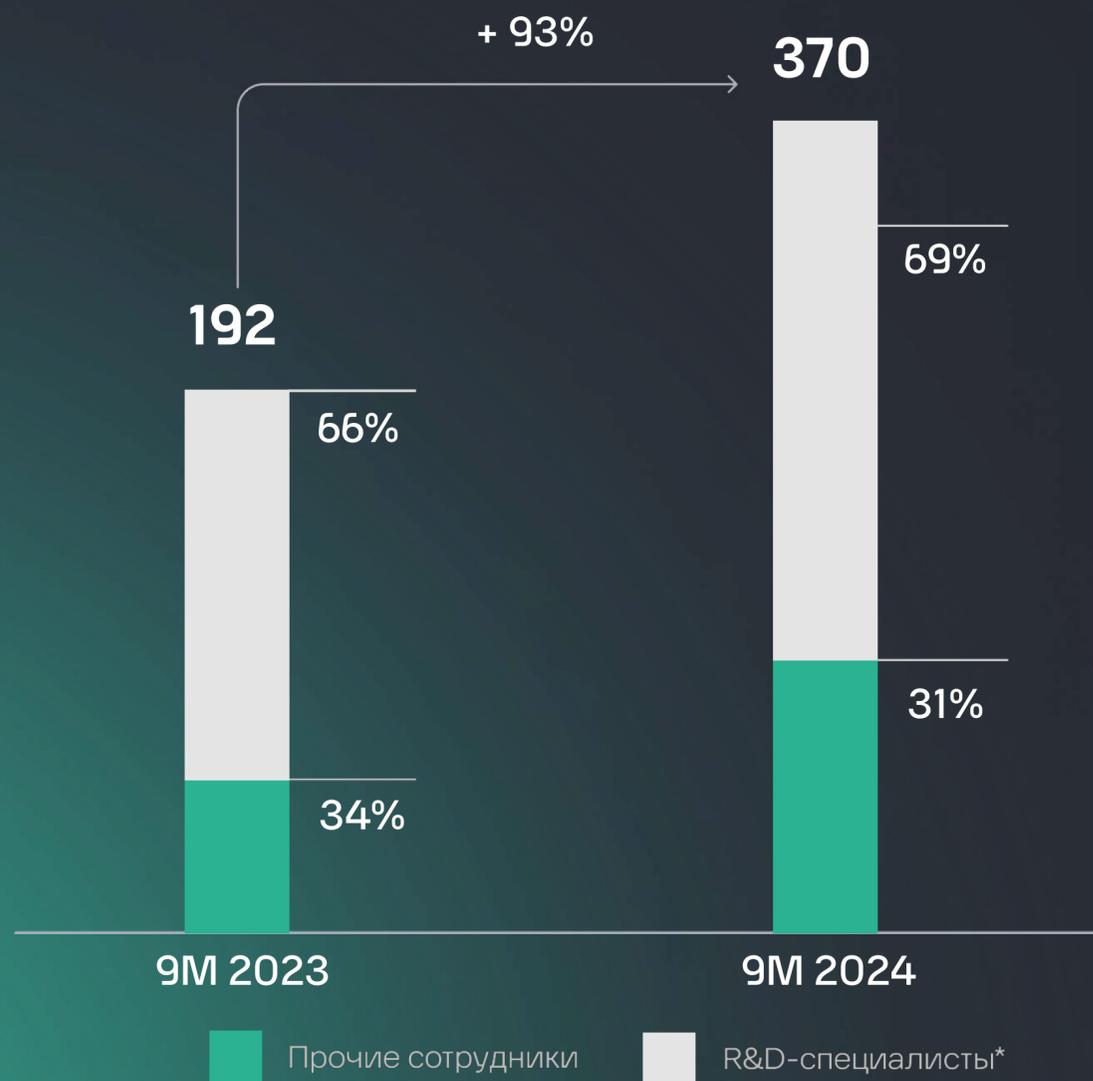


Сохранение высокой доли R&D специалистов

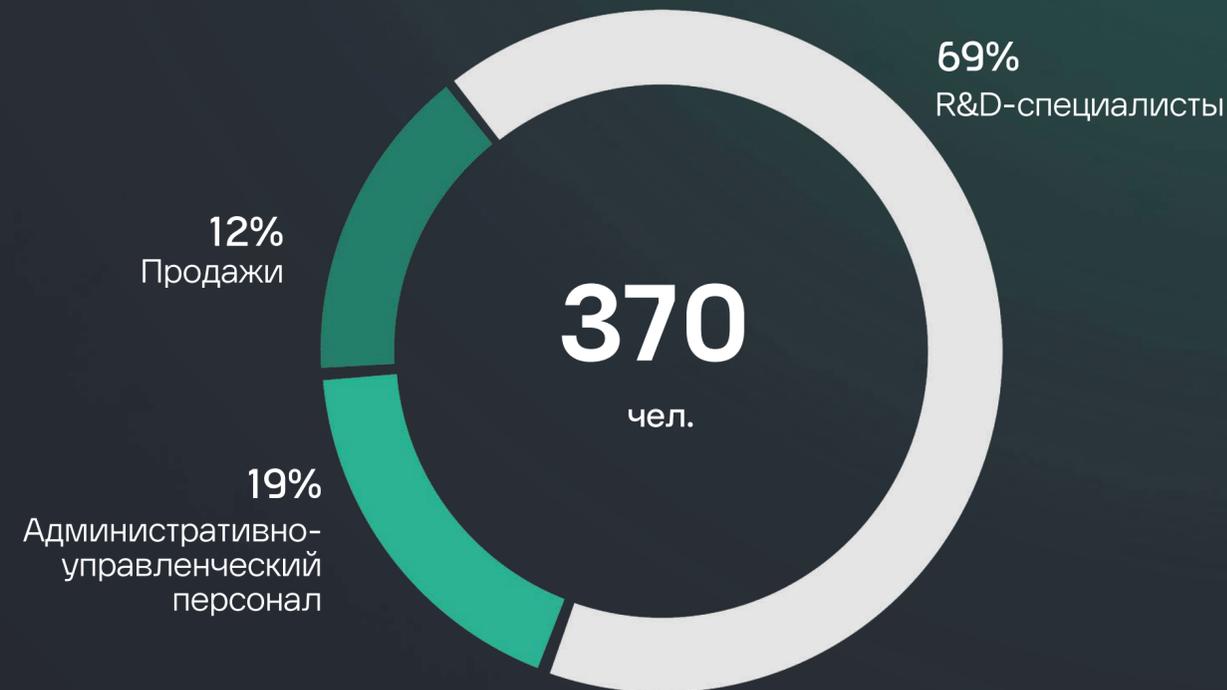


Устойчиво высокая доля R&D-специалистов

Количество сотрудников, чел.

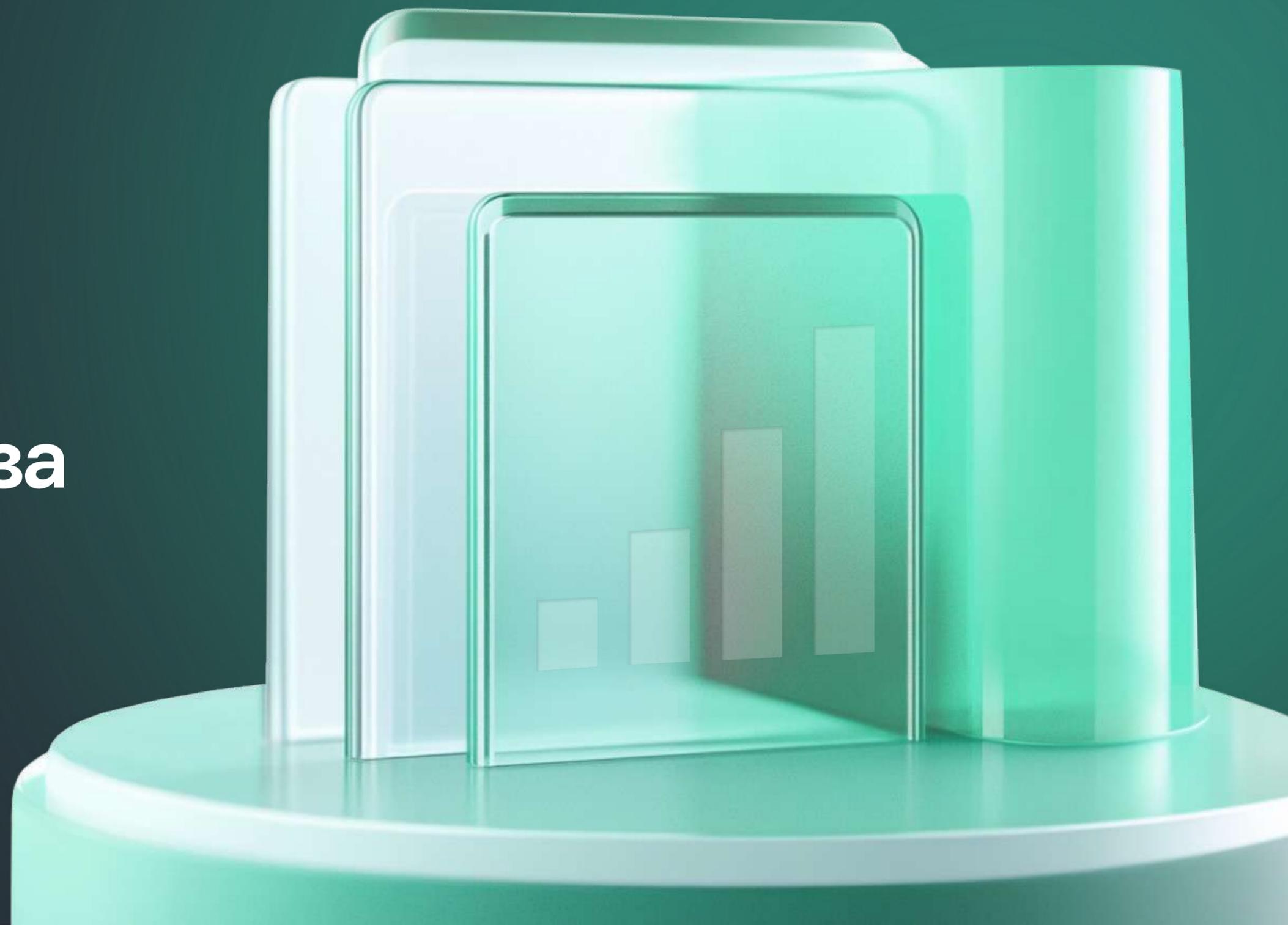


Структура персонала на конец 9М 2024





Продуктовый портфель и клиентская база



IVA One – новый этап развития экосистемы



Ключевые преимущества IVA One



Управление пользователями, ролями, задачами, матрица коммуникаций



Безопасность: журналирование, управление доступом, контроль, тех. средства ИБ, сертификация ФСТЭК



Встраивание в экосистему Компании, интеграция с AD, API



Кроссплатформенность и уникальный дизайн интерфейса



Неограниченная производительность и масштабируемость

ROADMAP 2025



ИИ

- ✓ Умный поиск
- ✓ Транскрибация голосовых сообщений
- ✓ AI Цифровой помощник
- ✓ AI Планировщик задач
- ✓ Анализ вовлеченности сотрудников на ВКС
- ✓ Транскрибация телефонных вызовов по кнопке
- ✓ Интеллектуальный IVR

Сервисы

- | | |
|------------------------------------|----------------------------------|
| ✓ Файловый менеджер (IVA Disk) | ✓ Помощник по планированию |
| ✓ Управление задачами (IVA Task) | ✓ Федерация |
| ✓ Удаленный рабочий стол | ✓ Офлайн-режим |
| ✓ Канбан доска и Отчеты (IVA Task) | ✓ Почтовый сервер |
| ✓ Белая доска (IVA Board) | ✓ Корпоративная IP АТС & Софтфон |
| ✓ Видеохостинг | ✓ SaaS |

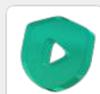
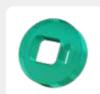
Автоматизация

- ✓ Меню управления чат-ботом
- ✓ Виджеты
- ✓ Инструменты для создания Smart Apps
- ✓ Темы

Уникальная продуктовая экосистема Компании выстроена вокруг диверсифицированной клиентской базы



Продукты

- | | |
|--|---|
|  IVA MCU |  IVA Mail |
|  IVA One |  IVA MS |
|  IVA CS |  VKyurse |
|  IVA Advanced |  IVA GW |
|  IVA Video |  IVA SBC |
|  IVA Advanced M |  IVA Largo |
|  IVA GPT |  IVA Room |



>500 заказчиков

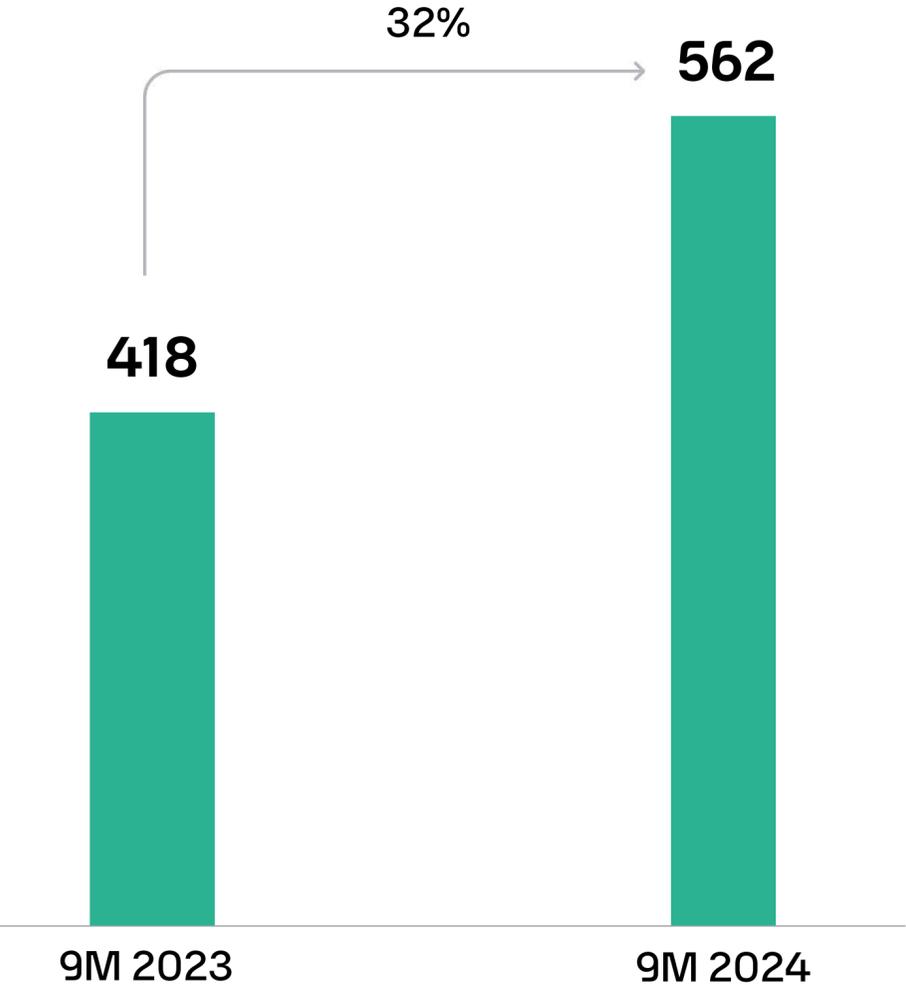
9 отраслей заказчиков

Высокий потенциал монетизации крупной клиентской базы...



Крупная и растущая клиентская база

Количество клиентов



... с высоким уровнем диверсификации

Новые клиенты на 9M2024

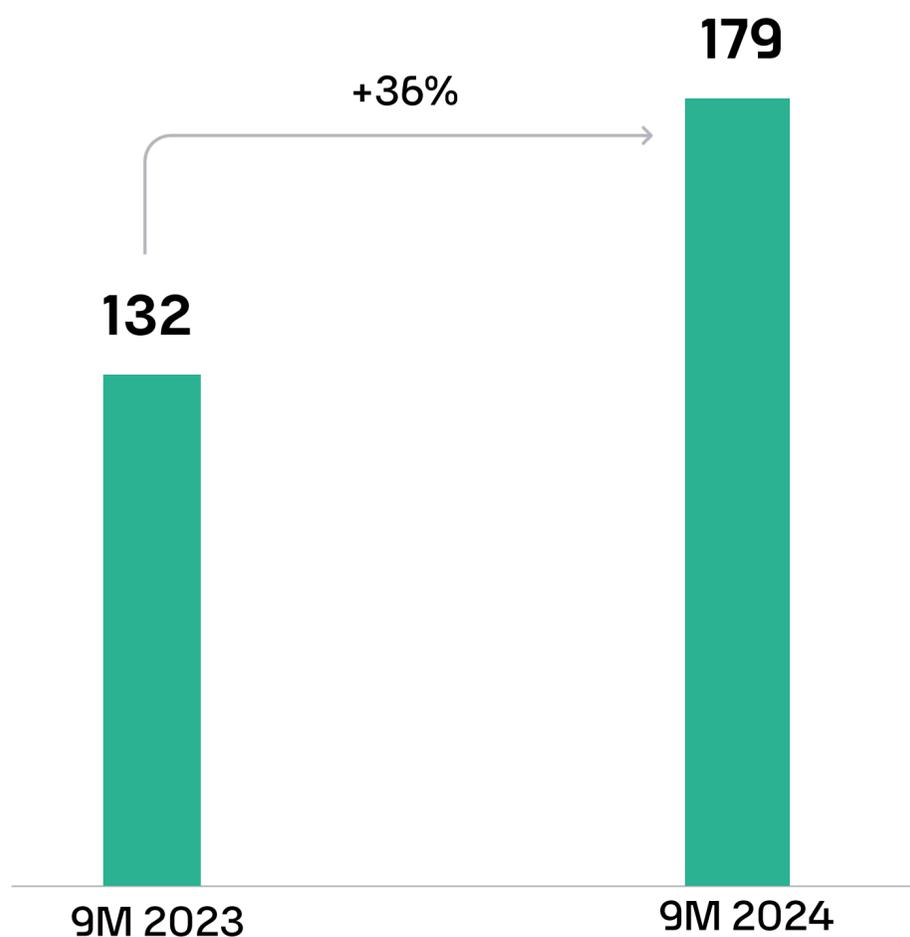
B2B	B2G+	B2G

Источник: данные компании

...благодаря широкой партнерской сети, состоящей из ключевых дистрибьюторов и интеграторов в IT-отрасли



Расширяющаяся партнерская сеть...
Количество партнеров



...состоящая из наиболее крупных дистрибьюторов и интеграторов в IT-отрасли

Дистрибьюторы	Интеграторы	Внутренние интеграторы
Технологические партнеры		

Наши цели. 2025-2028



Увеличение доли Компании на рынке ИС до 13% (20 млрд руб.) к 2028 году



Объем сегментов рынка российских разработчиков ИС, млрд руб.



ВКС

9,8

2023

34%*

CAGR '23-28П

35%

44,5

2028

89%*



Корпоративная телефония

20,2

2023

66%*

CAGR '23-28П

23%

56,1

2028

91%*



Корпоративные мессенджеры

2,8

2023

25%*

CAGR '23-28П

59%

28,2

2028

93%*



Корпоративные почтовые решения

3,9

2023

36%*

CAGR '23-28П

40%

20,9

2028

95%*

Партнерская сеть



Партнеры

179



Партнеры

со штатом сертифицированных специалистов

20+

Новые технологические партнеры



positive technologies



ROSA

kaspersky



INFOWATCH®

SEARCHINF@RM
INFORMATION SECURITY



UserGate

NAUMEN



Стратегия и цель



Реализация стратегии роста с фокусом на факторах стоимости



Потенциал
создания
стоимости

№1

Игрок на рынке корпоративных коммуникаций

>25%

Сохранение лидерства в сегменте ВКС

>30%

Доля рекуррентной выручки

>20%

Доля международной выручки

Основные
стратегические
приоритеты

01

Сфокусированный рост за счет развития собственной экосистемы и повышения качества клиентского опыта

02

Поддержание рентабельности и рост монетизации клиентской базы

03

Развитие инвестиций в R&D и фокус на внутренних инновациях

Фундамент
для создания
стоимости



Люди

Сильнейшая на рынке команда по управлению продуктом и R&D



Процессы и системы

Передовые ИТ-решения и эффективная методология разработки



Технологии

Сильный стек базовых технологий, собственные компетенции в ИИ

Ключевые этапы реализации стратегии

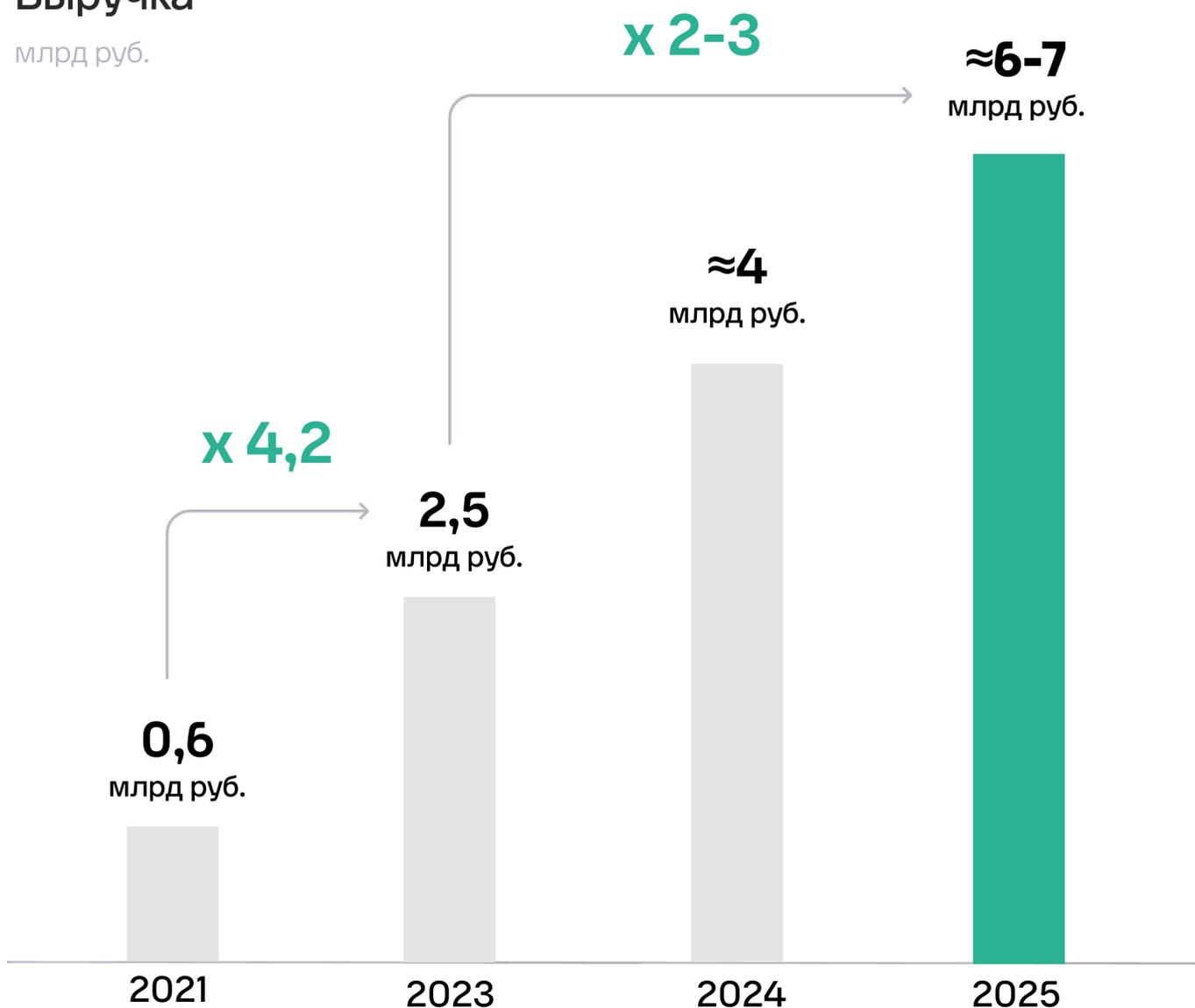


Потенциал кратного роста бизнеса



Выручка

млрд руб.



Увеличение доли на смежных с ВКС рынках



Рост доли выручки от новых продуктов экосистемы



Целевая рентабельность по EBITDAS на 2025 год 45-50%



Спасибо!

